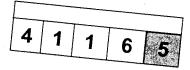
10=24



Approved+

3- شكاوى / تظلم

1. 4-غيرها

PROJECT: Money EDITING DATA ENTRY SHOPPER CODE Number Name Number Number Name Name الرقم التسلسلم التدقيق ادخال المعلومات رمز المتسوق الر قم الاسم الر قم الاسم الر قم أ- تفاصيل المكالمة/الاتصال **Details of Call** Α. Bank Dhofar بنك ظفار Bank Muscat Meth M ىنك مسقط البنك الوطني العماني National Bank of Oman Name of Bank to which 1. اسم البنك الذي تمّ call was made: HSBC-OIB بنك HSBC-OIB بنك صحار Bank Sohar Other Bank Specify: بنك آخر، (حدد) Call Centre Number 2. رقم مركز الاتصالات: 2. 24795555 السنة Date Month Year أليوم 3. Date of Call 3. يوم الاتصال: 12 011 2 0 1 2 2 0 1 3 الساعات Hours **Minutes** Start Time to Call 4. وقت بدء الاتصال: 4. Total Duration Call الدقانق الساعات Hours Minutes مجموع وقت الاتصال: INT: FROM POINT OF ANSWER BY باحث: (من لحظة الاجابة من PHONE BANKING AGENT قُبُلُ عميل البنكُ حتى (PBA), UPTO COMPLETION انتهاء المكالمة) OF PHONECALL) 06:00- 09:00 في الصباح 06:00-09 am П 09:01-12 am 12:00 – 99:01 في الصباح فترة الوقت الذي حصل Time Slot During which 冈 03:00 في الظهيرة 12:01noon-03pm فيه الاتصال: call was made: باحث: اختر فترة الوقت 03:01 -- 06:00 في المساء الباكر B INT: SELECT THE 3:01-6pm المناسبة التي جرى RELEVANT TIME-SLOT, خلالها الاتصال اقبل 06:01 – 09:00 في المساء 06:01-9pm ACCEPT SINGLE ANSWER, اجابة واحدة 01:00 -- 01:00 بعد منتصف الليل 09:01-1am 01:01 - 5:59 في الصباح الباكر 1:01-5:59am ب. هدف الاتصال В. **Purpose of Call** Query|Code رمز السوال): **General Enquiry Product Name:** (اسم المنتج): regarding a specific 1- استفسار باحث: (ادخل من JNT: (Insert Product / Service منتج/خدمة محدد(ة) DDEN CUNTENT ACCOUNT From list) القائمة) Query Code رمز السؤال): Application for a **Product Name:** (اسم المنتج): New Product / 2- طلب للحصول على باحث: (ادخل من INT: (Insert منتج/خدمة جديد(ة) Service القائمة) from list) Complaint Code (INSERT FROM رمز الشكوى (ادخل من القائمة): 3. Complaints / LIST)

(رجاء حدد التفاصيل):

Please Specify Details:

