PROJECT: Money

	SHOPPER CODE	DATA ENTRY		EC	ITING		- L_	_] _
		Name	Number	Name	Number	Name						1 _
l	11 ,	Boo.	1				- 4	U	b	4	9	
ı	77	Dussen					. 1		1 -			•

	المشروع:								
الرقم التسلسلي			ق	التدقي	ومات	ادخال المعا	رمز المتسوق		
	الرقم	الاسم	ائرقم [الأسع	الرقم	الاسم			

Α.	Details of Vi	sit					-	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	أ- تفاصيل الزيارة
	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	Bank Dho	ofar		5	3		بتك ظفار	
	Bank Visited	Bank Mu	scat]	•	بنك مسقط	
		National	Bank of C	Oman			-تى	البنك الوطني العه	1. البنك الذي قمت بزيارته
1.		HSBC-OIL	3	•			H	بتك SBC-OIB	ŕ
		Bank Soh	ar					بنك صحار	
		Other Ba	nk:	•				بنك اخر :	
2a.	Branch Name	Ada	m				,		2 أ. اسم الغرع
2b.	Branch Area	Son	m 9 Ad	an					2 ب. موقع الفرع
3.	Branch City	Ad	dni						3. المدينة
4.	Branch Region	ī	akht	iya.					4. المنطقة
		Day	Mont	th	Year	السنه	الشهر	اليوم	5. يوم الزيارة
5.	Date of Visit	1	10	1	2013				
		Hou	ırs	М	inutes	الدقانق		الساعات	
6.	Start Time of Visit	1	3		10				6. وقت بدأ الزيارة
7.	Total Duration of	Hou	ırs	М	inutes	الدقانق		الساعات	
	Visit	00	1		37				7. مدة الزيارة

1

		. i			
	Opening a Savings or Current Account		فتح حساب توفير او حساب جاري		
	Saving Scheme		نظام ادخار		
	Housing Loan		قرض اسكان	115	er , et e la lie l e
General Enquiry relating to a specific Product, Service	Car Loan		قرض سيارة	معين، <u>حدمه</u> او ور	2. استفسار عام متعلق بمنتج تسهیل باحث: اختر المناسب و / أو
and/or Facility	Educational Loan		قرض تعليمي	حدد تقاصيل المنتج /	ِ باحث: اختر المناسب و / أو - الخدمة
INT: SELECT AS RELEVANT AND/OR SPECIFY DETAILS OF	Credit Cards	区	بطاقات انتمان		 -
PRODUCT/SERVICE	Personal Loan		قرض شغمىي		
	Double your Salary Offer		ضاعف راتبك		
	Youth & Student Account		حساب الشياب والطلاب		

	Was Customer Parking instantly available for the Mystery Shopper?		جد المتسوق الفقي موقف سيارة على الفور؟	4.1 هل و
3	1. Yes	团	1. نعم	3
	2. No		2. کلا	
	i. Specify:		;, حدد <u>;</u>	
	ii. Specify time taken to find parking:min.		ب, حد الوقت اللازم لايجاد موقف دقيقة	
	Entrance to Building		ل الى العبنى	
a.	Was the Entrance Clean?	 	المدخل نظيفاً؟	ا هل کان
3	1. Yes	Ø	1. تعم	3
0	2. No		2. کلا	0
	If 'No', specify "Why / Describe how" the entrance was unclean:		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "لماذا/ اوصف كيف" كان المدخل غير نظيف:	
b.	Was the Entrance Convenient?		ن المدخل مناسباً؟	 ب. هل کان
3	1. Yes	Ø	1. نعم	3
0	2. No		2. צג	0
	If 'No', please specify "Why" the entrance was inconvenient:		اذاً كان الجواب "كلا" ، حند "لماذا" لم يكن المدخل مناسباً:	
Was	the branch premises clean?		ني القرع نظيفًا؟	
3	1. Yes	Ø	1, نعم	3
0	2. No		2. کلا	0
	If 'No', please specify "Why / Describe how" the premises was unclean:		اذا كان الجواب "كلا" ،من فضلك حدد "لماذا/ اوصف كيف" كانت المباني غير نظيفة:	
		l İ		

