PROJECT: Money

SHO	OPPER CODE	I	DATA ENTRY	′		EI	EDITING		i				_  _					
	. 0	Name		Numb	er Nai	me		Numl	ber	Nam	1e		-   4	4	0	6	6	T
L	19	Poy							į				L			-	6	15
ۍ	الرقع التسلس	M- M-				قيق						المعلوم				ن ن	المكسو	رمز
		الرقع		الاسم	رقم !	انر	حم	<b></b> 'Y'		ر قد	الر		`سد	¥'				
<u>L</u>																!	<u> </u>	
A.	Deta	ils of Call											9	صال	<u> ۱۷۷۵</u>	<u> ثمكاثم</u>	صيل ١	ا- تق
			Bank	Bank Dhofar					ف ظفار									
			Bank	Muscat			سنم ا					ف مسقط	<u> </u>					
Name of Bank to which			Natio	nal Bank	of Omar	1		]			 ن العمالم	ك الوطنه	ائيذ			1150	415.71	
4.	call was m		1	HSBC-OIB				]			HSBC	-OIB	بناة		ت م	ه اندي په:	اسم البلك الاتصمال	.1
			Bank :	Sohar			$\boxtimes$	]				ه صحار	بنك					
			Other	Other Bank Specify:							(379	د آخر، (.	النا	<u>.</u>				
2.	2. Call Centre Number 24730000														سالات:	از الائم	رقم مرک	.2
3.	Date   Month   Year						3		السنة 1	3	لشهر ً أ	يوم ا	ול			سال:	يوم الائم	.3
4.	Start Time	to Call	Hou	Hours Minutes				ق	ائدقان		الساعات			4. وقت بدء الاتصال:				
5.	Total Dura	ition Call	Hou	ırs	Min	utes		ئ	الدقان		ت	الساعا			اتصال	وقت الا	مجموع	.5
INT:		T OF ANSWER B KING AGENT	<b>Y</b>		1			1				1					: (مِنْ لَـ	ياحث
		COMPLETION		0		1									ك حتى ة/	يل البنا المكالم	فيل عد التعام	
	OF PHONEC	ALL)	<del>-  </del> -	-09 am	1		╁	<u> </u>	باخ	ا لصب	):09 فی	<u> </u>  0 -06:0	00				, 4	
				09:01-12 am 12:01noon-03pm				12:00 – 09:0 في الصباح					<u></u>					
6.	Time Slot	During which												6. فتَرة الوقت الذي حصل   —				
B IN	call was m IT: <b>SELECT</b>		3:01-6	•	<b></b>			03:01 – 03:00 في المهيرة 03:01 – 06:00 في المساء الباكر						باحث: اختر فترة الوقت				
9 111	RELEVANT	TIME-SLOT,	06:01									) — 05:0				بة التي الإنصا		
	ACCEPT SIN	IGLE ANSWER	, <del>                                    </del>				•	1.32							O,- '.		اجابة	
			09:01					-				- 09:0						
			1:01-5	:59am			<u> </u>	اکر	بأح الد	الصد	5:59 في	- 01:0	)1					
В.	Purn	ose of Call														حتمر ال	هدف الإ	
	•		•		Query	Code	:1	العمو ال)	رمز	Τ.							,,	
1.	General Er regarding		Product		Que.,	_	-		_	:(	م المنتج	<b></b> 1)	عز	٠	\e_	يتفسار	1- اس	
	Product / Service Personal			INT: (I from		من	: (انخل قاتمة)		-		<del></del>  `	•			ر تج/خدم			
_	A	- f		~	Query	•	: (	عالمه) المعوّال)		+								
2.	Application  New Proc		Product	Name:			-	· ——			م المنتج	<b>1)</b>		غذ	صبوا. د	نب الح	د. مـٰ	
Service Service				INT: (I		من	باحث: (انخل من القائمة)			<del></del>	<ul> <li>2- طلب للحصول على</li> <li>منتج/خدمة جديد(ة)</li> </ul>							
3.	Complaint	s /	Complai	nt Code	(INSERT F								<del></del>	-				
J.	Grievances		-	LIST			رمز الشكوى (ادخل من القائمة):					3- شکاوی / تظلم						
	Other		Plea	se Specif	y Details	<u></u> s:	7.1 (SAN )				· ·							
4,	Other Please Specify Details:				(رجاء حدد التفاصيل):								la.	4-غير 	.1			

