PROJECT: Money EDITING SHOPPER CODE DATA ENTRY X Name Number Name Number | Name 3 0 الرقم التسلسلي الدقيق ادخال المعلومات رمز المتسوق الرقع لأسم الاسم الرقع الرقم أ- تفاصيل المكالمة/الاتصال **Details of Call** A. بنك ظفار Bank Dhofar بنك مسقط Bank Muscat National Bank of Oman البنك الوطني العماني Name of Bank to which 1. اسم البنك الذي تم call was made: HSBC-OIB بنك HSBC-OIB الاتصال به: Bank Sohar بنك صحار Other Bank Specify: بنك أخر، (حدد)_ FFOFF 008 Call Centre Number 2. رقم مركز الاتصالات: Month السنة السهر أليوم Date Year Date of Call 3. يوم الاتصال:). | 3 2 0 1 3 2 0 1 3 \circ Minutes q النقاتق Hours الساعات Start Time to Call 4. وقت بدء الاتصال: 4. الدقانق Total Duration Call Hours **Minutes** الساعات مجموع وقت الاتصال: باحث: (من لحظة الاجابة من INT: FROM POINT OF ANSWER BY PHONE BANKING AGENT 6 \circ \circ قبل عميل البنك حتى \circ (PBA), UPTO COMPLETION انتهاء المكالمة) OF PHONECALL) 09:00- 09:00 في الصباح 06:00-09 am 図 09:01-12 am 12:00 -09:01 في الصياح فترة الوقت الذي حصل Time Slot During which 03:00 -12:01 في الظهيرة 12:01noon-03pm فيه الاتصال: call was made: باحث: اختر فترة الوقت 06:00 - 03:01 في المساء الباكر B INT: SELECT THE 3:01-6pm المناسبة التي جرى RELEVANT TIME-SLOT, خلالها الإنصال. اقبل 06:01 – 09:00 في المساء 06:01-9pm ACCEPT SINGLE ANSWER, اجابة واحدة 01:00 - 09:01 بعد منتصف الليل 09:01-1am 1:01-5:59am 5:59 – 01:01 في الصباح الباكر

В.	Purpose of Call						هدف الاتصال	ب
1.	General Enquiry regarding a specific Product / Service	Product Name:	Query Code INT: (Insert from list)	رمز السوال): 	(اسم المنتج):	عام عن محدد(ة)	1- استقسار منتج/خدمة	
2.	Application for a New Product / Service	Product Name:	Query Code INT: (Insert from list)	رمز السؤال): 	(اسم المنتج):		2- طلب الحص منتج/خدمة	
3.	Complaints / Grievances	Complaint Code LIST	•	دخل من القائمة):	رمز الشكوى (ا	ظلم	3- شکاوی/ ت	
4.	Other	Please Specif	y Details:	. التفاصيل):	(رجاءَ حدد		4- غير ها	.1

