10-34

4	1	3	9	4

Approved

PROJECT: Money

SHO	PPER CODE			DATA ENTR	Υ			ED	TING						,			SR. #	╝
~	) )	Name	:	,	Num	ber	Name			Numi	oer .	Nam	e		<u> </u>	Number	1		١
2	22																		
سلے	الرقم التسل							ندقيق	<u>)</u>		T	,	ت	المعلوما	ادخال		سوق ا	رمز المت	٦
	\		الرقم		الاسم		الرقم	T	سم	וצו		رقم	11		لاسم	"			٦
		TI	Ť				·			• ,		<u> </u>							
Α.	Deta	ils of	Call												,	مة/الاتصال	ل المكال	ا۔ تفاصیا	ī
<del></del>	Deta	113 01		Pank	 Dhofar	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·			一					ـــــــــــــــــــــــــــــــــــــ				<u>*</u>	$\dashv$
									느										
				Bank	Muscat									سقط	بنك ه				
1.	Name of E	Bank to	which	Natio	nal Ban	k of On	nan					ي	العمانم	الوطني	البنك	ِ يُمَّ	لينك الذي	1. اسما	
	call was n			HSBC-									HSB	C-OIE	بنك ا	,	مال به: ً	1. اسم ا الاتص	
				Bank	Sohar	sla_	<u></u> `c		$\boxtimes$					صحار	بنك				
				Other	Bank S	pecify:		_					( <i>າ</i> າ	خر، (ح	بنك آ				
2.	Call Centr	e Num	ber	21	161							٠				صالات:	ىركز الات	2. رقمه	<u>'</u>
3.	Date of Ca	all		Pate	Mon	th 2	<b>Yea</b>		4		السنا 1	3	ئىهر	م الن	اليو.		لاتصال:	3. يوم ا	;
4.	Start Time	e to Cal		Ho	urs	١ ٨	/linute	s ()		ق	الدقائ		(	الساعات ا		<b>ىال</b> :	بدء الاتم	4. وقت	ŗ
5.	Total Dura	ation C	all	Ho	urs		/linute	<u> </u>		٠, ١	الدقانا			الساعات		لاتصال:	ء قت ا	5. مجمو	$\exists$
	FROM POIN					•	1	•	-		ı			1	ļ			ر. باحث: (مز	
	PHONE BAN				0	$\circ$	C					ŀ					عميل الب		1
	(PBA), UPTO		EHON	0	0	0	8	•							j	لة)	اء المكال	ائته	
				06:00	-09 am						اح	الصي	:09 في	:00 -06	5:00				
				09:01	-12 am				図		باح	 ي الصنا	ا:12 فو	0009	9:01	,	·11 11	<i>a a</i> :	
6.	Time Slot	_	which	12:01	noon-0	3pm			П		پير ة	ى الظه	ا:03 فے	00 –12	2:01	ي حصل	الوفت الد لاتصمال:		'
B IN	call was m			3:01-6						اکر				00 03	-	-	ر فترة ال	باحث: اخت	ا ڊ
	RELEVANT			06:01	-9pm			$\dashv$			ساء	ـــــــــــــــــــــــــــــــــــــ	 i 09:0	00 - 06	5:01		اسبة التر لها الاتص		
	ACCEPT SII	NGLE AI	NSWEK	09:01	<del></del>			$\dashv$		الليل				00 – 09			بة واحدة	اجاب	
					5:59am			-		1									
				1:01-	5:59am				ᆜ	حر	بح الب	ب الصد	5:5 کي	9 – 0:	1:01				
В.	Purp	ose o	f Call	,,,,,					<del> </del>								الاتصا	ب. هدف	
1.	General E	nauiry				Qu	ery Co	de	:(	السوال	رمز								
٠.	regarding		- 1	Product	Name:					(ادخل		):	المنتج	(اسنم	عن	عام	استفسار	-1	
	Product /	-	- 1	nin Sa	droge 1	Arter	T: (Inse	ert	من	رادحل قانمة)		,  -				مة محدد(ة)	منتج/خد		ı
			- 1	<u> </u>	VI. V. 7	Qu	ery Co	de	:6	السنو ال		+							┪
2.	Applicati New Pro		a	Product	Name:	_			-		_	:(	المنتج	(استم		بصول على	. 11 11 .	2	
	Service	auci /				- I	T: (Inse	- 1	من	(ادخل تات		·  -				مة جديد(ة)		-2	
	<del></del>			Com. I	:		om list			قانمة)									4
3.	Complaint			Compla	int Cod LIS		KT FRO	M	:(2	القانمأ	غل من	ی (ادد	الشكوء	رمز		** .			
	Grievance	S				•••			_							/ تظلم	شکاوی ا	<b>-</b> 3	
4.	Other			Plea	se Spec	ify De	tails:			يل):	التفاص	حددا	(رجاءَ				يرها	c-4 .1	.
											_				l				Į.