Grievances

4. Other

	Appraisal of Interactive Voice Response (IVR)		(IVR)	تقييم نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية	<u>ت.</u>
	etem:			تقييم نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية	4 1
	Appraisal of IVR system: How would you rate the IVR system in terms of Ease of navigation & user-friendliness?			كيف يمكنك ان تقيم نظام الاستجابة الصوتية النف سهولة التنقل والاستخدام؟	.1
0	No, the IVR was <u>not at all easy to use</u>		على الإطلاق سهل	كلا، لم يكن نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية الاستخدام	0
1	Yes, the IVR was <u>quite/reasonably easy to use</u>		م حد ما/بشكل مقبول	نعم، كان نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية الح سهل الاستخدام	1
2	Yes, the IVR was <u>easy to use</u>	×	يل الاستخدام	نعم، كان نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية سه	2
3	Yes, the IVR was <u>very easy to use</u>			نعم، كان نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية سمه	3
2.	How would you rate the IVR system in terms of clarity of instructions?		ة التفاعلية من ناحية	كيف يمكنك ان تصنف نظام الاستجابة الصوتية وضوح التعليمات؟	.2
0	No, the instructions were <u>not clear at all</u>			كلا، لم تكن التعليمات واضحة على الإطلاق	0
1	Yes, the instructions were <u>quite/reasonably clear</u>		واضحة	نعم، كانت التعليمات الى حد ما / بشكل مقبول	1
2	Yes, the instructions were <u>clear</u>	M		نعم، التعليمات كانت <u>واضحة</u>	2
3	Yes, the instructions were <u>very clear</u>			نعم، التعليمات كانت واضحة جدا	3
D.	Greeting				ث. التر
5.	Greeting & Purpose of call .			رحيب والغرض من الاتصال	5.1 الت
1.	Once you selected option '9' on the IVR, ("To speak to a call centre agent, press 9"), how long did it take for you to speak to a PBA? 2 minus (Mention seconds of	1	(حدد الثواني أو	لى اختيارك الاحتمال "9" في نظام الاستجابة موتية التفاعلية ، ("المتكلم مع موظف مركز صالات / اضغط 9")، كم من الوقت استغرقت عدث مع PBA؟	الص الإنّ
INT	: Specify duration in the space provided minutes	(;)	الدقائق)	حد الوقت في المساحة المعطاة)	باحث: (.
	: Answer this question only if you selected the 'Call back'		تمال "معاودة	جاوب على هذا السوال فقط في حال اختيارك احد	•
	ion via the automated voice service Were you called back by a PBA?			تصال" عبر خدمة الصوت الآلي): تم اعادة الاتصال بك من قبل PBA؟	
2. 3	Yes	$+\Box$		نعم	
0	No			كلا	0
	If 'no', specify any additional comments here: *Note to interviewers: This is not a mandatory field. Please fill in any additional observations, if relevant. Otherwise, leave blank. This applies to this option for all future questions.		حظات الإضافية	اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية هنا: *ملاح حقل الإجابة هذا ليس إلزامياً. رجاءً، حدد الملاء ذات الصلة. وإلا أترك الإجابة فارغة, هذا ينطبق الخيارات المتعلقة بالإجابات التالية.	
<u>3</u>	N/A		·	<u>لا ينطبق</u>	<u>3</u>
3.	On picking up your call, did the PBA wish you, 'Good morning/ afternoon/ evening'?		باح الخير/نهارك	، رفعك السماعة، هل قام ال PBAبتمني لك، "صب د/ مساء الخير"؟	
3	Yes	X		نعم	3
0	No			کلا	0
	If 'no', specify any additional comments here:			اذًا "كلا"، حدد أي تعليقات أضافية هنا:	
4.	Did the PBA greet you in the same language you selected through the IVR system?		ظام الاستجابة	رحب بك ال PBA بنفس اللغة التي اخترتها في ن وتية النفاعلية؟	
3	Yes	×		نعم	3
0	No			کلا	0
	If 'no', specify any additional comments here:			اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية هنا:	