	Appraisal of Interactive Voice Respo	onse (IVR)		<u>(IVR)</u>	قبيم نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية	<u>ت. ت</u>	
_	stem:	1	<u> </u>		قييم نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية	34.1	
1.1	Appraisal of IVR system:  How would you rate the IVR system in term	ms of		\$ 14.15 Tu \$ 1/6.1	ميرم نصام الاستجابه الصوائية النفاعية. كيف يمكنك ان تقيم نظام الاستجابة الصوتية الثف		
1.	Ease of navigation & user-friendliness?			<u> </u>	سهولة التنقل و الاستخدام؟		
0	No, the IVR was not at all easy to use				كلا، لم يكن نضاء الاستجابة الصوتية التفاعلية الاستخدام	0	
1	Yes, the IVR was quite/reasonably easy to	use		حد ماليشكل مقبول	نعم، كان نضم الاستجابة الصوتية التفاعلية الي سهل الاستخدام	1	
2	Yes, the IVR was <u>easy to use</u>			ل الاستخدام	هد، <u>كان</u> نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية <u>سهل الاستخدام</u>		
3	Yes, the IVR was very easy to use				نعد، كان نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية سه	3	
2.	How would you rate the IVR system in ter clarity of instructions?	ms of		التفاعلية من ناحية	كيف يمكنك ان تصنف نظام الاستجابة الصوتية وضوح التعليمات؟	.2	
0	No, the instructions were not clear at all				كلا، لم تكن التعليمات واضعة على الإطلاق	0	
1	Yes, the instructions were quite/reasonable	y clear		واضحة	نعم، كانت انتعليمات الى حد ما / بشكل مقبول	1	
2	Yes, the instructions were <b>clear</b>	•			نعم، التعليمات كانت <u>واضحة</u>	2	
3	Yes, the instructions were <u>very_clear</u>		Ø		نعر، التعليمات كانت واضحة جدا	3	
D.	Greeting				حرب	ث. التر	
5.1	Greeting & Purpose of call				حيب والغرض من الاتصال	5.1 التر	
1.	Once you selected option '9' on the IVR,	10 Decono	1.	****	, اختيارك الاحتمال "9" في نظام الاستجابة	1. لدى	
	("To speak to a call centre agent, press	(Mentior	,		وتية التفاعلية ، ("للتكلم مع موظف مركز		
	9"), how long did it take for you to speak		_	( <u>حدد الثواني أو</u>	سالات / اضغط 9")، كم من الوقت استغرقت		
	to a PBA?	seconds o	_	الْدقانق)	ىث مع PBA؟		
INT	: Specify duration in the space provided	minutes	)		ند الوقت في الممناحة المعطاة)		
INT	: Answer this question only if you selected the '	Call back'		نمال "معاودة	بنوب على هذا السوال <u>فقط</u> في حال اختيارك احا		
opt	ion via the automated voice service				تصال" عبر خدمة الصوت الآلي):		
2.	Were you called back by a PBA?				تم اعادة الاتصال بك من قبل PBA؟	3	
3	Yes		<u>                                     </u>		نعم	<u> </u>	
0	No		<u> </u>		<u>کلا</u>	0	
	If 'no', specify any additional comments here interviewers: This is not a mandatory field. P			طه للباحثين: إن دظات الاضافية	اذًا "كلا"، حدد أي تطبقات أضافية هنا: "ملاح حقل الإجابة هذا ليس الزاميا. رجاء. حدد الملا		
	any additional observations, if relevant. Other			على كل	ذات الصلة. وإلا أترك الإجابة فَأَرْغَهُ. هذا ينطبة		
	blank. This applies to this option for all futur	e questions.			الخيارات المتعلقة بالإجابات التالية		
<u>3</u>	N/A		X		لا ينطبق	3	
3.	On picking up your call, did the PBA wish y	ou, 'Good		L.	رفعك السماعة، هل قام ال PBAبتمني لك، "صد	3. لدى	
	morning/ afternoon/ evening'?				د/ مساء الخير "؟	T -	
3	Yes				نعم	+	
0	No				<u>کلا</u>	.1	
	If 'no', specify any additional comments here	2; 			اذًا "كلا"، حدد أي تطبقات أضافية هنا:		
4.	Did the PBA greet you in the same languag selected through the IVR system?	ge you		ظام الاستجابة	رحب بك ال PBA بنفس اللغة التي اخترتها في : وتية التفاعلية؟		
3			卤	<del></del>	نعم	T -	
	Yes			·	•		
0	Yes			<u> </u>	צג	0	
0		e:					