	Appraisal of Interactive Voice Response (IVR) tem:		(IVR)	قييم نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية	<u>ت. ن</u>
•	Appraisal of IVR system:			قييم نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية	34.1
1.	How would you rate the IVR system in terms of Ease of navigation & user-friendliness?		اعلية من ناحية	ريم المستقد التقيم نظام الاستجابة الصوتية التف سهولة التنقل والاستخدام؟	
0	No, the IVR was <u>not at all easy to use</u>		على الإطلاق سبهل	كلا، لم يكن نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية الاستخدام	0
1	Yes, the IVR was <u>quite/reasonably easy to use</u>		رحد ما/بشكل مقبول	نعم، كان نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية الع سهل الاستخدام	1
2	Yes, the IVR was <u>easy to use</u>	风	بل الاستخدام	نعم، كان نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية سع	2
3	Yes, the IVR was <u>very easy to use</u>		بل جداً في الاستخدام	نعم، كان نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية سع	3
2.	How would you rate the IVR system in terms of clarity of instructions?		التفاعلية من ناحية	كيف يمكنك ان تصنف نظام الاستجابة الصوتية وضوح التعليمات؟	.2
0	No, the instructions were <u>not clear at all</u>			كلا، لم تكن التعليمات واضحة على الإطلاق	0
1	Yes, the instructions were <u>quite/reasonably clear</u>	Ø	واضحة	نعم، كانت التعليمات الى حد ما / بشكل مقبول	1
2	Yes, the instructions were <u>clear</u>			نعم، التعليمات كانت <u>واضحة</u>	2
3	Yes, the instructions were <u>very_clear</u>			نعم، التعليمات كانت واضحة جدا	3
D.	Greeting			413	ث. التر
5.1	Greeting & Purpose of call			رحيب والغرض من الاتصال	5.1 الت
	Once you selected option '9' on the IVR, ("To speak to a call centre agent, press 9"), how long did it take for you to speak to a PBA?  (Mention seconds of the IVR,  (Mention seconds of	1	(حدد الثواني أو المقات	ل اختيارك الاحتمال "9" في نظام الاستجابة لوتية التفاعلية ، ("المتكلم مع موظف مركز صالات / اضغط 9")، كم من الوقت استغرقت للش مع PBA؟	الص الإت
INT:	Specify duration in the space provided minutes	5)	الدقائق)	حد الوقت في المساحة المعطاة)	باحث: (۵
	Answer this question only if you selected the 'Call back'		تمال "معاودة	جاوب على هذا السؤال <u>فقط</u> في حال اختيارك أح	
-	on via the automated voice service Were you called back by a PBA?			تصال" عبر خدمة الصوت الآلي): تم اعادة الاتصال بك من قبل PBA؟	
3	Yes	П		تم اعدد الاتعدال بك من كان ١٩٥٨:	
0	No				0
	If 'no', specify any additional comments here: *Note to interviewers: This is not a mandatory field. Please fill in any additional observations, if relevant. Otherwise, leave blank. This applies to this option for all future questions.	ll	حظات الإضافية	اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا: "ملاه حقل الإجابة هذا ليس إلزامياً. رجاءً، حدد الملا ذات الصلة. وإلا أترك الإجابة فارغة. هذا ينطب الخيارات المتعلقة بالإجابات التالية.	
<u>3</u>	N/A	Ø		لا ينطبق	3
	On picking up your call, did the PBA wish you, 'Good morning/ afternoon/ evening'?		باح الخير/نهارك	، رفعك السماعة، هل قام ال PBAبتمني لك، "صـ يـ/ مساء الخير"؟	
3	Yes	Ø		نعم	3
0	No			<u>ک</u> لا	0
	If 'no', specify any additional comments here:			اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا:	
	Did the PBA greet you in the same language you selected through the IVR system?		نظام الاستجابة	رحب بك ال PBA بنفس اللغة التي اخترتها في وتية التفاعلية؟	
3	Yes	図		نعم	3
0	No			كلا ، ، ، ، ، ، ، ، ، ، ، ، ، ، ، ، ، ،	0
	If 'no', specify any additional comments here:			اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية هنا:	

