10 = 41

PROJECT: Money

		Appured ,	•
4 1	5	1 3 +	

SHO	PPER CODE			DATA ENTRY			E	DITIN		·							SR	. #
		Name			Numbe	r Nar	ne		Num	ber	Nam	e		ļ _.	Numbe	r		
سلي	الرقم التسلا						قيق						المعلوم	ادخال		ىوق	ز المت	رم
	1		الرقم		الأسم	رقم	الر	ىم	الاس		لرقم	11		اسم	18		16	
	ځ ~																<i>, </i>	·
Α.	Detai	Is of (Call												4/الاتصال	ل المكالم	فاصيإ	اً- 5
				Bank D	hofar]				ظفار	بنك			-	
				Bank N	∕luscat]				سقط	بنك				
1.	Name of B	ank to	which	Nation	al Bank c	of Oman	1]		ي	ي العمان	الوطنم	البنك	-	لينك الذي ت	اسد ا	1
	call was m			HSBC-0	OIB]			HSBC	-OIE	بنك	,	لبنك الذي ت مال به:	الإتص	
				Bank S	ohar]				منجار	بنك		•		
		***		Other	Bank Spe	cify:_\	IZW	A				(₇ 77=	خر، (.	بنك آ				
2.	Call Centre	Numb	oer		7000								<u>,</u>		الات:	ركز الاتص	رقم ہ	.2
3.	Date of Ca	11		Date 0 7	Month (2 (4	2 0	السند 1 1	-3	لشهر -		اليو. 		لاتصال:	يوم اا	.3
4.	Start Time	to Call		Hou	2	Min)	utes 2	·		ً الْدَقَائِزَ 		<u>ت</u>	الساعاد - ا		ل:	بدء الاتصا	وقت	.4
5.	Total Dura			Hou	ırs	Min	utes		ق	الدقائز		ت	الساعا			ع وقت الا		
INI:	FROM POINT PHONE BANI			· ·		1	_			1) لحظة الا. عميل البنك		ا باحد
	(PBA), UPTO	COMPLI		$\mid 0 \mid$	0	1	0									حمين البد اء المكالما		
	OF PHONECA	(LL)		06:00-	09 am					ياح	<u>ا</u> ، الصب):09 في	00 -06	6:00	`		<u> </u>	
				09:01-	12 am					باح	ي الص	12:0 فع	009	0:01	,	ili es li	:	
6.	Time Slot I	_	which	12:01r	oon-03p	m		\boxtimes		هيرة	ي الظر	03:0 ف	0 –12	2:01		الوقت الذي إتصال:	فيه ال	.6
B IN	T: SELECT	THE		3:01-6	pm				اكر	ساء الب	في الم	06:00	0 – 03	3:01		ر فترة الوا اسبة التي		باحث
	ACCEPT SIN		•	06:01-	9pm					ساء	في الم	09:00	0 - 0	5:01		لها الاتصال	خلاا	
	7,002, 1,0,11			09:01-	1am				الليل	صف	بعد منذ	01:00	09 – 09	9:01		بة واحدة	اجاب	
				1:01-5	:59am				کر	باح البا	، الصد	5:59 في	9 – 01	:01				
				·-··			<u>'</u>							······				
В.	Purp	ose of	Call	y												الاتصال	<u>هدف</u>	ب.