C. /	Appraisal of Interactive Voice Response	(IVR)		(IVR)	تقييم نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية	<u>ت. ا</u>	
	tem:		1		نقيرم نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية	:4.1	
4.1.	Appraisal of IVR system: How would you rate the IVR system in terms or	f	-	4 m 1 m 4 m 1	هيرم نظام الاستجابه الصولية الطاعية كيف يمكنك أن تقيم نظام الاستجابة الصوتية التذ	1	
1.	Ease of navigation & user-friendliness?	·		<u> </u>	سهولة التنقل والاستخدام؟	·'	
0	No, the IVR was <u>not at all easy to use</u>				كلا، لم يكن نظاء الاستجابة الصوتية التفاعلية الاستخدام	0	
1	Yes, the IVR was quite/reasonably easy to use			ِ حد ماليشكل مقبول	نعد، كان نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية الم سهل الاستخدام	1	
2	Yes, the IVR was easy to use			إن الاستخدام	نعد، كان نضاء الاستجابة الصوتية التفاعلية سع	2	
3	Yes, the IVR was very easy to use			هل جداً في الاستخدام	نعد، كان نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية سع	3	
2.	How would you rate the IVR system in terms or clarity of instructions?	of		ة التفاعلية من ناحية	كيف يمكنك ان تصنف نظام الاستجابة الصوتية وضوح التعليمات؟	.2	
0	No, the instructions were not clear at all				كلا، لم تكن التعليمات واضحة على الإطلاق	0	
1	Yes, the instructions were quite/reasonably cle	ar		واضعة	نعم، كانت التعليمات الى حد ما / بشكل مقبول	1	
2	Yes, the instructions were <u>clear</u>		Ø		نعم، التعليمات كانت واضحة	2	
3	Yes, the instructions were <u>very clear</u>				نعم، التعليمات كانت <u>واضحة جدا</u>	3	
D.	Greeting				حيب	ث. التر	
5.1	Greeting & Purpose of call				رحيب والغرض من الاتصال	5.1 الت	
1.	Once you selected option '9' on the IVR, O Second ("To speak to a call centre agent, press 9"), how long did it take for you to speak to a PBA?			حدد الثواني أو الدقائق)	اختيارك الاحتمال "9" في نظام الاستجابة الوتية التفاعلية ، ("للتكام مع موظف مركز صالات / اضغط 9")، كم من الوقت استغرقت مد PBA? وقد المعطاة)	الص الات للتح	
	. Specify data and the specie provided	ninutes)	<u> </u>				
	Answer this question only if you selected the 'Call book on via the automated voice service	sack'		نمال "معاوده	جاوب على هذا السوال فقط في حال اختيارك احا تصال" عبر خدمة الصوت الآلي):	-	
2.	Were you called back by a PBA?				تم اعادة الاتصال بك من قبل PBA؟		
3	Yes				نعم	3	
0	No				<u>ک</u> لا	0	
	If 'no', specify any additional comments here: *No interviewers: This is not a mandatory field. Please any additional observations, if relevant. Otherwis blank. This applies to this option for all future que	e fill in se, leave		حظات الإضافية	اذًا "كُلَّا"، حدد اي تطبقات اضافية هنا: "ملاح حقل الإجابة هذا ليس الزاميا، رجاء، حدد الملا، ذات الصلة، وإلا أثرك الإجابة فمار غة. هذا بنطبة الخيارات المتطقة بالإجابات التالية.		
<u>3</u>	N/A				لا ينطبق	3	
3.	On picking up your call, did the PBA wish you, 'morning/ afternoon/ evening'?	'Good		باح الخير/نهارك	رفعك السماعة، هل قام ال PBAبتمني لك، "صد د/ مساء الخير"؟		
3	Yes				نعم	3	
0	No		كلا				
	If 'no', specify any additional comments here:				اذا "كلا"، حدد اى تطبقات اضافية هنا:		
4.	Did the PBA greet you in the same language yo	u		نظام الاستجابة	رحب بك ال PBA بنفس اللغة التي اخترتها في ن وتية التفاعلية؟		
3	selected through the IVR system? Yes		Ø		نعم	T-,	
0	No				צג	0	
	If 'no', specify any additional comments here:		1		اذا "كلا". حدد اى تعليقات اضافية هنا:		
Į.						<u> </u>	