4.4	Branding Material		THE REPORT OF THE PARTY OF THE	
	rs / Branding material present on doors, walls		جد ملصقات / علامات تجارية على الابواب، الجدران والنوافذ؟	
and win	dows?	 - <u></u> -		l
3	1. Yes		1. نعم	3
0	2. No	N N	2. צל	0
	If 'No', please specify "additional comments",		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حند "ملاحظات اضافية"، ان	
	only one material inter		about ornnion million right	
	but no material included	ian	branding materials.	
b. Parr	ophlets, Leaflets and Brochures on display?		about winner million right branding malenals.	ب. هل ت
3	1. Yes	区	1. نعم	3
0	2. No		2. צג	0
	If 'No', please specify "additional comments", if any:		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"، ان وجدت:	-
c.	Branding material up-to-date?		واد العلامات التجارية حديثة؟	ت هل م
3	1. Yes	Ø	1. نعم	3
0	2. No		2 کلا	0
	If 'No', please specify "additional comments",	_	اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"، ان	
	if any:		وجنت:	
(Y)	ALL THE STATE OF T	15.12		1 1 2 4
	employees present at over 90% of the branch and counters?		رُ يتواجد اكثر من 90% من موظفي الفرع وراء مكاتبهم ومواقع	أ. هل كان الخدمة؟
3	1. Yes	П	1. نعم	3
0	2. No	図	2. צג	0
	If 'No', please specify "additional comments",	<u> </u>	اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"، ان	
	if any: try 3employees on	4	deaks were available	
	all / almost all of the staff neatly and		ان كل / معظم الموظفين يرتدون لياس مرتب ومهنى؟	ب. هل ک
profession 3	onally dressed? 1. Yes	図	1, نعم	3
			2. צג	0
0	2. No		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"، ان	
	If 'No', please specify "additional comments", if any:		وجنت:	
l	all/almost the entire staff wearing name		ان كل / معظم الموظفين يضعون شارات باسمانهم؟	ت. هل ک
3	1. Yes		1, نعم	3
0	2. No	Ø	2. کلا	0
	If 'No', please specify "the approximate		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد العدد التقريبي للموظفين الذين	
	number of staff not wearing name badges:	nan	لا يضعون شارات بأسعانهم: براعد المعانهم: المعا	
L				
+	· ·	4	,	+

4.6	ATM and CDM machines	3		
	the area surrounding the ATM and CDM		المكان المحيط أجهزة الصراف الآلي والايداع النقدي تظيف وحسن	_
machin	es clean and presentable?			المظهر؟
3	1. Yes		1. نعم	3
0	2. No		2. كلا	0
	If 'No', please specify "Why / Describe how the area was unclean:		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "لماذا/ اوصف كيف" كان المكان غير نظيف: المكان غير نظيف:	
h Were	the ATM and CDM machines functioning?	-	ناتت أجهزة الصراف الالي والإيداع النقدي تعمل؟	سدلا ک
3	1. Yes	囡	1. نعم	3
				-
0	2. No If 'No', please specify "the time at which at which the ATM / CDM were not functioning (and specify which machine, ATM or CDM):		2. كلا اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "الوقت التي لم تكن فيه أجهزة الصراف الالي والايداع التقدي لا تعمل (وحدد أي جهاز، الصراف الالي او الايداع النقدي):	0
c. Was t	here sufficient cooling in the ATM/CDM area?		ن التبريد او المكيف جيد في منطقة ATM/CDM؟	<u>ت. هل کا</u>
3	1. Yes	凶	1. نعم	3
0	2. No		2. كلا	0
3	3. Not applicable		3. لا ينطبق	3
	If 'No', please specify "the time at which at which the cooling was not functioning		إذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "الوقت الذي لم يعمل فية المكيف بشكل جيد	
W. F. Bra	The system of the state of the	11.4	THE RESERVE OF THE PARTY OF THE	
	s the branch air-conditioning fully functional sufficient?		، المكيف الهواني يعمل بشكل جيد وكاف؟	اً. هل کان
3	1. Yes	X	1. نعم	3
0	2. No		2. كلا	0
	If 'No', please specify "Additional comments / Describe how it was insufficient:		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"/ اوصف كيف لم يكن كافب:	
b. Did	the branch possess sufficient lighting?		متع الفرع بإضاءة كافية؟	ب. هل يت
3	1. Yes	Ø	1, نعم	3
0	Z. No		2. كلا	0
	If 'No', please specify "Additional comments / Describe how it was insufficient:		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"/ اوصف كيف لم يكن كافب:	
	I			