D.	Greeting		حيب	ث. التر
5.1	Greeting & Purpose of call		ترحيب والغرض من الاتصال	5.1 الثا
	Rate the PBA's greeting on his/her level of courteousness:		ترحيب ال PBAوفقا لمستوى اللباقة لديه(۱):	5. قتِم
0	No, the PBA was not at all courteous		كلا، لم يكن ال PBA لبق على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA was quite/reasonably courteous		نعم، كان ال PBA ليق الى حد ما / بشكل مقبول	1
2	Yes, the PBA was courteous	M	نعم، كان ال PBA ليق	2
3	Yes, the PBA was very courteous		نعم، كان ال PBA لبق جداً	3
	Rate the PBA's greeting on his/her clarity & pace of speech:	-	ترحيب ال PBA وفقًا لموضوح كلامه ووتيرته(ا):	6. قيّم
0	No, the PBA did not speak clearly & steadily		كلا، لم يتكلم ال PBA بوضوح وإعتدال	0
1	Yes, the PBA spoke quite clearly & steadily		نعم، يتكلم ال PBA الى حد ما / بشكل مقبول بوضوح وإعتدال	1
2	Yes, the PBA spoke clearly & steadily	Ø	نعم، تكلم ال PBAبوضوح وإعتدال	2
3	Yes, the PBA spoke very clearly & steadily		نعم، تكلم ال PBAبشكل واضح جداً وإعتدال	3
7.	Did the PBA introduce himself/herself by name?		ر عرّف ال BPA عن نفسه(۱) بالاسم؟	7. ها
3	Yes	X	نعم	3
0	No		كلا	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا:	
	Did the PBA then enquire after the purpose of your		، قام ال BPA من بعد ذلك بالاستفسار عن غرض اتصالك؟	8. دا
3	call?	\boxtimes		3
0	No .		نعم	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا:	
	<answer if="" is<br="" mystery="" only="" question="" shopper="" the="" this="">ig as an existing customer></answer>		(جاوب على هذا السوال فقط في حال كان المتسوق السري يتصل حدة . /	باحث: (كزبون .
9.	Did PBA ask for customer details for the purpose of verification?		سال ال PBAعن التفاصيل المرتبطة بالزبون بغرض التأكد؟	<u>ربوں</u> 9. ها
3	Yes	×	نعم	3
0	No		2K	0
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)		لا ينطبق	<u>لا</u> ينطبق
	Did the PBA proceed to listen to (or probe for) the customer's query/grievance/complaint?		، تابع ال PBA الاستماع (او الاستفسار عن) الى تساؤل/ تظلم/ وى الزبون؟	
0	No, the PBA did not do this at all		کلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this	Ø	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this a lot		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
E.	Soft Skills & Telephony Skills		مهارات الشخصية ومهارات الاتصالات الهاتفية	ج. ال
6.1	Hold Procedure		اجراءات الانتظار	
	Did the PBA ask, "May I put you on hold briefly, while I get the required information?" prior to putting you on hold?	-	مل سألك ال PBA "هل يمكنني ان اتركك تتنظر قليلا، في حين اكون د حصلت على المعلومات المطلوبة؟" قبل وضعك في حالة الانتظار؟	.1
3	Yes		نعم	3

E.	Soft Skills & Telephony Skills		هارات الشخصية ومهارات الاتصالات الهاتفية	ج. الم
0	No		کلا	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تطيقات اضافية هنا:	
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)	☒	لا ينطيق	<u>لا</u> ينطبق
	Did the PBA speak with anybody else prior to placing you on hold?		ل تكلم ال PBA مع شخص آخر قبل وضعك في حالة الانتظار؟	2. ه
0	Yes		نعم	0
3	No		צג	3
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا:	
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)	M	<u>لا ينطبق</u>	<u>لا</u> ينطبق
	NT: Answer this question only if the PBA kept you on hold		(جاوب على هذا السوال فقط في حال تركك ال PBAتنتظر اكثر من	
	for over 60 seconds Did the PBA inform you that he/she needs more time		60 ثانية) ل اعلمك ال PBA انه يريد/تريد المزيد من الوقت واعتذر عن ذلك	
	and apologize for the same?		مر؟	
3	Yes		نعم	3
0	No		کلا	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية هنا:	
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)	Ø	لا ينطيق	<u>لا</u> ينطبق
	PBA Attributes		ت ال PBA	6.2 سما
	Select 'yes' or 'no' based on whether the PBA fulfilled each of these attributes:		ر "نعم" او "كلا" في حال تطابق ال PBA مع كل من هذه السمات:	1. اخت
1)	Active listening skills:		ت الاستماع النشيط	<u>1. مهارا</u>
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA <u>had this attribute to some extent</u>		نعم، <u>لقد فعل ذلك</u> ال PBA <u>الى حد ما</u>	1
2	Yes, the PBA <u>had this attribute</u>	\boxtimes	نعم، <u>لقد فعل ذلك</u> ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal		نعم، <u>لقد فعل ذلك</u> ال PBA <u>تماماً</u>	3
2)	Effective questioning skills:		ت الاستجواب القعال	2. مهارا
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute	X	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal		نعم، لقد فعل ذلك ال PBAتماماً	3
3)	Confident:			3. واثق
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent		نعم، لقد فعل ذلك ال PBAالي حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute	×	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal		نعم، لقد فعل ذلك ال PBAتماماً	3
	Professional:			<u>4. محتر</u>
0	No, the PBA did not have this attribute at all	П	كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent	一	نعم، لقد فعل ذلك ال PBAالي حد ما	1
		X	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	
2	Yes, the PBA had this attribute	KZY.	F DA 0 0 0-	