D.	Greeting		. الترحيب					
5.1	Greeting & Purpose of call		رحيب والغرض من الاتصال	의 5.1				
	Rate the PBA's greeting on his/her level of courteousness:		ترحيب ال PBAوفقاً لمستوى اللباقة لديه(ا):	5. قتِم				
0	No, the PBA was not at all courteous		کلا، لم یکن ال PBA لیق علی الاطلاق	0				
1	Yes, the PBA was quite/reasonably courteous		نعم، كان ال PBA ليق الى هد ما / يشكل مقبول	1				
2	Yes, the PBA was courteous		نعم، كان ال PBA ليق	2				
3	Yes, the PBA was very courteous		نعم، كان ال PBA ليق جداً	3				
	Rate the PBA's greeting on his/her clarity & pace of speech:		ترحيب ال PBA وفقاً لوضوح كلامه ووتيرته(!):	6. قتِم				
0	No. the PBA did not speak clearly & steadily		كلا، لم يتكلم ال PBA يوضوح وإعتدال	0				
1	Yes, the PBA spoke quite clearly & steadily		نعم، يتكلم ال PBA الى حد ما / بشكل مقبول يوضوح وإعتدال	1				
2	Yes, the PBA spoke clearly & steadily	Ø	نعم، تكلم ال PBAيوضوح وإعدال	2				
3	Yes, the PBA spoke very clearly & steadily		تعم، تكلم ال PBAبشكل واضح جداً وإعتدال	3				
7.	Did the PBA introduce himself/herself by name?		, عرف ال BPA عن نفسه(ا) بالاسم؟	7. هل				
3	Yes	Ø	نعم	3				
0	No		کلا	0				
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تطبقات اضافية هنا:					
	Did the PBA then enquire after the purpose of your call?		، قام ال BPA من بعد نلك بالاستفسار عن غرض اتصالك؟	8. هل				
3	Yes	図	نعم	3				
0	No		2K	0				
-	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا:					
callir 9.	<answer an="" as="" customer="" existing="" if="" is="" mystery="" ng="" only="" question="" shopper="" the="" this=""> Did PBA ask for customer details for the purpose of verification?</answer>		جاوب على هذا السوال فقط في حال كان المتسوق السرى يتصل قيقي) قيقي) سال ال PBA عن التفاصيل المرتبطة بالزبون بغرض التأكد؟	کزیون 🗠				
3	Yes		نعم	3				
0	No		2K	0				
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)	区	لا ينطبق	<u>لا</u> ينطبق				
	Did the PBA proceed to listen to (or probe for) the customer's query/grievance/complaint?		. تابع ال PBA الاستماع (او الاستفسار عن) المي تساؤل/ تَظْلُم/ وي الزبون؟					
0	No, the PBA did not do this at all		كلا، لم يفعل نلك ال PBA على الاطلاق					
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما	1				
2	Yes, the PBA did this	\boxtimes	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2				
3	Yes, the PBA did this a lot		نعم، لقد فعل نلك ال PBA تماماً	3				
E.	Soft Skills & Telephony Skills		مهارات المشخصية ومهارات الاتصالات المهاتفية					
	Hold Procedure		جراءات الانتظار					
	Did the PBA ask, "May I put you on hold briefly, while I get the required information?" prior to putting you on hold?		ل سأنك ال PBA "هل يمكنني ان انركك تنتظر قليلا، في حين اكون . حصلت على المعلومات المطلوبة?" قبل وضعك في حالة الانتظار؟					
3	Yes		نعم	3				
0	No	J	<u>ک</u> لا	0				