D.	Greeting		حيب	ث. التر
5.1	Greeting & Purpose of call		نرحيب والغرض من الاتصال	5.1 الن
	***************************************			
5.	Rate the PBA's greeting on his/her level of courteousness:		ترحيب ال PBAوفقاً لمستوى اللباقة لديه(١):	5. قيم
0	No, the PBA was not at all courteous		كلا، لم يكن ال PBA ليق على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA was quite/reasonably courteous	×	نعم، كان ال PBA لبق الى حد ما / بشكل مقبول	1
2	Yes, the PBA was courteous		نعم، كان ال PBA لبق	2
3	Yes, the PBA was very courteous		نعم، كان ال PBA لبق جداً	3
	Rate the PBA's greeting on his/her clarity & pace of speech:		ترحيب ال PBA وفقاً لوضوح كلامه ووتيرته(١):	6. قَيّم
0	No, the PBA did not speak clearly & steadily		كلا، لم يتكلم ال PBA بوضوح وإعتدال	0
1	Yes, the PBA spoke quite clearly & steadily	Ø	نعم، يتكلم ال PBA الى حد ما / بشكل مقبول بوضوح وإعتدال	1
2	Yes, the PBA spoke clearly & steadily		نعم، تكام ال PBAبوضوح وإعتدال	2
3	Yes, the PBA spoke very clearly & steadily		نعم، تكلم ال PBAبشكل واضح جدا وإعتدال	3
7.	Did the PBA introduce himself/herself by name?		، عرّف ال BPA عن نفسه(۱) بالاسم؟	7. هل
3	Yes	M	نعم	3
0	No		2K	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية هنا:	
	Did the PBA then enquire after the purpose of your call?		) قام ال BPA من بعد ذلك بالاستفسار عن غرض اتصالك؟	8. هل
3	Yes	図	نعم	3
0	No		2K	0
•	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية هنا:	
calli	<answer if="" is<br="" mystery="" only="" question="" shopper="" the="" this="">ng as an existing customer&gt;</answer>		جاوب على هذا السوال فقط في حال كان المتسوق السرى يتصل حقيقي)	باحث: ( کزبون
	Did PBA ask for customer details for the purpose of verification?		حقيقي) سأل ال PBAعن التفاصيل المرتبطة بالزبون بغرض التأكد؟	9. هل
3	Yes		نعم	3
0	No		2K	0
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)	区	لا ينطبق	<u>لا</u> ينطبق
	Did the PBA proceed to listen to (or probe for) the customer's query/grievance/complaint?		، تابع ال PBA الاستماع (او الاستفسار عن) الى تساؤل/ تظلم/ وى الزبون؟	
0	No, the PBA did not do this at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this	図	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this a lot		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
E.	Soft Skills & Telephony Skills		مهارات الشخصية ومهارات الاتصالات الهاتفية	ج. الد
6.1	Hold Procedure		اجراءات الانتظار	
	Did the PBA ask, "May I put you on hold briefly, while I get the required information?" prior to putting you on hold?		ل سألك ال PBA "هل يمكنني ان اتركك تنتظر قليلاً، في حين اكون د حصلت على المعلومات المطلوبة؟" قبل وضعك في حالة الانتظار؟	.1 ق
3	Yes		نعم	3