1.	General Er		£: _	Product 1	Name:	Query	Code —	:0	السنوال)	رمز ـــــ):	م المنتج	(است	عن	عام	استفسار	1	
	regarding Product / :			Housing	1200	INT: (I		من	(ادخل ا قائمة)					عن	عام محدد(ة)		-1	
_	Annlinatia	- f		1003110	(00(1)	from Query		:	السنوال)									
2.	Application New Prod		ļ	Product	Name:			-			:(م المنتج	(است		ييول على	طلب للحم	-2	
	Service	,				INT: (I		من	(ادخل ا تانمة)							 منتج/خدما	_	
_		,		Complai	nt Code /	from												
3.	Complaints Grievances			-2p.u	LIST)): (القائمه	خل من	ی (اد	ِ الشُّكُو:	رمز		تظله	شکاوی / ا	-3	
	J. IC VUITOC3									·			_			,		
4.	Other			Pleas	e Specify	/ Detail:	s: 		يل):	التفاصب	عدد ا	(رجاءَ				بيرها	ė -4	.1

	Appraisal of Interactive Voice Respon	se (IVR)		(IVR)	قييم نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية	<u>ت. ن</u>
	A remaind of N/B systems				قييم نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية	34.1
1.	Appraisal of IVR system: How would you rate the IVR system in term Ease of navigation & user-friendliness?	s of		اعلية من ناحية	يم كنك ان تقيم نظام الاستجابة الصوتية التف سهولة التنقل والاستخدام؟	.1
0	No, the IVR was not at all easy to use				كلا، لم يكن نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية الاستخدام	0
1	Yes, the IVR was <u>quite/reasonably easy to</u>	o use		حد ما/بشكل مقبول	نعم، كان نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية الي سهل الاستخدام	1
2	Yes, the IVR was <u>easy to use</u>		Ø	ل الاستخدام	نعم، كان نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية سم	2
3	Yes, the IVR was very easy to use				نعم، كان نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية سه	3
2.	How would you rate the IVR system in term clarity of instructions?	ns of		التفاعلية من ناحية	كيف يمكنك ان تصنف نظام الاستجابة الصوتية وضوح التعليمات؟	.2
0	No, the instructions were not clear at all				كلا، لم تكن التعليمات واضحة على الإطلاق	0
1	Yes, the instructions were quite/reasonal	bly clear	图	واضحة	نعم، كانت التعليمات الى حد ما / بشكل مقبول	1
2	Yes, the instructions were <u>clear</u>				نعم، التعليمات كانت واضعة	2
3	Yes, the instructions were very clear				نعم، التعليمات كانت <u>واضحة جدا</u>	3
D.	Greeting					ث. التر
5.	Greeting & Purpose of call				حيب والغرض من الاتصال	5.1 التر
1.	("To speak to a call centre agent, press 9"), how long did it take for you to speak to a PBA?	30 SCC (Mention seconds o		حدد الثواني أو الدقانق)	اختيارك الاحتمال "9" في نظام الاستجابة وينة التفاعلية ، ("للتكام مع موظف مركز سالات / اضغط 9")، كم من الوقت استغرقت شمع PBA?	الصد الاتم اللتح
INT	: Specify duration in the space provided	minutes))		د الوقت في المساحة المعطاة)	باحت: (۵
	: Answer this question only if you selected the 'Ca	all back'		نمال "معاودة	لوب على هذا السوال <u>فقط</u> في حال اختيارك احد صال" عبر خدمة الصوت الآلي):	-
opt 2.	ion via the automated voice service Were you called back by a PBA?				تمان حجر حدمه الطوق الربي): تم اعادة الاتصال بك من قبل PBA؟	
3	Yes				نعم	3
0	No				كلا	0
	If 'no', specify any additional comments here: interviewers: This is not a mandatory field. Ple any additional observations, if relevant. Other blank. This applies to this option for all future	ease fill in wise, leave		مظات الإضافية	اذًا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا: *ملاح حقل الإجابة هذا ليس الزاميا. رجاءً، حدد الملاء ذات الصلة. وإلا أترك الإجابة فارغة. هذا ينطبق الخيارات المتعلقة بالإجابات التالية.	