E.	Soft Skills & Telephony Skills		هارات الشخصية ومهارات الاتصالات الهاتفية اذا "كلا"، حدد أي تعليقات اضافية هنا:	ج. الم
	If 'no', specify any additional comments here:		اَذَا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية هنا:	
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)		٧ ينطبق	<u>نا</u> بنطبق
	Did the PBA speak with anybody else prior to placing you on hold?		لُّ تَكَلَّمُ الَّ PBA مَعَ شَخْصَ آخِرَ قَبْلُ وَضَعْكَ فِي حَالَةَ الاِنْتَظَارِ؟ 	.2
0	Yes		نعم	0
3	No		בא	3
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا:	
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)	☒	لا ينطبق	<u>لا</u> ينطبق
	INT: Answer this question only if the PBA kept you on hold		(جاوب على هذا السؤال فقط في حال تركك ال PBAنتنظر اكثر من	
	for over 60 seconds Did the PBA inform you that he/she needs more time		60 ثانية) ل اعلمك ال PBA انه يريد/تريد المزيد من الوقت واعتذر عن ذلك	
	and apologize for the same?		امراً الله الرياد الريا	
3	Yes		نعم	3
0	No		کلا	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية هنا:	
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)	区	لا ينطبق	<u>لا</u> ينطيق
6.2	PBA Attributes		ت ال PBA	6.2 سما
	Select 'yes' or 'no' based on whether the PBA fulfilled		ر "نعم" او "كلا" في حال تطايق ال PBA مع كل من هذه السمات:	1. اخت
	each of these attributes: Active listening skills:		ت الاستماع النشيط	1. مهارا
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent		نعم، لقد فعل نلك ال PBA الى حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute	\boxtimes	نعم، <u>لقد فعل ذلك</u> ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal		نعم، <u>لقد فعل ذلك</u> ال PBA تماماً	3
2)	Effective questioning skills:		ت الاستجواب الفعال	2. مهارا
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل نلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent		نعر، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute	X	نعم. لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal		نعم، لقد فعل ذلك ال PBAتماما	3
3)	Confident:			3. وائق
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا. لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent		نعب لقد فعل ذلك ال PBAالي حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute		نعر. لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal	Ø	نعد، لقد فعل ذلك ال ٩٨٩ تماما	3
4)	Professional:		<u></u>	4. محتر
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلاء لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الي حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute		نعر، لقد فعل بلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal	Х	نعم، لقد فعل ذلك إلى PBA تماماً	3

E.	Soft Skills & Tele	ls		·			<u>في</u> هٔ	ك الهادّ	تصالاه	هارات الشخصية ومهارات الا	ج. الم		
5)	Friendly:			_								:	<u>5. ودود</u>
0	No, the PBA did not h	ave thi	s attri	bute a	t all	Ì					طلاق	كلا. لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA had this a	attribut	e to se	ome ex	ctent			نعد لقد فعل ذلك ال PBAالو حد ما					1
2	Yes, the PBA had this a	ttribut	<u>:e</u>				X	بعد، نقد فعل ذلك ال PBA					2
3	Yes, the PBA had this a	ettribut	e a gr	eat dea	<u>al</u>			نعد، لقد فعل ذلك ال PBA تماما					3
6)	Used simple languag								من كلمات وجمل بسيطة	6. است			
0	No, the PBA did not de	·						طلاق	كلا، لم يقعل ذلك ال PBA على الا	0			
1	Yes, the PBA did this to	o some	exten	t				-			ما	نعم، لقد فعل ثلك ال PBAالى حد	1
2	Yes, the PBA did this								-			نعم، لقد قعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this a	lot		-							•	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
7)	Overall, maintained a enthusiastic attitude		ive, f	riendl	<u>y &</u>			<u>:</u>	حماسى	ودی و	ي إداء	ظ على إداء ايجابي بشكل عام، أ	<u>7. بحاف</u>
0	No, the PBA did not de		t all								طلاق	كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA did this to	o some	exten	t								نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA did this											نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this a lot							З نعم، لقد فعل ذلك ال РВД تماماً					3
: · · · · · · · · · · · · · · · · · · ·													
8)												مل لغة ارجابية	8. پست
0	No, the PBA did not de	o this a	t all								طلاق	كلا، لم يقعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA did this to	o some	exten	t									1
2	Yes, the PBA did this							' '					2
3	Yes, the PBA did this a	lot						نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تعاماً					3
9)	Overall, Was 'Custom	ner Fri	endly	<u>':</u>				9. بشكل عام، كان ودوداً مع الزيون:					<u>و.</u> بشكا
0	No, the PBA did not do	o this a	t all) كلا، لم يفعل ننك ال PBA على الاطلاق					0
1	Yes, the PBA did this to	o some	exten	t							ما	نعم، لقد فعل ننك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA did this						Q					نعم، لقد فعل نلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this a	lot										نعم، لقد فعل نكك ال PBA تمامأ	3
	Overall, rate the PBA on: Greeting:	<u>Very Poor</u>	Poor	Average	<u>poog</u>	Very Good	声步	陆	مئوسط	ضعيف	ضعيف جدا	کل عدد قیدال PBA فیما پخص: نترجیب:	.1
	INT: Circle a number from 1-5 for each attribute, as relevant				5	<u>5</u>	ولقدم دافرد حي الرفع المحاسب			باحت: ا			
B)	Extent of Customer Focus & Friendliness:	<u>5</u>	<u>5</u>) مدى الإهتمام بالزبون والودية: 1 <u>2 3 4</u> <u>ا</u>				ب) مد					
C)	Extent of Customer Focus & Friendliness: 2 3 4 Soft Skills & 1 3 5 5 5 5 5 5 5 5 5 5 5 5 5 5 5 5 5 5					<u>5</u>	<u>s</u>	- المهازات الخفيفة ومهازات الخفيفة ومهازات الخفيفة ومهازات الخفيفة ومهازات الخفيفة ومهازات المهازات ا					