D. Greeting					
5.1	Greeting & Purpose of call		حيب والغرض من الاتصال	5.5 التر	1
	Rate the PBA's greeting on his/her level of courteousness:		ترحيب ال PBAوفقاً لمستوى اللباقة لديه(۱):	. قتيم	5
0	No, the PBA was not at all courteous		کلا، لم یکن آل PBA لبق علی الاطلاق	.	0
1	Yes, the PBA was quite/reasonably courteous		نعم، کان آل PBA لبق الی هد ما / بشکل مقبول		1
2	Yes, the PBA was courteous		نعر، كان ال PBA ليق		2
3	Yes, the PBA was <b>very courteous</b>		نحر، كان ال PBA ليق جدا	.   ;	3
	Rate the PBA's greeting on his/her clarity & pace of speech:		ترحيب ال PBA وفقاً لوضوح كلامه ووثيرته(ا);	ا قيم	6
0	No, the PBA did not speak clearly & steadily		كلا، لم يتكنم ال PBA بوضوح وإعتدال		0
1	Yes, the PBA spoke quite clearly & steadily		نعم، يتكلم ال PBA الى حد ما / بشكل مقبول بوضوح وإعتدال		1
2	Yes, the PBA spoke <b>clearly &amp; steadily</b>		نعم، تكلم ال PBAبوضوح وإعتدال		2
3	Yes, the PBA spoke very clearly & steadily	Ø	نعم، تكنّم ال PBAبشكل واضع جداً وإعتدال		3
7.	Did the PBA introduce himself/herself by name?		عرّف ال BPA عن نفسه(۱) بالاسم؟	ز هل	7
3	Yes	図	نعم	3	_
0	No		<b>ک</b> لا	0	
	If 'no', specify any additional comments here:		اذًا "كلا"، حدد اى تطبقات اضافية هنا:		_
	Did the PBA then enquire after the purpose of your call?		قام ال BPA من بعد ذلك بالاستفسار عن غرض اتصالك؟	ا. مل	8
3	Yes	X	تعم	3	
0	No		کلا	0	
	If 'no', specify any additional comments here:		اذًا "كلاً"، حدد أي تطبِقَات اضافية هنا:		
callir 9.	<answer if="" is<br="" mystery="" only="" question="" shapper="" the="" this="">og as an existing customer&gt; Did PBA ask for customer details for the purpose of verification?</answer>		بلوب على هذا السؤال فقط في حال كان المتسوق السرى يتصل المقدي السرى يتصل المقدي التفاصيل المرتبطة بالزبون بغرض التاكد؟	زيون حا	
3	Yes		نعم	3	_
0	No		کلا	0	_
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)	<u>X</u>	لا ينطبق	نطبق	ب. الإ
	Did the PBA proceed to listen to (or probe for) the customer's query/grievance/complaint?		تابع ال PBA الاستماع (او الاستفسار عن) الى تساؤل/ تظلّم/ ى الزبوز؟		0
0	No, the PBA did not do this at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق		0
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما	1	1
2	Yes, the PBA <b>did this</b>		نعم، <b>لقد فعل ذلك ال PBA</b>	7	2
3	Yes, the PBA <b>did this a lot</b>	Ø	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	7	3
E.	Soft Skills & Telephony Skills		هارات الشخصية ومهارات الاتصالات الهاتفية	<del>ح</del> . الم	Ī
	Hold Procedure		جراءات الانتظار	-	_
	Did the PBA ask, "May I put you on hold briefly, while I get the required information?" prior to putting you on hold?		ر سالك ال PBA "هل يمكنني ان اتركك تنتضر قليلاً، في حين اكون حصلت على المعلومات المطلوبة؟" قبل وضعك في حالة الانتظار؟		
3	Yes	M	نعم	3	
0	No		צג	0	