<u>3</u>	N/A		Image: Control of the		لا ينطبق	<u>3</u>
3.	On picking up your call, did the PBA wish yo morning/ afternoon/ evening'?	u, 'Good		اح الخير/نهارك	رفعك السماعة، هل قام ال PBAبتمني لك، "صد / مساء الخير"؟	
3	Yes		×		نعم	3
0	No				צג	0
	If 'no', specify any additional comments here:				ذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا:	
4.	Did the PBA greet you in the same language selected through the IVR system?	· you		ظام الاستجابة	حب بك ال PBA بنفس اللغة التي اخترتها في نـ رتية التفاعلية؟	
3	Yes				عم	12
0	No	- ,			צג	0
-	If 'no', specify any additional comments here:				ذا "كلا"، حدد أي تعليقات أضافية هنا:	

D.	Greeting		بيع	ث. التر
5.1	Greeting & Purpose of call		ترحيب والغرض من الاتصال	5.1 النا
	Rate the PBA's greeting on his/her level of courteousness:		ترحيب ال PBAوفقا لمستوى اللباقة لديه(۱):	5. قَيَم
0	No, the PBA was not at all courteous		كلا، لم يكن ال PBA لبق على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA was quite/reasonably courteous		نعم، كان ال PBA لبق الى حد ما / بشكل مقبول	1
2	Yes, the PBA was courteous	×	نعم، كان ال PBA لبق	2
3	Yes, the PBA was very courteous		نعم، كان ال PBA ليق جداً	3
	Rate the PBA's greeting on his/her clarity & pace of speech:		, ترحيب ال PBA وفقاً لوضوح كلامه ووتيرته(ا):	6. قيّم
0	No, the PBA did not speak clearly & steadily		کلا، لم یتکلم ال PBA بوضوح واعتدال	0
1	Yes, the PBA spoke quite clearly & steadily		نعم، يتكلم ال PBA الى حد ما / بشكل مقبول بوضوح وإعتدال	1
2	Yes, the PBA spoke clearly & steadily	X	نعم، تكلم ال PBAبوضوح وإعتدال	2
3	Yes, the PBA spoke very clearly & steadily		نعم، تكلم ال PBAبشكل واضح جدا وإعتدال	3
7.	Did the PBA introduce himself/herself by name?		رض ال BPA عن نفسه(۱) بالاسم؟	7. ها
3	Yes	×	نعم	3
0	No		کلا	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا:	
	Did the PBA then enquire after the purpose of your call?) قام ال BPA من بعد ذلك بالاستفسار عن غرض اتصالك؟	8. ها
3	Yes	図	نعم	3
0	No		2K	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا:	
INT:	<answer if="" is<="" mystery="" only="" p="" question="" shopper="" the="" this=""></answer>		جاوب على هذا السوال فقط في حال كان المتسوق السري يتصل	باحث: (
9.	ng as an existing customer> Did PBA ask for customer details for the purpose of verification?		<u>مقيقى)</u> ل سال ال PBAعن التفاصيل المرتبطة بالزبون بغرض التاكد؟	کزیون 9. هل
3	Yes	Ø	نعم	3
0	No		2K	0
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)		لا ينطبق	<u>لا</u> ينطبق
	Did the PBA proceed to listen to (or probe for) the customer's query/grievance/complaint?		، تابع ال PBA الاستماع (او الاستفسار عن) الى تساؤل/ تظلم/ كوى الزبون؟	
0	No, the PBA did not do this at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent	Ø	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this a lot		نعم، لقد فعل ذلك ال РВД تماماً	3
E.	Soft Skills & Telephony Skills		مهارات الشخصية ومهارات الاتصالات الهاتفية	ج. ال
6.1	Hold Procedure		اجراءات الانتظار	
	Did the PBA ask, "May I put you on hold briefly, while I get the required information?" prior to putting you on hold?		هل سألك ال PBA "هل يمكنني ان اتركك تنتظر قليلاً، في حين اكون لد حصلت على المعلومات المطلوبة؟" قبل وضعك في حالة الانتظار؟	.1
3	Yes		نعم	3

E.	Soft Skills & Telephony Skills		هارات الشخصية ومهارات الاتصالات الهاتفية	ج. الم
0	No		کلا	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذًا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية هنا:	
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)	図	لا ينطيق	<u>لا</u> ينطبق
1	Did the PBA speak with anybody else prior to placing you on hold?		ل تكلم ال PBA مع شخص آخر قبل وضعك في حالة الانتظار؟	2. ها
0	Yes		نعم	0
3	No		كلا	3
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا:	
210			لا ينطبق	- 7