+

F. An	swer this segment if:	!	م الاجابة على هذا الجزء في حال كان " -هدف الاتصال"	ح. (يدَ
A)Ap	plication for a new product/service:	; !	- طلب منتج او خدمة جديدة	, -
b) Ge	neral enquiry relating to a specific product,		 استفسار عام متعلق بمنتج او خدمة او تسهيل معين. 	
servi	ce and/or facility:		 غرض أخر من المكالمة 	
c) Ot	her purpose of call			
	nformation provided, Product Knowledge &		معلومات المقدمة، المعرفة عن المنتج وال بيع الاضافي	7.1 ال
	S Selling BA provided sufficient detail to the customer, with a			
	lear explanation of the requirements/ eligibility		د اعظى الPBA معلومات كافية للزبون، مع شرح واضح عن	
	riteria/ documentation needed for this particular		بتطلبات / المعايير المؤهلة / المستندات اللازمة لهذا المنتج/الخدمة بديداً	
p	roduct/service.		,122	
0	No, the PBA did not do this at all		كلا، لم يفعل ال PBAنك على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this	X	نعم، لقد فعل ال ١٩٥٩نك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نمم، لقد فعل ال PBAثلك بشكل كبير	3
2. P	BA provided a clear and thorough explanation of the		د قدم ال PBAشرح واضح وشامل عن الخطوات التي يجب ان	2. لق
	teps that shall follow in terms of:		يع من حوث:	ñ.
	rocess:		العملية:	
0	No, the PBA did not do this at all		كلا، لم يقعل ال PBAنك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this	X	نعم، لقد قعل ال PBAنتك	
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نعم، لقد فعل ال PBAثلك بشكل كبير	3
<u>2) T</u>	ime taken:		ت المستغرق:	
0	No, the PBA did not do this at all		كلا، ثم يفعل ال PBAنتك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent	図	نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this		نعم، لقد قعل ال ١٩٨٨خلك	2
3	Yes, the PBA did this a great deal		نعم، لقد قعل ال PBAنك بشكل كبير	3
<u>3)</u> R	equirements (such as documentation):		لبات (مثل المستندات):	3) منط
0	No, the PBA did not do this at all		كلا، ثم يفعل ال RBQذلك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent	X	نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this		نعم، لقد فعل ال PBAنلك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نعم، لقد فعل ال ABAنلك بشكل كبير	3
	he PBA was able to clarify any questions the customer ad:		. كان PBAقادر على توضيح اي من الاسئلة التي طرحها الزيون:	3. لقد
0	No, the PBA was <u>unable to do this</u>		کلا، ثم يستطع ال PBAفعل ذلك	0
1	Yes, the PBA was somewhat able to do this		نعم، لقد استطاع الPBA فعل ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA was able to do this	Ø	نعم، لقداستطاع ال PBAفعل ثلك	2
3	Yes, the PBA was very able to do this		نعم، لقد استطاع ال PBAفعل نتك بشكل كبير	3
	Not applicable		لا ينطبق (الباحثون: اختر هذا الخيار فقط في حال لم يتم طرح	<u> </u>
<u>N/A</u>	(Interviewers: Choose this option only if no questions were posed)	╩	الاسته)	لا بنطيق
4. 7	he PBA was able to explain the points of	†		
C	lifferentiation and comparative advantage of the		د استطاع ال PBAان يشرح الصفات التي تميز وتفضل المنتج/	
	product/service (<u>Versus offerings of local competing</u> panks):		ندمة (مقابل العروض التي تقدمها البنوك المحلوة المنافسة):	الذ
<u>-</u>	No, the PBA was <u>unable to do this</u>		کلا، لم يستطع ال PBA <u>فعل ذلك</u>	0