E.	Soft Skills & Telephony Skills		جارات الشخصية ومهارات الاتصالات الهاتفية   اذا "كلا"، حدد الى تعيقات اضافية هنا:	ج. الم
	If 'no', specify any additional comments here:		اذًا "كلا"، حدد اى تغيقات اضافية هنا:	
<u>NA</u>			لا ينطبق	7
	Not Applicable (N/A)	닏		ينضيق
	Did the PBA speak with anybody else prior to placing you on hold?		ل تكلم ال PBA مع شخص آخر قبل وضعك في حالة الانتظار؟	2. ه
0	Yes		نعم	0
3	No		צג	3
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تطبقات اضافية هنا:	
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)		لا ينطبق	<u>لا</u> ينطيق
	INT: Answer this question only if the PBA kept you on hold		(جاوب على هذا السوال فقط في حال تركك ال PBAتنتظر اكثر من	باحث:
	for over 60 seconds Did the PBA inform you that he/she needs more time		<b>60 ثانية)</b> ل اعلمك ال PBA   انه يريد/تريد المزيد من الوقت واعتذر عن ذلك .	
	and apologize for the same?		د مراه ۱ مراه کا پرچه بروی مرای می دود. و مدر می ده. (مرا	
3	Yes		نعم	3
0	No		<b>ک</b> لا	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تطبقات اضافية هنا:	
<u>NA</u>		<b>6</b> 21	لا ينطبق	<u>¥</u>
	Not Applicable (N/A)	<u> </u>		لنطبق
	PBA Attributes Select 'yes' or 'no' based on whether the PBA fulfilled		ات ال PBA	
	each of these attributes:		تر "نعم" او "كلا" في حال تطابق ال PBA مع كل من هذه السمات:	
1)	Active listening skills:		ت الاستماع النشيط	
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA علي الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent		نعم، <u>لقد فعل ثلك</u> ال PBAا <u>الي حد ما</u>	1
2	Yes, the PBA had this attribute		نعم، <u>نقد فعل ننك</u> ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal	図	نعم، <u>لقد فعل ذلك</u> ال PBA <u>تماما</u>	3
2)	Effective questioning skills:		ات الاستجواب القعال	2. مهارا
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلاً، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent		نحر، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute		تعد، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal	凶	نعد، لقد قعل ذلك ال PBAتماما	3
3)	Confident:			<u>3. وائتى</u>
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute		نعر، نقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal		نعم، لقد فعل ذلك ال PBAتماما	3
4)	Professional:		<u>ن</u>	<u>۔۔۔۔</u> <u>4. محتر</u>
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا. لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent		نعر، لقد فعل ذلك ال PBAالي حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute	Ø	نعر، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal		نعد. لقد فعل ذلك ال PBA تماما	3