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)	⊠		<u>۔</u> ينطبق
3.	INT: Answer this question only if the PBA kept you on hold for over 60 seconds Did the PBA inform you that he/she needs more time and apologize for the same?		(جاوب على هذا السوال فقط في جال تركك ال PBAتنتظر اكثر من 60 ثانية) ل اعلمك ال PBA انه يريد/تريد المزيد من الوقت واعتذر عن ذلك مر؟	و 3. ها الا
3	Yes		نعم	3
0	No		צג	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية هنا:	
NA	Not Applicable (N/A)	X	لا ينطبق	لا ينطبق
	PBA Attributes		ت ال PBA	6.2 سما
1	Select 'yes' or 'no' based on whether the PBA fulfilled each of these attributes:		ر "نعم" او "كلا" في حال تطابق ال PBA مع كل من هذه السمات:	1. اختر
1)	Active listening skills:		ت الاستماع النشيط	<u>1. مهارا</u>
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، <u>لم يفعل ذلك</u> ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA <u>had this attribute to some extent</u>		نعم، <u>لقد فعل ذلك</u> ال PBAا <u>الي حد ما</u>	-
2	Yes, the PBA <u>had this attribute</u>	X	نعم، <u>لقد فعل ذلك</u> ال PBA	2
3	Yes, the PBA <u>had this attribute a great deal</u>		نعم، <u>لقد فعل ذلك</u> ال PBA <u>تماماً</u>	3
2)	Effective questioning skills:		ت الاستجواب الفعال	T
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute	B	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal		نعم، لقد فعل ذلك ال PBAتماماً	3
3)	<u>Confident:</u>			<u>3. واثق</u>
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent		نعم، لقد فعل ذلك ال PBAالى حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute	×	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal		نعم، لقد فعل ذلك ال PBAتماماً	3
4)	Professional:		<u></u>	4. محتر
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute	X	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
L	L			

E.	Soft Skills & Tel	lephon	y Skil	ls					فية	ت الهاد	تصالان	لهارات الشخصية ومهارات الا	<u>ج. الم</u>
3	Yes, the PBA had thi	s attrib	ute a c	great c	<u>leal</u>							نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
5)	Friendly:							•				2	<u>5. ودو</u>
0	No, the PBA did not	have t	his att	ribute	at all				-		طلاق	كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA had thi	s attrib	ute to	some	exten	t					ما	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA had thi	s attrib	<u>ute</u>				X					نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had thi	s attrib	ute a c	great c	deal							نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
6)	Used simple langua	ige & p	hrase	<u>s:</u>								ممل كلمات وجمل بسيطة	6. است
0	No, the PBA did not	do this	at all								طلاق	كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA did this	s to son	ne ext	ent							ما	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA did this	5				į					•	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this	s a lot					X					نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
7)	Overall, maintained	a pos	itive, 1	friend	ly &			:	حماسی	ودی و	ی اداع	ظ على إداء ايجابي بشكل عام، أ	7. بحاف
	enthusiastic attitud											·	
0	No, the PBA did not						븻					كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA did this		ne ext	ent							ما	نعم، لقد فعل ذلك ال PBAالى حد	1
2	Yes, the PBA did this					_						نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this	s a lot										نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
8)	Used positive langu					1	-					ممل لغة ايجابية	8 ست
0	No, the PBA did not		at all		· ············						طلاق	كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA did this			ent							ما	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA did this						图					نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this				,							نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