	` .		
Yes, the PBA was somewhat able to do this		نعم، لقد استطاع ال PBAفعل ذلك الي هد ما	1
Yes, the PBA was able to do this		نعم، لقداستطاع ال PBAفعل ثلك	2
Yes, the PBA <u>was very able to do this</u>		نعم لقد استطاع ال PBAفعل ذلك بشكل كبير	3
Not applicable (Interviewers: Choose this option only if asking about a specific product/service.		لا بنطبق (الحثون: اختر هذا الخيار فقط في حال سال عن منتج/خدمة سعينة)	ينمنق
lease rate the PBA on each of these attributes:		جاة ، قيد ال PBA وفقا لكل سمة من هذه السمات: 	5. ر،
_ · · · ·		انجهد لتحقيق الغرض من وراء الاتصال:	<u>1) بذل</u>
No, the PBA <u>did not make this effort/possess this</u> <u>attribute</u> at all		كذ، ثم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتنك هذه السمة على الإطلاق	0
Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent		تعر، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة الي حد ما	1
Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute	Ø	نعر، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه المسمة	2
Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal		نعر، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو بمثلك هذه السمة بشكل كبير	3
xtent of product/service knowledge:		المعرفة بالمنتج / الخدمة:	2) مدی
No, the PBA <u>did not make this effort/possess this</u> <u>attribute</u> at all		كلا، لم يقع ال PBA بهذا الجهد / لا يمثلك هذه السمة على الإطلاق	0
Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد/ هو يمتلك هذه السمة الي حد ما	1
Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute	ಠ	نعم، لقد قام ال PBA بهذا الجهد / هو بمثلك هذه السمة	2
Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> <u>attribute a great deal</u>		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو بمثلك هذه السمة بشكل كبير	3
ross-Selling effort/attempt made:		هد المبنول او المحاولة المبنولة من أجل البيع الاضافي:	3) الج
No, the PBA <u>did not make this effort/possess this</u> <u>attribute</u> at all		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمثلك هذه المعمة على الإطلاق	0
Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة الي حد ما	1
Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه المسمة	2
Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> <u>attribute a great deal</u>		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمنتك هذه السمة بشكل كبير	3
Not Applicable (Interviewers: tick this option only if cross selling was not possible due to the nature of your inquiry)	□	لا ينطبق (الباحثون: قد يوضع علامة على هذا الاحتمال فقط في حال لد يكن ال cross selling ممكناً بسبب طبيعة سوالك)	<u>لا</u> ي <u>نظيق</u>
		<u> الشرح الوافي ردا على الأسنلة المطروحة</u>	4) تقدر
No, the PBA <u>did not make this effort/possess this</u> <u>attribute</u> at all		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمثلك هذه السمة على الإطلاق	0
Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة الي حد ما	1
Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه المعمة	2
Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal	M	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه المعمة بشكل كبير	3
Not Applicable (Interviewers: tick this option only if no further questions were posed)		لا ينطبق (الباحثون: ضع علامة على هذا الخيار فقط في حال لع يكن هذاك طرح أسللة اضافية)	<u>ێ</u> <u>ينمبئ</u>
	Yes, the PBA was very able to do this Yes, the PBA was very able to do this Not applicable (Interviewers: Choose this option only if asking about a specific product/service.) Please rate the PBA on each of these attributes: Iffort to fulfill the purpose for which the call vas made: No, the PBA did not make this effort/possess this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal xtent of product/service knowledge: No, the PBA did not make this effort/possessed this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal ross-Selling effort/attempt made: No, the PBA did not make this effort/possessed this attribute a great deal ross-Selling effort/attempt made: No, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal No, the PBA did not make this effort/possessed this attribute to some extent Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal Not Applicable (Interviewers: tick this option only if cross selling was not possible due to the nature of your inquiry) Provision of adequate explanation in response o questions posed No, the PBA did not make this effort/possessed this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute at all Not Applicable (Interviewers: tick this option only if no further Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute at all	Yes, the PBA was able to do this Yes, the PBA was very able to do this Not applicable (Interviewers: Choose this option only if asking about a specific product/service. Please rate the PBA on each of these attributes: Iffort to fulfill the purpose for which the call vas made: No, the PBA did not make this effort/possess this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal No, the PBA did not make this effort/possess this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal Not Applicable (Interviewers: tick this option only if cross selling was not possible due to the nature of your inquiry) Provision of adequate explanation in response o questions posed No, the PBA made this effort/possessed this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal Not Applicable (Interviewers: tick this option only if no further (Interviewers: tick this option only if no further	The part was able to do this