	5. وفود       0     كلا، ثم يفعل ثلك الله       1     نعم نقد فعل ثلك الله       2     نعم نقد فعل ثلك الله الله
1 Yes, the PBA had this attribute to some extent	1 نعد، نقد فعل ثلك ال
2 Yes, the PBA had this attribute 📈 PRA	2 نعب لقد فعل ذلك ال
3 Yes, the PBA had this attribute a great deal	3 أنعر، لقد فعل ذلك ال
وطة (Sed simple language & phrases:	<ol> <li>استعمل كلمات وجمل بـ</li> </ol>
ن No, the PBA did not do this at all 🔲 PBA على الاطلاق PBA على الاطلاق	0 كلا، لم يقعل ذلك ال
ي Yes, the PBA <b>did this to some extent</b>	1 نعم، لقد فعل ذلك ال
2 Yes, the PBA did this PBA	2 نعم، لقد فعل ذلك ال
3 Yes, the PBA did this a lot	3 نعم، لقد فعل ذلك ال
7) Overall, maintained a positive, friendly &	7. بحافظ على اداء ابجاب
enthusiastic attitude:  O No, the PBA did not do this at all	
	ر کر، تم پخس کنت ر 1 نعم، لقد فعل نلك از
	ر نعم، لقد فعل ذلك ال
	2 نعم، نقد فعل نشاء ار 3 نعم، لقد فعل ذلك ال
Tes, the Fox and this out	3, 22, 22, 33, 33
8) <u>Used positive language:</u>	8. يستعمل لغة ايجابية
O No, the PBA did not do this at all	0 كلا، لم يفعل ثلك ال
1 Yes, the PBA did this to some extent	1 نعم، نقد فعل ثلك ال
2 Yes, the PBA did this PBA	2 نعم، لقد فعل ثلك ال
3 Yes, the PBA did this a lot 🖂 ماما PBA تماماً	3 نعم، لقد فعل ثلك ا
	9. بشكل عام. كان ودوداً
0 No, the PBA did not do this at all	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·
1 Yes, the PBA did this to some extent	1 تعم، لقد فعل ذلك ا
	2 نعم، لقد فعل ذلك ا
3 Yes, the PBA did this a lot 🔀 ماماً	3 نعم، لقد فعل ذلك ا
1. Overall, rate the PBA	
1. Overall, rate the PBA on:  A) Greeting:  A) Greeting:	1. بشكل عام قيم ال BA
on: A) Greeting:  INT: Circle a number  A	ا) الترجيب: ينحث: (ضع دائرة على ال
	من 1 الى 5 نكل صفة. وفا
from 1-5 for each attribute, as relevant	
B)       Extent of Customer       1       2       3       4       5       5       4       3       2       1       1	ب) مدى الإهتمام بالزبو
C) Soft Skills & 1 2 3 4 5 5 4 3 2 1 1 1 2 1 2 3 4 5 5 5 4 3 2 1 1 1 2 1 2 1 2 1 2 1 2 1 2 1 2 1 2	تُ المهارات الخفيفة وم التكلم على الهاتف

F. An	swer this segment if:	:'	تم الاجابة على هذا الجزء في حال كان "[[[-هدف الاتصال"	ح. (يا
A)Ap	plication for a new product/service:	Ì	:-  طلب منتج او خدمة جديدة	1
b) Ge	neral enquiry relating to a specific product,		<ul> <li>استفسار عام متعلق بمنتج او خدمة او تسهيل معين.</li> </ul>	2
servi	ce and/or facility:		<ul> <li>قرض أخر من المكالمة -</li> </ul>	
c) Ot	her purpose of call			
	nformation provided, Product Knowledge &		لمعلومات المقدمة، المعرفة عن المنتج وال بيع الاضافي	7.1
	Selling			
	BA provided sufficient detail to the customer, with a lear explanation of the requirements/ eligibility		ند اعظى الPBA معلومات كافية للزبون، مع شرح واضح عن	
	riteria/ documentation needed for this particular		متطلبات / المعايير المؤهلة / العستندات اللازمة لهذا المنتج/الخدمة	
	roduct/service.		<del>دنبد</del> اً. 	ت ا
0	No, the PBA did <b>not do this at all</b>		کلا، لم يفعل ال PBAنك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this	$\boxtimes$	نعم، لقد فعل ال PBAنتك	2
3	Yes, the PBA did this a great deal		نعم، لقد فعل ال PBAنك بشكل كبير	3
	BA provided a clear and thorough explanation of the		ند قدم ال PBAشرح واضع وشامل عن الخطوات التي يجب ان	
	teps that shall follow in terms of:		بع من حيث: ر العملية <u>:</u>	<u></u>
<u>1) P</u>	rocess:		· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	
0	No, the PBA did <b>not do this at all</b>	<u> </u>	كلا، لم يقعل ال PBQنلك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent	<u> </u>	نعم، لقد فعل ال PBA نتك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this	<u> </u>	نعم، لقد فعل ال PBAنك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نعم، لقد فعل ال PBAنك بشكل كبير	3
<u>2) 1</u>	ime taken:		قت المستغرق:	
0	No, the PBA did not do this at all		كلاً، لم يفعل ال PBAنك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ال PBA نلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this	X	نعم، لقد فعل ال PBAناك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نعم، لقد قعل ال PBAنْكُ بشكل كبير	3
<u>3)</u> F	lequirements (such as documentation):		للبات (مثل المستندات):	3) متم
0	No, the PBA did <b>not do this at all</b>		كلا، لم يفعل ال PBAنك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ال PBA نلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this	図	تعم، لقد فعل ال PBAنلك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نعم، لقد فعل ال PBAنتك بشكل كبير	3
	he PBA was able to clarify any questions the customer had:		د كان ABPBادر على توضيح اي من الاسنلة التي طرحها الزبون:	3. لقد
0	No, the PBA was <u>unable to do this</u>		کلا، لم يستطع ال PBAفط ذلك	0
1	Yes, the PBA was somewhat able to do this		نعم، لقد استطاع الPBA فعل ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA was able to do this	図	نعم، لقداستطاع ال PBAفعل ذلك	2
3	Yes, the PBA was very able to do this		نعم، لقد استطاع ال PBAفعل نلك بشكل كبير	3
<u>N/A</u>	Not applicable (Interviewers: Choose this option only if no questions were posed)		لا ينطبق (الباحثون: اختر هذا الخيار فقط في حال لم يتع طرح الأسنية)	<u>لا</u> ي <u>نمن</u> ق
6	The PBA was able to explain the points of differentiation and comparative advantage of the product/service (Versus offerings of local competing panks):		د استطاع ال PBAان يشرح الصفات التي تميز وتفضل المنتج/ ضمة (مقابل العروض التي تقنمها البنوك المحلية المناقسة):	
0	No, the PBA was <u>unable to do this</u>		كلا، لم يستطع ال PBAفعل ذلك	0