+

+

E.	Soft Skills & Tel	ephon	y Skil	ls					فية	ت الهات	إتصالا	مهارات الشخصية ومهارات الا	ح. الـ
3	Yes, the PBA had thi	s attrib	ute a c	great c	<u>leal</u>							نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
5)	Friendly:											<u> </u>	<u>5. ودو</u>
0	No, the PBA did not	have th	nis att	ribute	at all						طلاق	كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA had thi	s attrib	ute to	some	exten	t					ما	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA had thi	s attrib	<u>ute</u>	•			凶					نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had thi	s attrib	ute a c	great c	deal							نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماما	3
6)	Used simple langua	ge & p	hrase	<u>s:</u>					•			عمل كلمات وجمل بسيطة	6. است
0	No, the PBA did not	do this	at all								طلاق	كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA did this	to son	ne ext	ent							ما	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA did this	5					X					نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this	a lot										نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
7)	Overall, maintained	a posi	tive, 1	friend	ly &				حماسي	ودی و	ی اداء	فظ على إداء ايجابي بشكل عام، أ	7. بحا
	enthusiastic attitude	<u>e:</u>							*				
0	No, the PBA did not	do this	at all									كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA did this	to son	ne ext	ent			N N			 	ما	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA did this	<u> </u>									<u> </u>	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this	a lot										نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
a \						T	T					عمل لغة ايجابية	: o
8)	Used positive langu				<u>-</u> .		П	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·			. avb	على تعد ايجابيه كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	No, the PBA did his											نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA did this		ie ext	ent								نعم، لقد فعل ذلك ال PBA انعم، لقد فعل ذلك ال	
3	Yes, the PBA did this Yes, the PBA did this		•									نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
			امصطاد	٠								لل عام، كان ودوداً مع الزيو <u>ن:</u>	
9) 0	No, the PBA did not			<u>/ - </u>							طلاق	كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA did this			ent								نعم، لقد فعل ذلك ال PBAالى حد	1
2	Yes, the PBA did this		- CXU									نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this											نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
-	res, eners, cara ens					/						, 1	
		· · · · ·		<u> </u>	r	1 .		Τ	1	1	I	,	
1.	Overall, rate the PBA	200r	<u> </u>	age		Very Good	1.5	150	14	 .	15		
	on: Greeting:	Very Poor	Poor	Average	Cood	λi	सं स्	洁	متوسط		<u>به</u> .	مكل عام، قيم ال PBA فيما يخص: الترحيب:	<u>.1</u> .1
	INT: Circle a number	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·				_ ` `	ļ			·		(ضع دانرة على الرقم المناسب	باحث:
	from 1-5 for each attribute, as relevant	$\frac{1}{\Box}$	<u>2</u>	<u>3</u>	\boxtimes	<u>5</u>	5	4	3	2	1	ى 5 لكل صفة، وفقاً لتطابقها	<u>من 1 ا</u>
в)	Extent of Customer	_=_		_=_			<u> </u>	<u>니</u>	<u> </u>		<u>닏</u>	ى الإهتمام بالزبون والودية:	١٥/١
	Focus & Friendliness:	<u>1</u>	<u>2</u>	<u>3</u>	<u>4</u> ⊠	<u>5</u>	<u>5</u>	4	<u>3</u>	<u>2</u>	1	ی ام مسمم بسربوں و سوسیہ ،	
	Soft Skills &	<u> </u>	2	3	4	<u>=</u>	<u>5</u>	4	<u>=</u>	<u></u>	1	مهارات الخفيفة ومهارات	<u>ت) اله</u>
	Telephony Skills				$\bar{\boxtimes}$	ĺŌ						على الهاتف	التكلم