		+		+
E.	Soft Skills & Telephony Skills		هارات الشخصية ومهارات الاتصالات الهاتفية	<u>ج. الم</u>
0	No		2K	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا:	
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)	<b>⊠</b>	لا ينطبق	<u>لا</u> پنطبق
	Did the PBA speak with anybody else prior to placing you on hold?		ل تكلم ال PBA مع شخص آخر قبل وضعك في حالة الانتظار؟	.2 ه
0	Yes		نعم	0
3	No		كلا	3
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا:	
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)	മ	لا ينطبق	<u>لا</u> ينطبق
	INT: Answer this question only if the PBA kept you on hold		(جاوب على هذا السوال فقط في حال تركك ال PBAتنتظر اكثر من مورثة ته	باحث:
3.	for over 60 seconds  Did the PBA inform you that he/she needs more time and apologize for the same?		6 <mark>0 ثانية)</mark> ل اعلمك ال PBA انه يريد/تريد المزيد من الوقت واعتذر عن ذلك (مر؟	ا 3. ها
3	Yes	П	نعم	3
0	No		, 2K	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا:	
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)	図	لا ينطبق	<u>لا</u> ينطبق
	PBA Attributes		ت ال PBA	6.2 سما
	Select 'yes' or 'no' based on whether the PBA fulfilled each of these attributes:		ر "نعم" او "كلا" في حال تطابق ال PBA مع كل من هذه السمات:	1. اخت
	Active listening skills:		ت الاستماع النشيط	<u>1. مهارا</u>
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent		نعم، <u>لقد فعل ذلك</u> ال PBA <u>الي حد ما</u>	1
2	Yes, the PBA <u>had this attribute</u>		نعم، <u>لقد فعل ذلك</u> ال PBA	2
3	Yes, the PBA <u>had this attribute a great deal</u>		نعم، <u>لقد فعل ذلك</u> ال PBA <u>تماماً</u>	3
2)	Effective questioning skills:		ت الاستجواب الفعال	2. مهارا
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent	区	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal		نعم، لقد فعل ذلك ال PBAتماماً	3
3)	<u>Confident:</u>		1	<u>3. واثق</u>
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent	区	نعم، لقد فعل ذلك ال PBAالي حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal		نعم، لقد فعل ذلك ال PBAتماماً	3
4)	Professional:		<u>ن</u>	4. محتر
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent	Ø	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما	. 1
2	Yes, the PBA had this attribute		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2