+

1	Yes, the PBA was somewhat able to do this	Ø	نعم، لقد استطاع ال PBAفعل ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA was able to do this		نعم، لقداستطاع ال PBAفعل تلك نعم، لقداستطاع ال PBAفعل تلك	2
-	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·			1
3	Yes, the PBA <u>was very able to do this</u>	Ш	نعم، لقد استطاع ال PBAفعل نلك بشكل كبير	3
N/A	Not applicable (Interviewers: Choose this option <b>only if</b> asking about a specific product/service)	旦	لا ينطيق (النحتون: خَثَر هَنَّ الْخَيْرِ فَقَطْ فِي حَلَّ سَلَّ عَيْ مَنْهَا خَدَمَةً مَعَيْنَةً)	
5. F	lease rate the PBA on each of these attributes:		باغ ، قيم ال PBA وفقاً لكل سمة من هذه السمات:	5. رج
	ffort to fulfill the purpose for which the call was made:		الجهد لتحقيق الغرض من وراء الاتصال:	1) بذن
0	No, the PBA <u>did not make this effort/possess this</u> <u>attribute</u> at all		كلا. لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتنك هذه السمة على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent	[ ,	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة <u>الي حد ما</u>	1
2	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute	囟	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو بمثلك هذه السمة	2
3	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو بِمثلك هذه السمة بشكل كبير	3
2) <u>E</u>	xtent of product/service knowledge:		المعرفة بالمنتج / الخدمة:	2) مدی
0	No, the PBA <u>did not make this effort/possess this</u> <u>attribute</u> at all		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمثلك هذه السمة على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد/ هو يمثلك هذه السمة الهي حد ما	1
2	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute	図	نعر، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة	2
3	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> attribute a great deal		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة بشكل كبير	3
3) <u>C</u>	ross-Selling effort/attempt made:		بد المبنول أو المحاولة المبنولة من أجل البيع الاضافي:	3) الج
О	No, the PBA <u>did not make this effort/possess this</u> <u>attribute</u> at all		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمثلك هذه السمة على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة الى حد ما	1
2	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو بمثلك هذه السمة	2
3	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> <u>attribute a great deal</u>		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو بمثلك هذه السمة بشكل كبير	3
<u>N/A</u>	Not Applicable (Interviewers: tick this option only if cross selling was not possible due to the nature of your inquiry)		لا ينطبق (الباحثون: قم بوضع علامة على هذا الإحتمال فقط في حال الديكن ال cross selling ممكناً بسبب طبيعة سوالك)	لا ي <u>نمن</u> ق
-	rovision of adequate explanation in response o questions posed		م الشرح الوافى زدا على الأسنلة المطروحة	4) تقدر
0	No, the PBA did not make this effort/possess this attribute at all		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمثلك هذه السمة على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد/ هو يمثلك هذه السمة الي حد ما	1
2	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه المدمة	2
3	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal	Ø	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة بشكل كبير	3
N/A	Not Applicable (Interviewers: tick this option only if no further questions were posed)	□	لا ينطبق (الباحثون: ضع علامة على هذا الخيار فقط في حال لم يكن هناك طرح أسللة إضافية )	۲ <u>.</u> بنطبق