A)Ap b) Ge servi	swer this segment if: plication for a new product/service: eneral enquiry relating to a specific product, ce and/or facility: her purpose of call	· :	م الاجابة على هذا الجزء في حال كان "III-هدف الاتصال" - طلب منتج او خدمة جديدة - استفسار عام متعلق بمنتج او خدمة او تسهيل معين. - غرض أخر من المكالمة	1 2
	nformation provided, Product Knowledge & s Selling		معلومات المقدمة، المعرفة عن المنتج وال بيع الاضافي	7.1 ال
w e	BA provided sufficient detail to the customer, vith a clear explanation of the requirements/ ligibility criteria/ documentation needed for this particular product/service.		اعطى الPBA معلومات كافية للزبون، مع شرح واضح عن تطلبات / المعابير المؤهلة / المستندات اللازمة لهذا المنتج/الخدمة عددا.	ال
0	No, the PBA did <u>not do this at all</u>		كلا، لم يفعل ال PBAنلك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent	×	نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this		نعم، لقد فعل ال PBAذلك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نعم، لقد فعل ال PBAذلك بشكل كبير	3
	BA provided a clear and thorough explanation of he steps that shall follow in terms of:		د قدم ال PBAشرح واضح وشامل عن الخطوات التي يجب ان بع من حيث:	
	rocess:		العملية:	1) سير
0	No, the PBA did <u>not do this at all</u>		كلا، لم يفعل ال PBAذلك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this	\boxtimes	نعم، لقد فعل ال PBAناك	2
3 .	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نعم، لقد فعل ال PBAذلك بشكل كبير	3
2) <u>T</u>	ime taken:		نت المستغرق:	2) الو
<u>2) T</u>	No, the PBA did not do this at all		كلا، لم يفعل ال PBAذلك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this	X	نعم، لقد فعل ال PBAذلك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نعم، لقد فعل ال PBAذلك بشكل كبير	3
<u>3)</u> R	lequirements (such as documentation):		لبات (مثل المستندات):	3) متط
0	No, the PBA did <u>not do this at all</u>		كلا، لم يفعل ال PBAذلك على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this	Ø	نعم، لقد فعل ال PBAذلك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نعم، لقد فعل ال PBAذلك بشكل كبير	3
	The PBA was able to clarify any questions the ustomer had:		. كان PBAقادر على توضيح اي من الاسئلة التي طرحها الزبون:	3. لقد
0	No, the PBA was <u>unable to do this</u>		كلا، لم يستطع ال PBAفعل ذلك	0
1	Yes, the PBA was somewhat able to do this		نعم، لقد استطاع الPBA فعل ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA was able to do this		نعم، لقداستطاع ال PBAفعل ذلك	2
3	Yes, the PBA was very able to do this		نعم، لقد استطاع ال PBAفعل ذلك بشكل كبير	3
<u>N/A</u>	Not applicable (Interviewers: Choose this option only if no		لا ينطبق (الباحثون: إختر هذا الخيار فقط في حال لم يتم طرح الأسنلة)	<u>لا</u> ينطبق

