entered

## PROJECT: Money

SHOPPER CODE	DATA ENTRY		ED	ITING						~ 4
- 0	Name	Number	Name	Number	Name		SE	RIAL	NO.	
38	Nashaat Zok	ny				4	0	1	3	4

المشروع:

الرقم التسلسلي			بق	التدقي	ومات	ادخال المعلو	رمز المتسوق
	الرقم	الاسم	الرقم	الأسم	الرقم	الأسم	

Α.	Details of Vi	sit						أ- تقاصيل الزيارة
		Bank Dho	ofar		☑		بنك ظفار	
		Bank Mu	scat				بنك مسقط	
		National	Bank of O	man		ىاتى	البنك الوطني العم	1. البنك الذي قمت بزيارته
1.	Bank Visited	HSBC-OIE	3			H	SBC-OIB بنك	
		Bank Soh	ar				بنك صحار	
		Other Ba					بنك اخر:	
2a.	Branch Name	Alu	braro	It - AL Khu	was Min	stry		2 أ. اسم الفرع
2b.	Branch Area	Al u	lacare	J.				2 ب. موقع الفرع
3.	Branch City	Musc	at					3. المدينة
4.	Branch Region	AI K	Chuwa	w				4. المنطقة
		Day	Mont	h Year	السنه	الشهر	اليوم	5. يوم الزيارة
5.	Date of Visit	18	9	2013				
	S	Hou	irs	Minutes	الدقانق		الساعات	
6.	Start Time of Visit		9	49				6. وقت بدأ الزيارة
7.	Total Duration of	Hou	rs	Minutes	الدقانق		الساعات	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·
	Visit	(	00	16				7. مدة الزيارة

1

ب- هدف الزيارة Purpose of Visit B. Opening a Saving فتح حساب توفير او حساب جاري or Current Account Saving Scheme نظام ادخار قرض اسكان Housing Loan Application for a new Product قرض سيارة Car Loan 1. طلب منتج / خدمة جديد(ة) / Service قرض تعليمي Educational Loan INT: SELECT AS RELEVANT AND/OR SPECIFY DETAILS OF بطاقات ائتمان Credit Cards PRODUCT/SERVICE قرض شخصى Personal Loan Double your Salary ضاعف راتبك Offer Youth & Student حساب الشباب والطلاب Account Opening a Savings فتح حساب توفير او حساب جاري or Current Account Saving Scheme نظام ادخار قرض اسكان Housing Loan استفسار عام متعلق بمنتج معین، خدمة او او او تسهیل General Enquiry relating to a  $\times$ قرض سيارة Car Loan specific Product, Service باحث: اختر المناسب و / أو حدد تفاصيل المنتج / الخدمة قرض تعليمي and/or Facility Educational Loan INT: SELECT AS RELEVANT AND/OR بطاقات انتمان Credit Cards SPECIFY DETAILS OF PRODUCT/SERVICE قرض شخصى Personal Loan Double your Salary ضاعف راتبك Offer Youth & Student حساب الشباب والطلاب Account ردوة بطينة Slow feedback Request not done الطلب غير منقد Wrong information اعطاء معلومات خاطلة given \_\_\_ 釀 طريقة التصرف Attitude بطاقات الانتمان Credit Cards جهاز الصراف الالي باحث: حدد طبيعة الشكاوي والملاحظات في Complaints / Grievances: ATM ATM المكان المخصص لها INT: SPECIFY THE EXACT NATURE OF جهاز الإبداع النقدي COMPLAINT / GRIEVANCE IN THE CDM CDM SPACE PROVIDED Point of Sale (POS) نقاط البيع خدمة الرسانا القم SMS SMS Fraud احتبال Phone Banking الخدمات المصرفية عير Online Banking

+

C. Branch Presentation and Customer Facilities			ر الفرع والتسهيلات المقدمة للزبون	ت. مظهر
	s Customer Parking instantly available for the stery Shopper?		جد المتسوق الخفي موقف سيارة على الفور؟	4.1 هل و
3	1. Yes		1. نعم	3
	2. No		2. كلا	
	i. Specify:			
	ii. Specify time taken to find parking:min.		ب. حد الوقت اللازم لايجاد موقف دقيقة	
	rance to Building		ل الى المبنى	the second second second
a. Wa	s the Entrance Clean?	L ,	المدخل نظيفًا؟	۱. هل کان
3	1. Yes		1. نعم	3
0	2. No		2. كلا	0
	If 'No', specify "Why / Describe how" the entrance was unclean:		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "لماذا/ اوصف كيف" كان المدخل غير نظيف:	
b. Wa	s the Entrance Convenient?		ن المدخل مناسبا؟	ب. هل کار
3	1. Yes	$\square$	1. نعم	3
0	2. No		2. كلا	0
	If 'No', please specify "Why" the entrance was inconvenient:		اذا كان الجواب "كلا" ، حدد "لماذا" لم يكن المدخل مناسبا:	
	Cleanliness of Premises			4.3 نظافا
Was the	branch premises clean?		نى الفرع نظيفاً؟	هل کان مب
3	1. Yes	M	1. نعم	3
0	2. No		2. کلا	0
	If 'No', please specify "Why / Describe how" the premises was unclean:		اذا كان الجواب "كلا" ،من فضلك حدد "لماذا/ اوصف كيف" كانت المباني غير نظيفة: 	