•												<u> </u>
2. <u>A)</u>	Overall, rate the PBA on: Product knowledge & information/assistance provided:	Very Poor	Poor	Average	<u> </u>	<u>Very Good</u>	# # # # # # # # # # # # # # # # # # #	炸	منوسط	ضعيف	ضعف جدا	<ul> <li>2. بشكل عام، قبم ال PBA فيما ينعلق ليون</li> <li>المعرفة بالمنتجة/المعلومات المتعلقة بها والمدعاة التي</li> </ul>
	INT: Circle a number from 1-5 for each attribute, as relevant	<u>1</u>	<u>2</u>	<u>3</u>	<u>4</u>	<u>5</u>	<u>5</u>	4	3	<u>2</u>	<u>1</u>	ينته: (ضع دابرة على الرقد المناسب من 1 الى 5 لكل صفة . وفقا لتطابقها
<u>B)</u>	Cross Selling:	<u>1</u>	<u>2</u>	<u>3</u>	<u>4</u>	5	<u>5</u>	4	<u>3</u>	2	<u>1</u>	:Cross Selling (구

(Interviewers: Please skip Part B/Cross Selling, if not applicable. Example: Interviewer posed very basic query about opening a current account and there was no scope/almost no scope for cross selling)

(الباحثون: رجاة لا تطرح القسر بـ/Cross Selling، إذا لا ينطبق. متلا: قام الباحث بطرح سؤال بديبي جنا حول فتح حساب جارى ولم يكن هناك مجال/لم يكن هناك مجال إلى حد ما الــــــ(Cross Selling)

G. /	Answer this segment if the 'Purpose of Call' was to express customer Complaints/Grievances:		خ. أجيب على هذا الجزء إذا "الغرض من الاتصال" كان خاص بشكاوي/ تظلمات الزبانن 8.1 الشكاوى والتظلمات
8.1	. Complaints & Grievances		8.1 الشكاوي والتظلمات
1.	PBA demonstrated active listening skills when the customer was relaying his/her complaint:		<ol> <li>أظهر ال PBA مهارات الاستماع النشيط عندما كان الزبون يذكر شكواه/ا:</li> </ol>
3	Yes		3 نعم
0	No		0 كلا
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تطبقات اضافية هذا:
2.	PBA made a concerted effort to understand the complaint/grievance:		<ol> <li>لقد قام ال PBA بجهد كافى لفهم الشكوى/التظلم</li> </ol>
3	Yes		3 نعم
0	No		0 کد
	If 'no', specify any additional comments here:		اذًا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية هنا:
3.	The PBA clearly explained each of the following to the customer:		<ul> <li>3. لقد شرح ال PBA بوضوح كل من التالي للزبون:</li> <li>باحث: (اختر احدى الحالقين نعم او كلا لكل من النقاط الني تم التركيز</li> </ul>
INT	: <select areas="" each="" either="" focus="" for="" no="" of="" or="" the="" yes=""></select>		عليها) ُ
1)	Complaint Resolution Process:		1) عملية حل/معالجة الشكوي
3	Yes		3 نمب
0	No		0   צג
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اي تطبقات اضافية هنا:
2)	Time taken for resolution		2) الوقت المستغرق لحل / معالجة الشكوي
3	Yes		3 نم
0	No		0 کلا
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تطبقات اضافية هنا:
4.	The PBA possessed adequate knowledge of the complaint resolution process:	<u> </u>	<ol> <li>لقد كان ال PBA يمثلك المعرفة لعملية حل/معالجة الشكوى:</li> </ol>
0	No, the PBA did not possess any knowledge		O كلا، لا يمتلك ال PBAاي معرفة
1	Yes, the PBA possessed a little knowledge		1 نعم يمثلك ال PBA <u>معرفة قليلة</u>
2	Yes, the PBA possessed knowledge		2 نعم، بمثلك ال PBA معرفة
3	Yes, the PBA possessed a great deal of knowledge		3 نعم، يمتلك ال PBA <u>قدر كبير من المعرفة</u>
5.	Please rate the PBA on each of these attributes, on a sca of 1-5: F: Circle a number from 1-5 for each attribute, as relevant	le	<ol> <li>رجاء، قيم ال PBA وفقاً للسمات التالية على معيار من 1 الى 5:</li> <li>باحث: (ضع دائرة حول رقم من 1-5 لكل صفة من الصفات التالية وفقاً لتطابقها)</li> </ol>