	questions were posed)			1
d p	the PBA was able to explain the points of lifterentiation and comparative advantage of the product/service (Versus offerings of local ompeting banks):		د استطاع ال PBAان يشرح الصفات التي تميز وتفضل المنتج/ بدمة (مقابل العروض التي تقدمها البنوك المحلية المنافسة):	
0	No, the PBA was <u>unable to do this</u>		كلا، <u>لم يستطع</u> ال PBA <u>فعل ذلك</u>	0
1	Yes, the PBA was somewhat able to do this	X	نعم، لقد استطاع ال PBAفعل ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA was able to do this		نعم، <u>لقداستطاع</u> ال PBA <u>فعل ذلك</u>	2
3	Yes, the PBA <u>was very able to do this</u>	р	نعم، <u>لقد استطاع</u> ال PBAفعل ذلك بشكل كبير	3
<u>N/A</u>	Not applicable (Interviewers: Choose this option only if asking about a specific product/service,		لا ينطبق (الباحثون: إختر هذا الخيار فقط في حال سأل عن منتج/خدمة معينة)	<u>لا</u> ينطبق
5. P	lease rate the PBA on each of these attributes:		باءَ ، قيم ال PBA وفقاً لكل سمة من هذه السمات:	5. رج
	ffort to fulfill the purpose for which the call vas made:		الجهد لتحقيق الغرض من وراء الاتصال:	<u>1) بذل</u>
0	No, the PBA <u>did not make this effort/possess</u> <u>this attribute</u> at all		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent	×	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة الي حد ما	1
2	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> <u>attribute</u>		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة	2
3	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> attribute a great deal		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة بشكل كبير	3
2) <u>E</u>	xtent of product/service knowledge:		، المعرفة بالمنتج / الخدمة:	2) مدی
0	No, the PBA <u>did not make this effort/possess</u> <u>this attribute</u> at all		كلا، لم يقم ال PBA يهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد/ هو يمتلك هذه السمة الى حد ما	1
2	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> <u>attribute</u>	X	نعم، لقد قام ال PBA بهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة	2
3	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> <u>attribute a great deal</u>		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة بشكل كبير	3
3) <u>C</u>	ross-Selling effort/attempt made:	'	هد المبذول او المحاولة المبذولة من اجل البيع الاضافي:	3) الج
0	No, the PBA <u>did not make this effort/possess</u> <u>this attribute</u> at all		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent	Ø	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة الى حد ما	1
2	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> <u>attribute</u>		نعم، لقد قام ال PBAيهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة	2
3	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> attribute a great deal		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة بشكل كبير	3
<u>N/A</u>	Not Applicable (Interviewers: tick this option only if cross selling was not possible due to the nature of your inquiry)	早	لا ينطبق (الباحثون: قم بوضع علامة على هذا الإحتمال فقط في حال لم يكن ال cross selling ممكناً بسبب طبيعة سؤالك)	ل <u>ا</u> ينطبق
	rovision of adequate explanation in esponse to questions posed		م الشرح الوا في ردا على الأسئلة المطروحة	4) تقدی
0	No, the PBA <u>did not make this effort/possess</u> this attribute at all		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمثلك هذه السمة على الإطلاق	0