+

	the customer have sufficient waiting space / ting area?		ر كان للعميل مساحة كافية للانتظار / عدد كافٍ من مقاعد الجلوس؟ 	ت, ه
3	1. Yes	Ø	1. نعم	3
0	2. No		2. کلا	0
	If 'No', please specify "Additional comments / Describe how it was insufficient:		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"/ اوصف كيف لم يكن كافب:	
within 1	he customer find it easy to follow the signage the interiors of the branch, indicating different rs/ work stations?		ستطاع الزبون أن يتبع بسهولة اللافتات الموضوعة داخل الفرع والتي مختلف الكاونترات (المكاتب) وأماكن العمل؟	
3	1. Yes		1, نعم	3
0	2. No	⊠	У.2	0
	If 'No', please specify "Additional comments / Describe how it was insufficient: Our Lynnage		إذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحضات إضافية/ وأوصف كيف لم تكن كافية:	

					10
	Greeting of			د يب بالزياتن	
		ystery Shopper "promptly greeted / ged" on entering the branch?		الترحيب/التعرف على المتسوق الخفي فور دخوله الى الفرع؟	أ. هل تم ا
0	•	No greeting / acknowledgement	Ø	● لاترحيب/تعرف	0
1	•	Greeted within 10 minutes of entering		 الترحيب خلال 10 نقائق من دخول العميل 	1
2	•	Greeted within 5 minutes of entering		 الترحيب خلال 5 نقائق من دخول العميل 	2
3	•	Immediately greeted on entering		• انترحیب فور دخول العمیل	3
b. (Did the stat	ff either / or:		م الموظف باحدى الامرين:	ب هن قد
	a	. Ask for the customer's name?		أ. سأل عن اسم العميل؟	
	þ	. Greet the customer by name?		ب. رحب بالعمول مع ذكر اسمه؟	
3	a	es, the customer was greeted by name / sked for his / her name		 تعم، لقد تم الترحيب بالعميل مع ذكر اسمه/ سال عن اسمه او اسمها 	3
0		o, the customer was not greeted by ame / asked for his or her name	Ø	 کلا، لم يتم الترحيب بالعميل مع ذكر اسمه / ولم يسال عن اسمه او اسمها 	0
c. and P		staff ask, "How can I help you today?" urpose of the customer's visit?		لَّل الْمُوطَّقِ، "كيف يمكنني مصاعدتك اليوم؟" و استقسر عن هدف سيل ؟	ت. هل ســـ زيارة العــــــــــــــــــــــــــــــــــــ
3	1	. Yes, the staff did this	Z	1. نعم، لقد قام الموظف بذلك	3
0		. No, staff did not do this		2. كلا، لم يقم الموظف بذلك	0
d. basis	of his / her	·		اعادة توجيه المتسوق الخفي بناء على احتياجاته/احتياجاتها؟	ٿ. هل تم
3		Yes, he / she was redirected on the basis of his / her needs		 † .نعم، لقد تم اعادة توجيه العميل(ة) الى احتياجاته/احتياجاتها 	3
3	2	 (OR) The first staff member encountered probed the nature of visit and assister him / her 	凶	 (او) استفسر الموظف الاول الذي النقى به العميل عن طبيعة الزيارة وساعده/ ساعدها 	3
0	3	No, he / she was not redirected on the basis of his / her needs		 کلا، لم يتم اعادة التوجيه الى احتياجاته/احتياجاتها 	o
	Were the st	aff courteous on the customer making		هل كان الموظف لبق لدى استفساره عن كيفية مساعدة العميل؟	
0	•	No, the staff were not at all courteous		 کلا، نم یکن الموظف نبق علی الاطلاق 	0
1	•	Yes, the staff were quite / reasonably courteous		 نعم، لقد تحلى الموظف بلباقة مقبولة/ جيدة 	1
2	•	Yes, the staff were courteous		 نعم، لقد كان الموظف ليق 	2
3	•	Yes, the staff were very courteous	Ø	 نعم، لقد كان الموظف شديد اللباقة 	3
b. custo	Did the mer enquir	staff demonstrate "active listening" on γ?		للهر الموظفُ "اصغاء أجابي" لأستفسار العميل؟	ب. هل اق
0	•	No, the staff did not demonstrate active listening		 كلا، لم يظهر الموظف اصفاء ايجابي 	0
1	•	Yes, the staff listened quite / reasonably actively		 نعم، لقد اصغى الموظف بطريقة مقبولة/ جيدة ايجابيا 	1
2	•	Yes, the staff listened actively		 نعم، لقد اصفى الموظف ابجابيا 	2
3	•	Yes, the staff listened very actively	Ø	 نعم، لقد اصغى الموظف بكثير من الايجابية 	3