+

_												
2. A)	Overall, rate the PBA on: Product knowledge & information/assistanc e provided:	Very Poor	Poor	Average	Þōō5	Very Good	市井	炸	E pri	L .	ضعيف جدا	 يشكل عند، قيد ال PBA فيما يتعلق
<u> </u> 	INT: Circle a number from 1-5 for each attribute, as relevant	<u>1</u>	<u>2</u>	<u>3</u>	4 <u>M</u>	<u>5</u>	<u>5</u>	<u>4</u>	<u>3</u>	<u>2</u>	<u>1</u>	ينمه: باحث: (ضع دابرة على الرقم المناسب من 1 الى 5 لكل صفة . وفقا لتطابقها
<u>B)</u> ∶	Cross Selling:	<u>1</u>	2	<u>3</u>	4	<u>5</u>	<u>5</u>	4	3	2	1	:Cross Selling (-:

(Interviewers: Please skip Part B/Cross Selling, if not applicable. Example: Interviewer posed very basic query about opening a current account and there was no scope/almost no scope for cross selling)

(الباحثون: رجاة لا تطرح القسم بـ/Cross Selling، إذا لا ينطبق. مثلاً: قام الباحث يطرح سوال بديهي جنا حول فتح حساب جاري ولم يكن هناك مجال/م يكن هناك مجال إلى حد ما الـ(Cross Selling)

G	Answer this segment if the 'Purpose of Call' was to express customer Complaints/Grievances:		بيب على هذا الجزء إذا "المغرض من الاتصال" كان بشكاوي/ تظلمات الزيانن	خ. أد خاص
8.1	Complaints & Grievances		الشكاوي والتظلمات	1 8.1
1.	PBA demonstrated active listening skills when the customer was relaying his/her complaint:		ظهر ال PBA مهارات الاستماع النشيط عندما كان الزبون يذكر المكواه/! :	
3	Yes		نعم	3
0	No		2K	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذًا "كلا"، حدد اي تطبقات اضافية هنا:	
2.	PBA made a concerted effort to understand the complaint/grievance:		قد قام ال PBA بجهد كافى لفهم الشكوى/التظلم	2. ك
3	Yes		نعم	3
0	No		2K	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تطبقات اضافية هنا:	
3.	The PBA clearly explained each of the following to the		قد شرح ال PBA بوضوح كل من التالي للزبون:	3
}	customer:		(اختر احدى الحالتين نعم او كلا لكل من النقاط الني تم التركيز	
INT	: <select areas="" each="" either="" focus="" for="" no="" of="" or="" the="" yes=""></select>		3.3 , 0	عليها)
1)	Complaint Resolution Process:	†	ملية حل/معالجة الشكوى	<u> </u>
3	Yes		نعم	3
0	No		2K	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا:	
2)	Time taken for resolution		قت المستغرق لحل / معالجة الشكوي	2) الو
3	Yes		نعم	3
0	No		2K	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تطبقات اضافية هنا:	
4.	The PBA possessed adequate knowledge of the complaint resolution process:		قد كان ال PBA يمثلك المعرفة لعملية حل/معالجة الشكوى:	ŭ .4
0	No, the PBA did not possess any knowledge		كلا، لا يمتلك ال PBAاي معرفة	0
1	Yes, the PBA possessed <u>a little knowledge</u>		نعم. يمثلك ال PBA <u>معرفة قليلة</u>	1
2	Yes, the PBA possessed knowledge		نعم، يمثلك ال PBA معرفة	2
3	Yes, the PBA possessed a great deal of knowledge		نعم، يمثلك ال PBAقدر كبير من المعرفة	3
5. IN1	Please rate the PBA on each of these attributes, on a sca of 1-5: : Circle a number from 1-5 for each attribute, as relevant	le	رِجاة، قيم ال PBA وفقاً للسمات التالية على معيار من 1 الى 5: (ضع دانرة حول رقم من 1-5 لكل صفة من الصفات التالية وفقاً 4))	-