_				T									
1	Yes, the PBA made t		ort/pos	ssesse	d this			عد ما	مة ا <u>لى</u> .	هذه الس	و يمتلك	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / ه	1
2	Yes, the PBA made t	his effo	ort/po:	ssesse	d this		×		سمة	ك هذه ال	هو يمتلا	نعم، <u>لقد قام</u> ال PBAيهذا الجهد /	2
3	Yes, the PBA made t		ort/pos	ssesse	d this			<u>کل</u>	سمة بش	ك هذه ال	هو يمتلا	نعم، <u>لقد قام</u> ال PBAيهذا الجهد / كبير	3
N/A	Not Applicable	nis opti	on onl	y if no	furthe	er		ل لم	ط فی حا	خيار فق	ى هذا ال	لا ينطبق (الباحثون: ضع علامة عا يكن هناك طرح أسنلة إضافية)	<u>لا</u> نطبق
2. <u>A)</u>	Overall, rate the PBA on: Product knowledge & information/assistanc e provided:	Very Poor	Poor	Average	Cood	Very Good	计计	1.5	متوسط	ضعف	ضعیف جدا	كل عام، قيم ال PBA فيما يتعلق المعرفة بالمنتجات/المعلومات المتعلقة بها والمساعدة التي	2. <u>بش</u> <u>ب</u> ا)
	INT: Circle a number from 1-5 for each attribute, as relevant	<u>1</u>	<u>2</u>	<u>3</u>	<u>4</u> 🔯	<u>5</u>	<u>5</u>	<u>4</u>	<u>3</u>	<u>2</u> <u></u>	$\frac{1}{\Box}$	يعدمه. (ضع دائرة على الرقم المناسب ر 5 لكل صفة ، وفقا لتطابقها	باحث: ا سن 1 الم
<u>B)</u>	Cross Selling:	<u>1</u>	<u>2</u>	<u>3</u>	4	<u>5</u>	<u>5</u>	4	<u>3</u>	2		:Cross Selling (ب
urrer	nt account and there was	s no sco	pe/alm	nost no	scope	for c	ross se	lling)				ry basic query about openin ن: رجاءً لا تطرح القسم ب/Selling م حد ما لل(Cross Selling)	(الباحثوز
G. /	Answer this segment if express customer Cor					to		ځ	ال" كار	الاتص	ض من	بيب على هذا الجزء إذا "المغرد بشكاوي/ تظلمات الزبانن	خاص
8.1	Complaints & Griev										1 2.1	الشكاوى والتظلمات	
1.	PBA demonstrated act customer was relaying		_			he		ن يدكر	ن الزبو	عندما كا	لنسيط د	ظهر ال PBA مهارات الاستماع ا شكواه/ا :	
3	Yes	3 57			·		· 🔲					نعم	3
0	No											كلا	0
	If 'no', specify any addition	nal com	ments l	nere:	-						هنا:	اذًا "كلا"، حدد أي تعليقات أضافية	
2.	PBA made a concerted complaint/grievance:	d effort	to und	dersta	nd the	:				للم	 ئوى/التخا	قد قام ال PBA بجهد كافي لفهم الشك	2. ك
3	Yes											نعم	3
0	No											كلا ن سوادا	0
	If 'no', specify any addition	nal com	ments l	here:	_						<u> </u>	اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية	
3.	The PBA clearly expla the customer:					j to		ئيز	, تمّ التر			قد شرح ال PBA بوضوح كل من الـ (اختر احدى الحالتين نعم او كلا لكل	
1)	NT: <select areas="" each="" either="" focus="" for="" no="" of="" or="" the="" yes="">) Complaint Resolution Process:</select>							-				ملية حل/معالجة الشكوى	
3	Yes											نعم	3
0	No	nal com	monto	horo			Ш		_		-Lia	کلا اذا "کلا"، حدد ای تعلیقات اضافیة	0
	If 'no', specify any addition	mai com	mients		_								
2)	Time taken for reso	olution		-							<u>کوی</u>	قت المستغرق لحل / معالجة الشه	2) الو د ا
3	Yes											نعم	١٦