E.	Soft Skills & Tel					فية	ت الهاد	تصالان	هارات الشخصية ومهارات الا	<u>ج. الم</u>			
3	Yes, the PBA had this	s attrib	ute a c	reat c	leal							نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
5)	Friendly:											<u>-</u>	<u>5. ودو</u>
0	No, the PBA did not	have t	nis attı	ribute	at all						طلاق	كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA had this	s attrib	ute to	some	exten	<u>t</u>					١	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA had this	s attrib	<u>ute</u>				Ø					نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this	s attrib	ute a c	great c	leal							نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
6)	Used simple langua	ge & p	hrase	<u>s:</u>								مل كلمات وجمل بسيطة	6. است
0	No, the PBA did not	do this	at all								طلاق	كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA did this	to son	ne ext	ent			$\boxtimes$				ما	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA did this	 ;										نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this	a lot				•						نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
7)	Overall, maintained	a posi	tive, f	riend	ly &			:	حماست	ودی،ه	ی اداء	ظ على إداء ايجابي بشكل عام، أ	7 بحاف
	enthusiastic attitude	<u>e:</u>			<u></u>			<u></u>	<u></u>	<u>ر-ي و</u>			
0	No, the PBA did not	do this	at all									كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA did this	to son	ne exte	ent							ما	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA did this	<u> </u>					Ø					نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this	a lot										نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
							<del></del>					7 7	
	Used positive langu										m>19	مل لغة ايجابية	
0	No, the PBA did not						井			· · ·		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA did this		ne exte	ent							ما	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA did this						X					نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this	a lot					ᆛ					نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
	Overall, Was 'Custon			<u>r':</u>								ل عام، كان ودوداً مع الزبون:	
0	No, the PBA did not	do this	at all				닠					كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA did this	to son	ne exte	ent							ما	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA did this	;										نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this	a lot					丩		· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·			نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
1.	Overall, rate the PBA	or Or		힐		po	1		13-0	16	l.F		
!	on:	Very Poor	Poor	Average	Cood	Very Good	सं सं	洁	متوسط	ie.	ضعيف جداً	كل عام، قيم ال PBA فيما يخص:	
	Greeting: INT: Circle a number	Ker				Ver	FB		15.	19.	<b>[</b> E.	الترحيب: اضع دانرة على الرقم المناسب	ا <u>)</u> باحث:
	from 1-5 for each	1	2	<u>3</u>	4	<u>5</u>	5	4	<u>3</u>	2	1	ي 5 لكل صفة، وفقاً لتطابقها	من 1 الم
	attribute, as relevant	<u>1</u>			<u>4</u>								
	Extent of Customer	1	2	<u>3</u>	4	<u>5</u>	<u>5</u>	4	<u>3</u>	<u>2</u>	1	ى الإهتمام بالزبون والودية:	ب) مد:
	Focus & Friendliness:			<u>N</u>									
	Soft Skills & Telephony Skills	1 1	2	3	4	5	<u>5</u>	4	3	2	1	هارات الخفيفة ومهارات	
	TOTO DE SKIIIS			$\boxtimes$	Ш		<u>                                   </u>	<b>     </b>		Н	LLI	على الهاتف	النكنم

A)Ap b) Ge servi c) Ot	swer this segment if: plication for a new product/service: eneral enquiry relating to a specific product, ce and/or facility: her purpose of call  nformation provided, Product Knowledge &	:	م الاجابة على هذا الجزء في حال كان "١١١-هدف الاتصال" - طلب منتج او خدمة جديدة - استفسار عام متعلق بمنتج او خدمة او تسهيل معين غرض أخر من المكالمة معلومات المقدمة، المعرفة عن المنتج وال بيع الاضافى	1 2 3
1. P w e	s Selling BA provided sufficient detail to the customer, with a clear explanation of the requirements/ ligibility criteria/ documentation needed for this particular product/service.		نه اعطى الPBA معلومات كافية للزبون، مع شرح واضح عن تطلبات / المعايير المؤهلة / المستندات اللازمة لهذا المنتج/الخدمة بديداً.	الم
0	No, the PBA did not do this at all		كلا، لم يفعل ال PBAذلك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent	図	نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this		نعم، لقد فعل ال PBAذلك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نعم، لقد فعل ال PBAذلك بشكل كبير	3
	BA provided a clear and thorough explanation of he steps that shall follow in terms of:		د قدم ال PBAشرح واضح وشامل عن الخطوات التي يجب ان ع من حيث:	
	rocess:		العملية:	1) سير
0	No, the PBA did <u>not do this at all</u>		كلا، لم يفعل ال PBAذلك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent	図	نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this		نعم، <b>لقد فعل ال PBAنال</b> ك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نعم، لقد فعل ال PBAناك بشكل كبير	3
<u>2) T</u>	ime taken:		ت المستغرق:	2) الوذ
0	No, the PBA did <u>not do this at all</u>		كلا، لم يفعل ال PBAذلك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent	X	نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this		نعم، لقد فعل ال PBAذلك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نعم، لقد فعل ال PBAناك بشكل كبير	3
<u>3) R</u>	equirements (such as documentation):		للبات (مثل المستندات):	3) متط
0	No, the PBA did <u>not do this at all</u>		كلا، لم يفعل ال PBAذلك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent	X	نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this		نعم، لقد فعل ال PBAذلك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نعم، لقد فعل ال PBAذلك بشكل كبير	3
	he PBA was able to clarify any questions the ustomer had:		. كان PBAقادر على توضيح اي من الاسئلة التي طرحها الزبون:	ِ3. لقد
0	No, the PBA was <u>unable to do this</u>		كلا، لم يستطع ال PBAفعل ذلك	0
1	Yes, the PBA was somewhat able to do this	X	نعم، لقد استطاع الPBA فعل ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA was able to do this		نعم، لقداستطاع ال PBAفعل ذلك	2
3	Yes, the PBA was very able to do this		نعم، لقد استطاع ال PBAفعل ذلك بشكل كبير	3
<u>N/A</u>	Not applicable (Interviewers: Choose this option only if no		لا ينطبق (الباحثون: إختر هذا الخيار فقط في حال لم يتم طرح الأسئلة)	<u>لا</u> ينطبق