+

+

+

+

+

c.	Did the staff appear confident?			ت. هل ظهر الموظف عنى أنه والتي من نقسه؟	
0	•	No, the staff did not appear confident		 كلا ثم يظهر الموظف على أنه واثق من نقمه 	0
1	•	Yes, the staff appeared quite / reasonably confident		• نعم، ظهر الموظف على أنه واثق من نفسه بشكل معتدل	1
2	•	Yes, the staff appeared confident		 نعد، ظهر الموظف على أنه واثق من نقمه 	2
3	•	Yes, the staff appeared very confident	図	 نعه، ظهر الموظف على أنه واثق تماماً من نفسه 	3
	d. with:	List the names of staff interacted		ث. أذكر أسماء الموظفين الذين تعاملت معهم:	
	•	Mr. / Ms. Oman Kmale	1-1	• انفاضل/انفاضلة	
	•	Mr./Ms. Oman UMale	2	• القاضل/القاضلة	
	•	Mr. / Ms.	3	• الفاضل/الفاضلة	
	•	Mr. / Ms.	4	• الفاضل/الفاضلة	

6.1 Sta	ff Capability		أدرة الموظفين	6.1
a. Did	the staff frequently probe the nature of the tomer's needs?		الموظف بالإستفسار عن طبيعة إحتياجات الزبون بشكل متكرر؟	أ مل قام
3	1. Yes		1. نعم	3
0	2. No		2. کلا	0
	If 'No', please specify your comments:	 -	إذا "كلا"، رجاء قم بايضاح رايك:	
	 the staff actively attempt to anticipate tomer needs?		ام الموظف بمحاولة فعالة لإستباق إحتياجات الزبون؟	ب. هل ق
3	1. Yes	Ø	1. نعم	3
0	2. No		2. کلا	0
••	If 'No', please specify your comments:		اذا "كلا"، رجاءً قم بايضاح رأيك:	
	re the staff able to cater to the needs of the tomer without seeking the help of a colleague?		ستطاع الموظف تلبية إحتياجات الزبون من دون طلب مساعدة أحد	ت. هل اه الزملاء؟
3	1. Yes		1. نعم	3
0	2. No		2. צג	0
	If 'No', please specify your comments: She han here me to	hea	إذا "كلا"، رجاءً قع بايضاح رايك: Celleagne Ahmed Mi Sabar	wh
	INT: IF the Answer is YES , so the answer for Q D should be Not Applicable	an	Calleagne Ahmad M Sabar mercal all my questions . U	/
	re the staff able to answer all / most of the estions posed?		ستطاع الموظف الإجابة عن كل/ معظم الأسنلة المطروحة؟	ث. هل اء
3	1. Yes	Ø	1. نعم	3
0	2. No		2. کلا	0
3	3- Not Applicable		3. لا ينطبق	3
	If 'No', please specify your comments:		إذا "كلا"، رجاءً قم بايضاح رأيك: 	
par you	he staff were unaware of the answer to a ticular query / queries, did they politely "ask to wait while they double-checked with the tem / a colleague"?		يكن الموظف قادراً على الإجابة على سؤال معين/ أسنلة معينة، هل بتهذيب "الإنتظام أحد الزملاء"؟ . يتهذيب "الإنتظام أحد الزملاء"؟	ج. إذا أم طلب منك
3	1. Yes		1. نعم	3
0	2. No		2. צג	0
3	Not Applicable	人	لا ينطبق	3
	If 'No', please specify your comments:		إذا "كلا"، رجاءً قم بايضاح رأيك:	