0	No					T		·		·			2K	0
	If 'no', specify any addition	nal com	ments l	nere:							ية هنا:	ت اضاف	اذا "كلا"، حدد اي تعليقاه	
	The DDA messaged ad		ا ده مید	dadaa	of the									
4.	The PBA possessed ad- complaint resolution p	•		reage	or the				الشكوى	/معالجة	لية حل	رفة لعم	قد كان ال PBA يمتلك المع	4.
0	No, the PBA <u>did not po</u>	ssess	any kr	nowled	lge						<u> </u>	ي معرف	كلا، لا يمتلك ال PBAا:	0
1	Yes, the PBA possesse	d <u>a litt</u>	le kno	wledg	<u>e</u>				. 			فة قليلة	نعم، يمتلك ال PBA <u>معرا</u>	1
2	Yes, the PBA <u>possesse</u>	d knov	vledge					1.1.1.11.11.1				<u>فة</u>	نعم، يمتلك ال PBA معر	2
3	Yes, the PBA <u>possesse</u>	d a gre	at dea	l of kr	nowled	<u>ge</u>				فة	ن المعر	کبیر مز	نعم، يمتلك ال PBA <u>قدر</u>	3
5.	Please rate the PBA on scale of 1-5: Circle a number from 1-5 f				*								جاءً، قيم ال PBA وفقاً للس (ضع دانرة حول رقم من ١ <u>٧)</u>	
		Very Poor	Poor	Average	<u>Cood</u>	Very Good	<u>i</u>	· 	متوسط		•	ضعیف جدا		
1)	Overall customer experience for complaint resolution:	1	2	3	4	5	5 	, I ,	3	2 [_	1	ة الموظف في معالجة العملاء	- \
2)	Extent of PBA knowledge on resolution process:	1	2	3	4	5	5 [4] [3	2	<u>.</u>	1	ى معرفة ال PBA ب المعالجة:	
3)	Effort made to provide full & additional information:	1	2	3	4	5	5] 4	3	2]	1	هد المبذول لاعطاء ت اضافية وشاملة	٠ .
	H. Call Closing:												و الاتصال/المكالمة:	د انهاء
	<u>C)</u> PBA asked if he/she co to the customer:	ould <u>of</u>	fer fur	ther as	sistand	<u>ce</u>			, مساعدة	ئن تقديم	ن الممك	کانت مر	سال ال PBAما اذا كان / افية للزيون:	
3	Yes												יק	3 ن
0	No													0 ک
3	C) PBA thanked the cus	tomer	and sa	id goo	dbye:		K			:5	ي اللقاء	وقمال الم	لقد شكر ال PBA الزبون	
0	No						⊠ □					****	يم	
_ ّ	E)The PBA attempted to	acqui	re follo	W-UP			<u> </u>			· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·				
	information from the cu			, +v-up				:	ع الزبون 	تابعة ما	ات للم	ں معلوم	حاول ال PBAالحصول علم	(ح
3	Yes												· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	3 ن
0	No			,			X					,	>	0 ک
	F) Overall, rate the PBA on Call closing: INT: Circle a number from 1-5 for each	Very Poor	Poor	Average	Cood	Very Good	ويد وبدأ	l#	ه متوسط ه	ث ضعیف	م ضعیف جدا	على	بشكل عام، قيم ال PBA أء الاتصال: ضع دانرة على الرقم الما س 5) وفقا لتطابقها س 5) وفقا لتطابقها	خ انها باحث: (من 1 الم
	attribute, as relevant		2	3	4 X	٥	5	4	3 	2	1		v 3(3)	- · · · ·

For Office Use Only **TOTAL Branch Score** Total Points Scored in this Total Points Allocated / Parameter Under Evaluation Section Parameter -Area: C Appraisal of interactive voice response (IVR) D Greeting Ε Soft skills & Telephony skills F Other questions G Questions related to complaints/ Grievances

TOTAL SCORE

Н

Call closing

ر. مجموع النقاط

القسم	العامل الذي يتم اختباره	مجموع النقاط المسجلة في القسم:	مجموع النقاط المخصصة / العامل
ت	تقييم الاستجابة الصوتية التفاعلية		
ٺ	التحية		
٤	المهارات الشخصية و مهارات الاتصالات الهاتفية		
۲	أسنلة اخرى		
· ċ	اسنلة متعلقة بالشكاوى و التظلمات		
3	انهاء الاتصال	100	
مموع النقاط			