9)	Overall, Was 'Custo		iendly	, ' :								لِ عام، كان ودوداً مع الزبون:	و. بشک
0	No, the PBA did not		_								طلاق	كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA did this	s to son	ne ext	ent							ما	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA did this	5					×		***	•		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this	a lot	•									نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
		7	<u> </u>	al		B					15		
1.	Overall, rate the PBA on:	Very Poor	Poor	Average	Good	Very Good	सं स्	洁	متوسط	نم <u>ية</u> ضعيف	ضعیف جد	كل عام، قيم ال PBA فيما يخص:	ا 1. بش
A)	Greeting:	Ven	امّا	AK	Ğ	Very	1:5		£.	18.	 	الترحيب: (ضع دائرة على الرقم المناسب	<u>(</u>
	INT: Circle a number from 1-5 for each	1	2	<u>3</u>	4		<u>5</u>	4	<u>3</u>	<u>2</u>	1	وضع دائرة على الرقم المناسب في 5 لكل صفة، وفقاً لتطابقها	ب <u>حت.</u> من 1 ال
	attribute, as relevant					<u>5</u> ⊠					Ō		
В)	Extent of Customer	1	2	<u>3</u>	4	<u>5</u>	5	4	3	2	1	ى الإهتمام بالزبون والودية:	ب) مد
	Focus & Friendliness:				<u>4</u>								
C)	Soft Skills & Telephony Skills	1	2	3	<u>4</u>	<u>5</u>	5	4	<u>3</u>	2	1	هارات الخفيفة ومهارات	
	. Crepriority Simila	<u> </u>	∣⊔		IXI		$ \sqcup $		∣ LJ			على الهاتف	التحتم

A)Ap b) Ge servi	swer this segment if: plication for a new product/service: meral enquiry relating to a specific product, ce and/or facility: her purpose of call		م الاجابة على هذا الجزء في حال كان " -هدف الاتصال" - طلب منتج او خدمة جديدة - استفسار عام متعلق بمنتج او خدمة او تسهيل معين. - غرض أخر من المكالمة	1 2
	nformation provided, Product Knowledge & s Selling		معلومات المقدمة، المعرفة عن المنتج وال بيع الاضافى	7.1 ال
w e	BA provided sufficient detail to the customer, rith a clear explanation of the requirements/ ligibility criteria/ documentation needed for this articular product/service.		. اعطى الPBA معلومات كافية للزبون، مع شرح واضح عن تطلبات / المعابير المؤهلة / المستندات اللازمة لهذا المنتج/الخدمة بديداً.	الم
0	No, the PBA did <u>not do this at all</u>		كلا، لم يفعل ال PBAذلك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent	X	نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this		نعم، لقد فعل ال PBAذلك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نعم، لقد فعل ال PBAذلك بشكل كبير	3
	BA provided a clear and thorough explanation of ne steps that shall follow in terms of:		د قدم ال PBAشرح واضح وشامل عن الخطوات التي يجب ان ع من حيث:	
	rocess:		العملية:	1) سير
0	No, the PBA did not do this at all		كلا، نم يفعل ال PBAذلك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent	×	نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this		نعم، لقد فعل ال PBAذلك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نعم، لقد فعل ال PBAذلك بشكل كبير	3
2) <u>T</u>	ime taken:		ت المستغرق:	<u>2) الوة</u>
0	No, the PBA did <u>not do this at all</u>		كلا، لم يفعل ال PBAذلك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this	M	نعم، لقد فعل ال PBAذلك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نعم، لقد فعل ال PBAذلك بشكل كبير	3
3) R	equirements (such as documentation):		ليات (مثل المستندات):	3) متط
0	No, the PBA did <u>not do this at all</u>		كلا، لم يفعل ال PBAذلك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent	M	نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this		نعم، لقد فعل ال PBAذلك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نعم، لقد فعل ال PBAذلك بشكل كبير	3
	he PBA was able to clarify any questions the sustomer had:		كان PBAقادر على توضيح اي من الاسئلة التي طرحها الزبون:	3. لقد
0	No, the PBA was <u>unable to do this</u>		كلا، لم يستطع ال PBAفعل ذلك	0
1	Yes, the PBA was somewhat able to do this	风	نعم، لقد استطاع الPBA فعل ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA was able to do this		نعم، لقداستطاع ال PBAفعل ذلك	2