6.2 F	roduca Knowledge and Cross Selling	1		6.2
	verall, was the staff well-informed on Bank phofar's product and services?		علم، هل كان لدى الموظف مطومات مصفة متطفة بمنتجات وخدمات ؟	أ. بشكل بنك ظفار
0	Not at all informed		 ليس ثنيه معلومات على الإطلاق 	0
1	Well informed on at least a quarter / a few of the products and services discussed		 يعلم على الأقل عن ربع/ القليل من المنتجات والخدمات التي تد مناقشتها 	1
2	 Well informed on at least half of the products and services discussed 		 يعلم على الأقل عن نصف المنتجات والخدمات التي تم مناقشتها 	2
3	 Well informed on at least three- quarters or more of the products and services discussed 	M	 يعلم على الأقل ثلاثة أرباع أو أكثر من المتنجات والخدمات التي تم مناقشتها 	3
(ist the details of the "main purpose of your visit" as per SECTION B); rate the staff on the level of product / service knowledge" in this area:		!	ت)؛ وقم في هذه ا
INT: L	ST THE CODE FROM SECTION 8.		, يكتابة الرمز من القسم ت	باحث: قم
0	No knowledge at all		 لا يطم على الإطلاق 	0
1	 Well informed on at least a quarter / a few of the products and services discussed 		 يعلم على الأقل عن ربع/ القليل من المنتجات والخدمات التي تم مناقشتها 	1
2	 Well informed on at least half of the products and services discussed 		 يعلم على الأقل عن نصف المنتجات والخدمات التي تم مناقشتها 	2
3	 Well informed on at least three quarters or more of the products and services discussed 	Ø	 يعلم على الأقل ثلاثة أرباع أو أكثر عن المتنجات والخدمات التي تم مناقشتها 	3
	id the staff attempt to "cross-sell" other products nd services?		م الموظف بمحاولة للقيام ب "البيع الإضافي " لمنتجات وخدمات	ت. هل قا اخری؟
0	No cross selling at all		 لم يقم بعملية البيع الإضافي على الإطلاق 	0
1	Cross-selling after a lot of prompting		 قام بعملية البيع الإضافي بعد الكثير من الإستسفارات 	1
2	Cross-selling after a little / some prompting	Ø	 قام بعملية البيع الإضافي بعد القليل من الإستماقارات 	2
3	Immediate cross-selling attempt		 قام بمحاولة البيع الإضافي على القور 	3
a	olid the staff explain Why Bank Dhofar's products nd services possess a "Comparative advantage" elative to competing banks?		م الموظف بشرح لماذا منتجات وخدمات بنك ظفار لديها "الأفضلية مقارنة مع البنوك المنافسة؟	
3	1. Yes		.1 نعم	3
0	2. No	図	٤. كلا	0
	If 'No', please specify your comments:		إذًا "كلا"، رجاءً قم بايضاح رأيك:	

		attempt to provide "complete		أَم الموظف بمحاولة لإعطانك "مطومات كامنة" عن منتجات وخدمات	
inf	ormation'	on Bank Dhofar's products and		ر مع الكتيبات ذات انصنة؟	بنك طفار
se	rvices, alo	ng with relevant literature?			·
INT: LIST THE CODE FROM SECTION B.			نم بكتابة الرمز من القسم ت	باحث: قم بكتابة ال	
0	•	No information at all		 لا معلومات على الإطلاق 	0
1	•	Information provided on at least a quarter / a few of the products and services discussed		 إعضاء على الأقل ربع/ القليل من المعلومات المتعلقة بالمنتجات والخدمات التي تع مناقشتها 	1
2	•	Information provided on at least half of the products and services discussed	. 🗆	اعطاء على الأقل نصف المعلومات المتعلقة بالمنتجات والخدمات التي تم مناقشتها	2
3	•	Information provided on at least three quarters or more of the products and services discussed		اعضاء على الأقل ثلاثة أرباع أو أكثر من المعلومات المتعلقة بالمنتجات والخدمات التي تم مناقشتها	3
3	•	Not Applicable		• لا ينطبق	3
		on relevant procedures, ion and follow-up method?		مات متعلقة بالإجراءات، والمستندات وتقتية المتابعة ذات الصلة؟	ح. معلو
	INT: LIST	THE CODE FROM SECTION B .		باحث: قم بكتابة الرمز من القسم ت	
0	•	No information at all		 لا مطومات على الإطلاق 	0
1	•	Information provided on at least a quarter / a few of the products and services discussed		 إعطاء على الأقل ربع/ القليل من المعلومات المتعلقة بالمنتجات والخدمات التي تم مناقشتها 	1
2	•	Information provided on at least half of the products and services discussed	, 🗆	اعطاء على الأقل نصف المعلومات المتعلقة بالمنتجات والخدمات التي تم مناقشتها	2
3	•	Information provided on at least three quarters or more of the products and services discussed		 إعطاء على الأقل ثلاثة أرباع أو أكثر من المعلومات المتعلقة بالمنتجات والخدمات التي تم مناقشتها 	3
3	•	Not Applicable		 لا ينطبق 	
g. informa		taff attempt to acquire more customer to follow-up at the end of the visit?	•	ام الموظف بمحاولة لمعرفة مطومات أكثر متطقة بالزبون من أجل لمتابعة في نهاية الزيارة؟	خ. هل ق القيام با
3	1.	Yes		.1 نعم	3
0	2.	No	Ø	.2 אנ	0
	If 'No', F	please specify your comments:	tollor	إذا "كلا"، رجاء قم بايضاح رأيك:	