+

	questions were posed)			
ç	The PBA was able to explain the points of differentiation and comparative advantage of the product/service (Versus offerings of local competing banks):		د استطاع ال PBAان يشرح الصفات التي تميز وتفضل المنتج/ ندمة (مقابل العروض التي تقدمها البنوك المحلية المنافسة):	
0	No, the PBA was <u>unable to do this</u>		كلا، لم يستطع ال PBA <u>فعل ذلك</u>	0
1	Yes, the PBA was somewhat able to do this		نعم، <u>لقد استطاع</u> ال PBA <u>فعل ذلك الى حد ما</u>	1
2	Yes, the PBA <u>was able to do this</u>		نعم، <u>لقداستطاع</u> ال PBA <u>فعل ذلك</u>	2
3	Yes, the PBA <u>was very able to do this</u>		نعم، <u>لقد استطاع</u> ال PBA <u>فعل ذلك بشكل كبير</u>	3
<u>N/A</u>	Not applicable (Interviewers: Choose this option only if asking about a specific product/service,	×	لا ينطبق (الباحثون: إختر هذا الخيار فقط في حال سأل عن منتج/خدمة معينة)	
5. F	Please rate the PBA on each of these attributes:		جاءَ ، قيم ال PBA وفقاً لكل سمة من هذه السمات:	5. ر•
-	ffort to fulfill the purpose for which the call vas made:		الجهد لتحقيق الغرض من وراء الاتصال:	<u>1) بذل</u>
0	No, the PBA <u>did not make this effort/possess</u> <u>this attribute</u> at all		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة الى حد ما	1
2	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> attribute	Ø	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة	2
3	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> <u>attribute a great deal</u>		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة بشكل كبير	3
2) <u>E</u>	xtent of product/service knowledge:		، المعرفة بالمنتج / الخدمة:	2) مدي
0	No, the PBA <u>did not make this effort/possess</u> <u>this attribute</u> at all		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد/ هو يمتلك هذه السمة الى حد ما	1
2	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> attribute	X	نعم، لقد قام ال PBA بهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة	2
3	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> attribute a great deal		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة بشكل كبير	3
3) (	Cross-Selling effort/attempt made:		هد المبذول او المحاولة المبذولة من اجل البيع الاضافي:	3) الج
0	No, the PBA <u>did not make this effort/possess</u> this attribute at all		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent	风	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة الى حد ما	1
2	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> <u>attribute</u>		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة	2
3	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> attribute a great deal		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة بشكل كبير	3
<u>N/A</u>	Not Applicable (Interviewers: tick this option only if cross selling was not possible due to the nature of your inquiry)		لا ينطبق (الباحثون: قم بوضع علامة على هذا الإحتمال فقط في حال لم يكن ال cross selling ممكنا بسبب طبيعة سؤالك)	<u>لا</u> ينطبق
	rovision of adequate explanation in esponse to questions posed		م الشرح الوافى ردا على الأسنلة المطروحة	4) تقدی
0	No, the PBA <u>did not make this effort/possess</u> <u>this attribute</u> at all		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق	0