3	Yes, the PBA was very able to do this		نعم، لقد استطاع ال PBAفعل ذلك بشكل كبير	3
N/A	Not applicable (Interviewers: Choose this option only if no		لا ينطبق (الباحثون: إختر هذا الخيار فقط في حال لم يتم طرح الأسئلة)	<u>لا</u> ينطبق

	questions were posed)			
	The PBA was able to explain the points of differentiation and comparative advantage of the		د استطاع ال PBAان يشرح الصفات التي تميز وتفضل المنتج/	4. لقد
	product/service (Versus offerings of local		ندمة (مقابل العروض التي تقدمها البنوك المحلية المنافسة):	
<u> </u>	competing banks):			·
0	No, the PBA was <u>unable to do this</u>		كلا، لم يستطع ال PBA <u>فعل ذلك</u>	0
1	Yes, the PBA was somewhat able to do this		نعم، لقد استطاع ال PBAفعل ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA was able to do this		نعم، <u>لقداستطاع</u> ال PBA <u>فعل ذلك</u>	2
3	Yes, the PBA was very able to do this		نعم، <u>لقد استطاع</u> ال PBA <u>فعل ذلك بشكل كبير</u>	3
NI / A	Not applicable		لا ينطبق (الباحثون: إختر هذا الخيار فقط في حال سال عن	<u>K</u>
N/A	(Interviewers: Choose this option only if asking	区	منتج/خدمة معينة)	بنطبق
	about a specific product/service.	<u> </u>		
	Please rate the PBA on each of these attributes:		جاءَ ، قيم ال PBA وفقاً لكل سمة من هذه السمات:	5. ر ٠
	iffort to fulfill the purpose for which the call		الجهد لتحقيق الغرض من وراء الاتصال:	<u>1) بذل</u>
<u>v</u>	vas made:		to a their stire with an india page in a to No	
0	No, the PBA <u>did not make this effort/possess</u> <u>this attribute</u> at all		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent	×	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة الى حد ما	1
2	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> <u>attribute</u>		نعم، لقد قام ال PBAيهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة	2
3	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> <u>attribute a great deal</u>		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة بشكل كبير	3
2) <u>E</u>	xtent of product/service knowledge:		، المعرفة بالمنتج / الخدمة:	2) مدی
0	No, the PBA <u>did not make this effort/possess</u> <u>this attribute</u> at all		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة الى حد ما	1
2	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> attribute	Ø	نعم، لقد قام ال PBA بهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة	2
3	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> attribute a great deal		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة بشكل كبير	3
3) <u>C</u>	Cross-Selling effort/attempt made:		هد المبذول او المحاولة المبذولة من اجل البيع الاضافي:	3) الج
0	No, the PBA <u>did not make this effort/possess</u> this attribute at all	K	كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد/ هو يمتلك هذه السمة الى حد ما	1
2	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> attribute		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة	2
3	Yes, the PBA made this effort/possessed this	LJ	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة بشكل	•
3	attribute a great deal		کبیر	3
	Not Applicable			
N/A	(Interviewers: tick this option only if cross	Ц	لا ينطبق (الباحثون: قم بوضع علامة على هذا الإحتمال فقط في حال لم يكن ال cross selling ممكنا بسبب طبيعة سؤالك)	<u>Z</u>
-342	selling was not possible due to the nature of	<u> </u>	حال لم يكن ال cross selling ممكناً بسبب طبيعة سؤالك)	<u>لا</u> ينطيق
	your inquiry)			
4) <u>P</u>	rovision of adequate explanation in		به الشرح الوافي ردا على الأسنلة المطروحة	4) تقدر
<u>r</u>	esponse to questions posed			
0	No, the PBA did not make this effort/possess		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق	0
	this attribute at all	L	ر : حق	

-														