		روم کرد. معادلتات		n fi ha	į.		
7.1	Timeles	~			\perp	اللوقات	7.1
a.	_		on entering the branch, before the frontline staff:			تظار عند دخول الفرع، وقبل التعامل مع الموظفين الموجودين في مي/ على مواقع الخدمة :	
INT	: SPECIFY	TIMI	E IN MINUTES:			د الوقت حسب الدقائق:	بنحث: حد
C)	•	Over 15 minutes			♦ كثر من 15 نقيقة	0
1		•	5-10 minutes			• 10-5 ئۇق	1
2	2	•	3-5 minutes			• 3-3 نقائق	2
3	3	•	Under 3 minutes	Ø	1	 أقل من ثلاث بقانق 	3
b.			omer feel like the queuing system properly?			و الزيون بأن نظام الإنتظار في الصف يعمل بشكل صحيح؟	ب, هل شد
()	•	Queuing system did not function at all			 إن نظام الإنتظار في الصف لا يصل على الإطلاق 	0
1	1	•	Queuing system functioned, but it worked with a few impediments			 إن نظام الإنتظار في الصف يعمل ولكن مع بعض العوانق 	1
2	2	•	Queuing system functioned and it worked quite easily and efficiently			 ان نظام الإنتظار في الصف يصل بسهولة ويشكل فعال إلى حد ما 	2
	3	•	Queuing system functioned and it worked very easily and efficiently			 إن نظام الإنتظار في الصف يعمل بسهولة تامة ويشكل فعال 	3
		•	Not applicable	⊠		● لاينطبق	-
c.			or the "purpose of the customer's vis d once reaching the counter:	iit		المتخذ من أجل "تتبية هدف زيارة الزبون عند الوصول إلى مواقع	ت. الوقت الخدمة ":
INT	: SPECIFY	TIM	E IN MINUTES:	3	5	د الوقت حسب الدقائق:	باحث: حد
7							14.
*		± .			,		y na sell j
			and the second s			and the second section of the s	
		ا المان المان المانية المانية المانية المانية		2 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1		The same of the sa	r. i
		i y i Historia				Approximation of the section of the	
		مرد مرز مارز		A			
	يادي. پوجال					of the first operate is a second of the first of the firs	i
	,	₹c					
	180	ata in a	المحمد والمعالم المعالم المحمد والمحمد المعالم المعالم المحمد المحمد والمحمد المحمد والمحمد المحمد والمحمد الم		1		
	T.	7					46.
	्र हैं 50.	د در در	and the second of the second o		*		
	ري م	.a.s.			15		
	4.0	Same			1		
	11 No.		And the Contract of the Contra		1		
	44.		The same of the sa				i
	:-		The state of the s			en de la company de la comp	
				ra (in the			

H. Additional Comments on Visit (If any):	 د. المقترحات الإضافية المتعلقة بالزيارة: (ان وجدت):
- Provide quewing system: - Employees should put nan	e - lags

End of the Survey - Thank you very much.... نهایة الاستبیان ــ شکراً جزیلا

	TAL Branch Score (Total unweighted branch so	ore, summing all sections):	
Section	Parameter Under Evaluation	Total Points Scored in this Area:	Total Points Allocated / Parameter
С	Branch Presentation and Customer Facilities		
D	Greeting and Soft Skills of Staff		
E	Staff Capability, Knowledge and Cross-Selling		
F	Timeless		

. مجموع نقاط الفرع المتابع النقاط عبر المتابع المتابع عبر المتابع عبر المتابع عبر المتابع الأقداد):			
حة للفرع، جمع كل الأقسام): مجموع النقاط المسجلة في القسم: • مجموع النقاط المضصمة العامل	العامل الذي يتم المتباره	القسم	
	تقديم الفرع والتسهيلات المقدمة للزبون	ث	
	الترحيب ومهارات الموظفين	ث	
	قدرة الموظف، ومعرفته وعملية البيع الإضافي	٤	
	الوقت	٥	
	the special section of the section o	جموع التة	