+							+						+
1	Yes, the PBA made t		ort/po:	ssesse	d this			عد ما	مة ا <u>لى .</u>	هذه الس	و يمتلك	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / ه	
2	Yes, the PBA made t		ort/po:	ssesse	d this		Ø		سمة	ك هذه ال	هو يمتلأ	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد /	:
3	Yes, the PBA <u>made t</u>		ort/pos	ssesse	d this			<u>کل</u>	سمة بث	ك هذه ال	هو يمتلأ	نعم، <u>لقد قام</u> ال PBA <u>بهذا الجهد /</u> كبير	;
N/A	Not Applicable	nis optic	on onl	y if no	furth	<u>er</u>		<u>ل لم</u>	ط فی حا	خيار فقد	ى هذا ال	 لا ينطبق (الباحثون: ضع علامة عا يكن هناك طرح أسئلة إضافية)	طبق
<del></del>													
2. <u>A)</u>	Overall, rate the PBA on: Product knowledge & information/assistanc e provided:	Very Poor	Poor	Average	Cood	Very Good	جيد جدا	ļţ;	متوسط	je.	ضعیف جدا	كل عام، قيم ال PBA فيما يتعلق المعرفة بالمنتجات/المعلومات المتعلقة بها والمساعدة التي	<u>بشن</u> <u>ب</u>
	INT: Circle a number from 1-5 for each attribute, as relevant	1	<u>2</u>	<u>3</u>	<u>4</u>	<u>5</u>	5	4	<u>3</u>	<u>2</u>		ضع دانرة على الرقم المناسب ن 5 لكل صفة ، وفقاً لتطابقها	احث: ن 1 الو
<u>B)</u>	Cross Selling:	1	<u>2</u>	<u>3</u>	4	<u>5</u>	<u>5</u>	4	<u>3</u>	<u>2</u>	1	:Cross Selling (	ب
	nt account and there was ری ولم یکن هناك مجال/لم یکن								نطبق. م	ñ / 19i -	<u>·Cross</u>	ن: رجاءً لا تطرح القسم ب/Selling ي حد ما للـCross Selling)	
G.	Answer this segment if express customer Cor					to		ن	ال" كار	الاتص	ض من	بيب على هذا الجزء إذا "الغره ، بشكاوي/ تظلمات الزبانن	خاص
8.	1 Complaints & Griev										, 5.3	الشكاوى والتظلمات	
1.	PBA demonstrated act customer was relaying		-			he		ن يدكر	ان الزبو	عندما ک	النشيط	أظهر ال PBA مهارات الاستماع ا شكواه/ا:	
3	Yes	1115/116	EI COIII	ріант	•		$\Box$	<u></u>				نعم	3
0	No									, .		· کلا	0
	If 'no', specify any additio	nal com	ments h	nere:	•						ا <u>هنا:</u>	اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية	
2.	PBA made a concerted complaint/grievance:	l effort	to und	derstar	nd the					للم	كوى/التخ	قد قام ال PBA بجهد كافي لفهم الشدّ	.2
3	Yes				<del></del>							نعم	3
0	No											کلا	0
	If 'no', specify any additio	nal com	ments h	nere:	•						هنا:	اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية	
3. INT	The PBA clearly explaithe customer: The customer: The customer:					to l		کیز	ي تمّ التر			قد شرح ال PBA بوضوح كل من ا (اختر احدى الحالتين نعم او كلا لكا )	
1)	Complaint Resolution											عملية حل/معالجة الشكوى	<del>)</del> (1
3	Yes											نعم	3
0	No											کلا	0
	If 'no', specify any additio	nal com	ments l	nere:								اذًا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية	
2)	Time taken for reso	lution									ىكو <u>ى</u>	قت المستغرق لحل / معالجة الش	2) الو
3	Yes											نعم	3