1	Yes, the PBA made t		ort/po:	ssesse	d this			حد ما	مة ا <u>لى .</u>	هذه الس	و يمتلك	د قام ال PBAبهذا الجهد / ه	نعم، لق	1
2	Yes, the PBA made to attribute		ort/po:	ssesse	d this		Ø		سمة	ك هذه ال	هو يمتلأ	د قام ال PBAبهذا الجهد /	نعم، لق	2
3	Yes, the PBA made t		ort/pos	ssesse	d this			<u>کل</u>	سمة بش	ك هذه ال	هو يمتلأ	د قام ال PBAبهذا الجهد /	نعم، <u>لهٔ</u> کبیر	3
<u>N/</u>	Not Applicable (Interviewers: tick the questions were pose		on onl	y if no	furth	<u>er</u>		ل لم	ط فی حا	خيار فقه	ى هذا ال	ق (الباحثون: ضع علامة علـ اك طرح أسئلة إضافية)	<u>لا ينطب</u> يكن هذ	<u>لا</u> ينطبق
														
2.	Overall, rate the PBA	اه		اله		pg		T			.F	، قيم ال PBA فيما يتعلق	 کل عام:	 2. بشک
<u>A)</u>	on: Product knowledge & information/assistanc	Very Poor	Poor	Average	Cood	Very Good	भू भू	排	متوسط	(<u>†</u>	ضعيف	فة بالمنتجات/المعلومات لقة بها و المساعدة التي	: المعر	<u> </u>
	e provided: INT: Circle a number from 1-5 for each attribute, as relevant	<u>1</u>	<u>2</u>	<u>3</u>	<u>4</u>	<u>5</u>	<u>5</u>	4	<u>3</u>	<u>2</u>	<u>1</u>	با: نرة على الرقم المناسب صفة، وفقا لتطابقها		
<u>B)</u>	Cross Selling:	1	<u>2</u>	<u>3</u>	4	<u>5</u>	<u>5</u>	4	<u>3</u>	2	1	:Cross Sel	ling (ب
	viewers: Please skip Part								erviev	ver po	sed ve	ry basic query about c	penin	ıg a
	nt account and there wa ری ولم یکن هناك مجال/لم یکن								نطبق م	إذا لا يا	<u>·Cross</u>	لا تطرح القسم ب/Selling للCross Selling)		
G	Answer this segment if	f the 'Pı	ırpose	of Ca	II' was	to	T		ال" كار	الاتص	ض من	لى هذا الجزء إذا "الغرد	یب ع	خ. اج
<u> </u>	express customer Con		-									وي/ تظلمات الزبانن		
8.	1 Complaints & Griev											ى والتظلمات		
1.	PBA demonstrated act customer was relaying		_			:he		ن يذكر	ان الزيو	عندما کا	انشيط د) PBA مهارات الاستماع ا :	اظهر ال ئىكواہ/ا	
3	Yes			•									نعم	3
0	No	,						-				· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	کلا	0
	If 'no', specify any addition	nal com	ments l	nere:							هنا:	لا"، <u>حدد اي تعليقات اضافي</u> ة	اذا "ك	
2.	PBA made a concerted complaint/grievance:	d effort	to und	dersta	nd the					لم	وى/التظ	ب PBA بجهد كافي لفهم الشك	قد قام اأ	2. ك
3	Yes												نعم	3
0	No									• • • • • • • • • • • • • • • • • • • •			کلا	0
	If 'no', specify any addition	nal com	ments l	nere:	-						· هنا:	لا"، حدد ای تعلیقات اضافیة	اذا "ك	
3.	The PBA clearly expla the customer:					j to		کیز	، تمّ التر	بون: قا ط الثي	لتالي للز من الن	ال PBA بوضوح كل من اأ احدى الحالتين نعم او كلا لكل	(اختر	3. لذ باحث: عليها)
	Complaint Resolution			ocus are	:45>							المعالجة الشكوي		
3	Yes	UII FIU	<u>.c.s.</u>										نعم	3
0	No	*											کلا	0
	If 'no', specify any addition	onal com	ments l	here:	_						<u>هنا:</u>	لا"، حدد اي تعليقات اضافية	اذا "ک	
2)	Time taken for resc	lution			·						کوی	ستغرق لحل / معالجة الش	قت الم	2) الو
3	Yes												نعم	

0	No											0 کلا	7
	If 'no', specify any addition	nal com	ments i	nere:		1				<u> هنا:</u>	ت اضافية	اذا "كلا"، حدد اي تطيقان	
	The DDA managed and									· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·			-
4.	The PBA possessed ad complaint resolution p	•		reage	or the			ى:	له الشكو:	ة حل/معالج	رفة لعملي	 لقد كان ال PBA يمتلك المعر 	۱ ا
0	No, the PBA did not po			nowled	lge						معرفة	0 كلا، لا يمتلك ال PBAاء	,
1	Yes, the PBA possesse										ة قليلة	1 نعم، يمتلك ال PBAمعرف	
2	Yes, the PBA possesse						ΠŤ					2 نعم، يمتلك ال PBA معرف	<u>,</u>
3	Yes, the PBA possessed				nowled	ae i				المعرفة		3 نعم، يمتلك ال PBA <u>قدر</u> ا	
5.	Please rate the PBA on							·5]	اد من 1			 رجاء، قيم ال PBA وفقا للس 	_
	scale of 1-5:					OII a	}					باحث: (ضع دانرة حول رقم من إ	اب
INT	: Circle a number from 1-5 f	or each	attribu	ite, as r	elevant	731		<u> </u>				الطابقها)	+
		Poor		age	po	Very Good	J.F	1.6-	18	I.S.	Ť.		