۲						•	+						+
	-	Very Poor	Poor	Average	<u>Good</u>	Very Good	14年	排	متوسط		ضعیف جدا		
1)	Overall customer experience for complaint resolution:	1	2	3	4	5 	5	4	3	2	1	خبرة الموظف في معالجة أوى العملاء	
2)	Extent of PBA knowledge on resolution process:	1	2	3	4	5	5	4	3	2	1	مدى معرفة ال PBA ب لية المعالجة:	, ,
3)	Effort made to provide full & additional information:	1	2	3	4	5	5	4	3	2	1	الجهد الميذول لاعطاء ومات اضافية وشاملة	
	H. Call Closing:				 -							هاء الاتصال/المكالمة:	د. انہ
	C)PBA asked if he/she co	<u>ce</u>		.ة أضافية	يم مساعد	لممكن تقد	كانت من آ	ت)سال ال PBAما اذا كان / ا للزيون:					
3	Yes						☑					نعم	3
0	No									. ***		25	0
3	C) PBA thanked the cus	tomer	and sa	id goo	dbye:		Ø			الفاء:	وهان ال <i>ی</i> ا	ث)لقد شكر ال PBA الزبون ا نعم	3
0	No												0
	E)The PBA attempted to information from the co			w-up				: :	مع الزبور	، للمتابعة ،	معلومات	ح)حاول ال ۱۲۹۵ <u>لحصول</u> علم	
3	Yes											نعم	3
0	No		,	•		. '				 , 	,	. 2K	0
	F) Overall, rate the PBA on Call closing: INT: Circle a number from 1-5 for each attribute, as relevant	T Very Poor	2	□ w Average	4 X	Nery Good	5 🗖	 		2 1	على ا	 ضكل عام، قيم ال PBA انهاء الاتصال: ضع دائرة على الرقم الما الى 5) وفقاً لتطابقها 	باحث

I. TO	TOTAL Branch Score										
Section	Parameter Under Evaluation	Total Points Scored in this	Total Points Allocated / Parameter								
С	Appraisal of interactive voice response (IVR)										
D	Greeting										
E	Soft skills & Telephony skills										

F	Other questions	
G	Questions related to complaints/ Grievances	
н	Call closing	,
	TOTAL SCORE	

مهموع النقاط المسهلة في القسم: مهموع النقاط المقصصة / العامر	العامل الذي يتم اختباره	القمسم
	تقييم الاستجابة الصوتية التفاعلية	ث
	التحية	ث
	المهازات الشخصية و مهازات الاتصالات الهاتفية	٤
	أسنلة اخرى	۲
	اسنلة متطقة بالشكلوى و التظلمات	Ċ
	انهاء الاتصال	J
	الهاء الانصال	• ء النقا