+							+							+
		Very Poor	Poor	Average	Poop	Very Good	班出	洁		مئوسط	ضفي	ضعیف جدا		
1)	Overall customer experience for complaint resolution:	1	2	3	4	5	5	] [		3	2	1	برة الموظف في معالجة وي العملاء	
2}	Extent of PBA knowledge on resolution process:	1	2	3	4	5	5	4 ] [	_	3	2	1	دى معرفة ال PBA ب ة المعالجة:	
3)	Effort made to provide full & additional information:	1	2	3	4	5	5	] [	_	3	2	1	لجهد المبذول لاعظاء مات اضافية وشاملة	
	H. Call Closing:	sistan	-		اضافية	اعدة	ديد ميدا	الممكن كة		اء الاتصال/المكالمة:				
	ت)سال ال PBA اذا كان / كانت من الممكن تقديم مساعدة أضافية به الموكن و الممكن تقديم مساعدة أضافية به و الموكن و الممكن تقديم مساعدة أضافية به و الموكن و الممكن تقديم مساعدة أضافية به و الممكن تقديم الممكن تمكن تمكن تمكن تمكن تقديم الممكن تقديم الممكن تمكن تمكن تمكن تمكن تمكن تمكن تمكن													
3	Yes					ĺ	図、			-			نعم	3
0	No	-						0 کلا					0	
	C) PBA thanked the cus	tomer	and sa	id goo	dbye:						اللقاء:	وقمال الس	<u>ئ)</u> لقد شكر ال PBA الزبون (	
3	Yes		_				<b>Ø</b>			<u> </u>			نعم	3
0	No												کلا	0
	E)The PBA attempted to information from the cu	_		w-up					يون: 	مع الز	ت للمتابعة	ے مطومان	ج)حاول ال PBAالحصول علم	-
3	Yes												نعم	3
0	No		_										2%	0
	F) Overall, rate the PBA on Call closing:	Very Poor	Poor	Average	<b>500</b> 0	Very Good	جيد جدا	莊	The state of		1 1 2.	ا علی	<ul> <li>ي) بشكل عام، قيم ال PBA</li> <li>نهاء الاتصال:</li> <li>(شء المرقم الم الم الم الم الم الم الم الم الم ال</li></ul>	ا ئاحث:
	from 1-5 for each attribute, as relevant	1	2	3	4	5	5	4	3	] [			الى 5 ) وفقاً لتطابقها	من 1

I. TO	AL Branch Score		
Sarting	Parameter Under Evaluation	Total Points Scored in this 20	Total Points Allocated /
<u>සි. විශාවයි</u> C	Appraisal of interactive voice response (IVR)	Charles Areas (Charles)	Parameter
D	Greeting		
E	Soft skills & Telephony skills		

F	Other questions		
G	Questions related to complaints/ Grievances		
Н	Call closing		
	TOTAL SCORE	,	

للقسم	العامل الذي يتم الحتباره	مجموع النقاط المسجلة في القسم:	مجموع التقاط المخصصة العامل
ت	تقييم الاستجابة الصوتية التفاعلية		
ٿ	التحية		
٤	المهارات الشخصية و مهارات الاتصالات الهاتفية		
٤	أسنلة اخرى		
Ċ	اسنلة متطقة بالشكاوى و التظلمات		
J	انهاء الاتصال		