		Very Poo	Poor	Average	Cood	ery (# # #	肺	متوسط	نعيف	نىعىف جد		
	And the second s	>				>					17.		
1)	Overall customer experience for	1	2	3	4	5	5	4	3	2	1	1)خبرة الموظف في معالجة	L
	complaint resolution:											شكاوي العملاء	نا
2)	Extent of PBA	1	2	3	4	5	5	4	3	2	1	2) مدى معرفة ال PBA ب	,
	knowledge on resolution process:											عملية المعالجة:	,
3)	Effort made to provide	1	2	3	4	5	5	4	3	2	1	3) الجهد المبذول لاعطاء	,
	full & additional information:										$\bar{\Box}$	د) الجهد الفبدون لا تطاء معلومات اضافية وشاملة	
L	information.			L								<u> </u>	_
	H. Call Closing:								un			انهاء الاتصال/المكالمة:	٠.
	C)PBA asked if he/she co	ould <u>of</u>	fer fur	ther as	sistanc	<u>e</u>		دة	يم مساع	الممكن تقدي	كانت من	ت)سأل ال PBAما اذا كان / دَ أضافية للزبون:	
3	to the customer: Yes						Ø					ر <u>عدمي</u> عربون. 3 نعم	3
0	No											0 کلا)
	C) PBA thanked the cus	tomer	and sa	id goo	dhye:		<u> </u>			اللقاء	و قال الـ	ث)لقد شكر ال PBA الزيون و	
3	Yes	COTTICE	ana sa	10 500	ubyc.		×			.,	<u>u-, u-,</u>	عم <u>ـــر نا ۱۵۸ مربون (</u> 3 نعم	3
0	No											0 کلا)
	E)The PBA attempted to			w-up				ن:	مع الزيو	ت للمتابعة ،	معلوماد	ح)حاول ال PBA الحصول علم	
3	information from the cu	istome	er:									3 نعم	
0	No		·-·		<u> </u>		<u></u>					0 کلا	
-		5 -1			Τ		<u> </u>						
	F) Overall, rate the	Poo	5	ade	pg	005	1.5	1.5-	<u> </u>	<u>.</u> .	la la	DDA الما مقد الما الأثناء الم	
	PBA on Call closing:	Very Pool	Poor	Average	Cood	Very Good	धंर क्	#	ا متوسط	ضعیف ج	على	خ) بشكل عام، قيم ال PBA انهاء الاتصال: شد: (ضع دائرة على الرقم المنه ال	
	INT: Circle a number		 		 		-				اسب	ىث: (ضع دانرة على الرقم المنه . 1 الى 5) وفقاً لتطابقها	باد
	from 1-5 for each attribute, as relevant	1	2	3	4 🔀	5 —	5	4	3	$\begin{bmatrix} 2 & 1 \\ \Box & \Box \end{bmatrix}$		۱۱ الی د) وقف منعینها	من
		1 1		1 1 1		L.J							

	ce: Use Only TAL Branch Score	e di serie de la compositorio de l La compositorio de la compositorio	الإستخدام دركل المكتب 16
Section	Parameter Under Evaluation	Total Points Scored in this Area:	Total Points Allocated / Parameter
С	Appraisal of interactive voice response (IVR)		
D	Greeting		
E	Soft skills & Telephony skills		
F	Other questions		
G	Questions related to complaints/ Grievances		
Н	Call closing		
	TOTAL SCORE		

القيم	العامل الذي يتم اختباره -	مجموع النقاط المسجلة في القسم:	مجموع النقاط المخصصة/ العامل
Û	تقييم الاستجابة الصوتية التفاعلية		
ث	التحية		
٦	المهارات الشخصية و مهارات الاتصالات الهاتقية		
۲	أسنلة اخرى		
ż	اسنلة متعلقة بالشكاوى و التظلمات	All	
د	انهاء الاتصال		