0	No												צל	2 0	,
	If 'no', specify any addition	nal com	ments l	nere:							<u>بة هنا:</u>	ت اضاف	دًا "كلا"، <u>حدد اي تعليقان</u>	)	
4.	The PBA possessed ad	equate	know	ledge	of the										
	complaint resolution p	•		icage	or the			:	الشكوى	رمعالجة	لية حل/	رفة لعما	كان ال PBA يمتلك المعر	لقد	.4
0	No, the PBA did not po	ssess	any kr	owlec	lge						2	ي معرفا	لا، لا يمتلك ال PBAاء	2	0
1	Yes, the PBA possesse	d <u>a litt</u>	le kno	wledg	<u>e</u>	.						فة قليلة	مم، يمتلك ال PBA <u>معرف</u>	ان	1
2	Yes, the PBA possesse	d knov	vledge									<u>فة</u>	مم، يمتلك ال PBA معرا	ن	2
3	Yes, the PBA possesses	d a gre	at dea	l of kr	nowled	lge				<u>قة</u>	المعرا	کبیر من	مم، يمتلك ال PBA <u>قدر</u>	ن	3
5.	Please rate the PBA on scale of 1-5: Circle a number from 1-5 f				•								ماءً، قيم ال PBA وفقاً للس ضع دانرة حول رقم من <sub>.</sub> )		
		Very Poor	Poor	Average	Cood	Very Good	<u> </u>	排	منوسط			ضعیف جدا			
1)	Overall customer experience for complaint resolution:	1	2	3	4	5	5	4	3	.	2	1	الموظف في معالجة لعملاء	-	,
2)	Extent of PBA knowledge on resolution process:	1	2	3	4	5	5	4	3	.	2	1	معرفة ال PBA ب عالجة:		
3)	Effort made to provide full & additional information:	1	2	3	4	5	5	] 4	3		2	1	المبذول لاعطاء اضافية وشاملة		
	H. Call Closing:		· · · · ·		·								الاتصال/المكالمة:	۽اء	د. انـ
	<u>C)</u> PBA asked if he/she co	ould <u>of</u>	fer fur	ther as	sistan	<u>ce</u>	. <b>.</b>		مساعد	ن تقديم	ن الممك	کانت مر	ال ال PBAما اذا كان / . ية للزيون:	•	
3	Yes						M						_	نعم	3
0	No													کلا	0
	C) PBA thanked the cus	tomer	and sa	id goo	dbye:					:	للقاء	وقال الم	شكر ال PBA الزيون	_	
3	Yes		<del></del>	· · · · · · ·			<b>X</b>							نعم	3
0	No						Ф							کلا	0
	E)The PBA attempted to information from the cu			w-up				:	ع الزيون	نابعة مع	ات للمن	ن معلوم	ول ال PBAالحصول علم	ح)حا	
3	Yes						X			-	-			نعم	3
0	No		• •											کلا	0
	F) Overall, rate the PBA on Call closing: INT: Circle a number from 1-5 for each attribute, as relevant	1 Very Poor	2 2	w Average	900S 4	o Very Good	الله الله الله الله الله الله الله الله	4	عنوسط عنوسط	2	منعیف جداً	رعلی ا	شكل عام، قيم ال PBA الاتصال: ع دائرة على الرقم المة 5) وفقاً لتطابقها	خ) بنا انهاء : (ض	باحث من 1
<u></u>		<u> </u>		X	Ш				لبا	Ш					

	ce Use Only TAL Branch Score	نظ ہے۔	الإستخدام داخل المكتب ف
Section	Parameter Under Evaluation	Total Points Scored in this Area:	Total Points Allocated / Parameter
С	Appraisal of interactive voice response (IVR)		
D	Greeting		
Ε	Soft skills & Telephony skills		
F	Other questions		
G	Questions related to complaints/ Grievances		
Н	Call closing	was young your title about the last of the last	
	+ TOTAL SCORE		

		نقاط	ر.مجموع ال
مجموع النقاط المخصصة/ العامل	مجموع النقاط المسجلة في القسر:	العامل الذي يتم المتبارة:	
		تقييم الاستجابة الصوتية التفاعلية	ت
		التحية	ٿ
		المهارات الشخصية و مهارات الاتصالات الهاتفية	٤
		أسئلة اخرى	۲
		اسنلة متعلقة بالشكاوي و النظلمات	Ċ
		انهاء الاتصال	3
			مجموع النقاط