+

3

4.4 العلامات التجارية **Branding Material** 4.4 أ. هل يوجد ملصقات / علامات تجارية على الابواب، الجدران والنوافذ؟ a. Posters / Branding material present on doors, walls and windows?  $\boxtimes$ 1, نعم 3 1. Yes 3 0 2. No **2** 2K اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"، ان If 'No', please specify "additional comments", if any: ب. هل تم عرض الكتيبات والنشرات؟ b. Pamphlets, Leaflets and Brochures on display? X Yes 1. نعم 3 1 **2** 2K 0 2. No 0 If 'No', please specify "additional comments", اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"، ان if any: ت. هل مواد العلامات التجارية حديثة؟ Branding material up-to-date? c. X 1. نعم 3 1. Yes **US 2** 2. No 0 اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"، ان If 'No', please specify "additional comments", if any: 4.5 مظهر الموظفين Presentation of Staff a. Were employees present at over 90% of the branch أ. هل كان يتواجد اكثر من 90% من موظفي الفرع وراء مكاتبهم ومواقع desks and counters?  $\boxtimes$ 1. نعم 3 1. Yes 3 **2** 2K اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"، ان If 'No', please specify "additional comments", و جدت if any: b. Were all / almost all of the staff neatly and ب. هل كان كل / معظم الموظفين يرتدون لباس مرتب ومهنى؟ professionally dressed? X 1. Yes 1. نعم 3 **2** 2K 0 2. No اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"، ان If 'No', please specify "additional comments", if any: c. Were all/almost the entire staff wearing name ت. هل كان كل / معظم الموظفين يضعون شارات باسمانهم؟ badges? 1. Yes 1. نعم 3 25 2 2. No 0

4

اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد العدد التقريبي للموظفين الذين

لا يضعون شارات بأسمانهم:

If 'No', please specify "the approximate

None of the 3

number of staff not wearing name badges:

+		+		+
4.6	ATM and CDM machines	1000	بزة الصراف الالي والايداع النقدي	
	the area surrounding the ATM and CDM		المكان المحيط أجهزة الصراف الالي والايداع النقدي نظيف وحسن	
machin	es clean and presentable?			لمظهر؟
3	1. Yes		1, نعم	3
0	2. No		2. كلا	0
	If 'No', please specify "Why / Describe how the area was unclean:		اذًا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "لماذًا/ اوصف كيف" كان المكان غير نظيف:	
b. Were	the ATM and CDM machines functioning?		النت أجهزة الصراف الآلي والايداع النقدي تعمل؟	ب. هل ک
3	1. Yes		1. نعم	3
0	2. No		2. كلا	0
	If 'No', please specify "the time at which at which the ATM / CDM were not functioning (and specify which machine, ATM or CDM):		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "الوقت التي لم تكن فيه أجهزة الصراف الالي والايداع النقدي لا تعمل (وحدد أي جهاز، الصراف الالي او الايداع النقدي):	
c. Was t	there sufficient cooling in the ATM/CDM area?		ان التبريد او المكيف جيد في منطقة ATM/CDM؟	ت. هل کا
3	1. Yes		1. نعم	3
0	2. No		2. كلا	0
3	3. Not applicable		3. لا ينطبق	3
	If 'No', please specify "the time at which at which the cooling was not functioning		إذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "الوقت الذي لم يعمل فية المكيف بشكل جيد	3
4.7 Bra	nch Ambience and Facilities		العام داخل الفرع والتسهيلات	4.7 الجو
	s the branch air-conditioning fully functional sufficient?		ن المكيف الهواني يعمل بشكل جيد وكاف؟	100 St. Printer B. M. Carlot 15
3	1. Yes	$\boxtimes$	1. نعم	3
0	2. No		2. کلا	0
	If 'No', please specify "Additional comments / Describe how it was insufficient:		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"/ اوصف كيف لم يكن كاف:	
b. Did	the branch possess sufficient lighting?		متع الفرع بإضاءة كافية؟	ب. هل يت
3	1. Yes		1. نعم	3
0	2. No		2. كلا	0
	If 'No', please specify "Additional comments / Describe how it was insufficient:		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"/ اوصف كيف لم يكن كاف:	

+ + +

c. Did the customer have sufficient waiting space / seating area?			ل كان للعميل مساحة كافية للانتظار / عدد كاف من مقاعد الجلوس؟	ت. هز
3	1. Yes		1. نعم	3
0	2. No		2. كلا	0
	If 'No', please specify "Additional comments / Describe how it was insufficient:		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"/ اوصف كيف لم يكن كافر:	
within t	ne customer find it easy to follow the signage he interiors of the branch, indicating different s/ work stations?		ستطاع الزبون أن يتبع بممهولة اللافتات الموضوعة داخل الفرع والتي مختلف الكاونترات (المكاتب) وأماكن العمل؟	
3	1. Yes	M	1. نعم	3
0	2. No		У.2	0
	If 'No', please specify "Additional comments / Describe how it was insufficient:		إذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات إضافية/ واوصف كيف لم تكن كافية:	

D.	Greeting and Soft Skills of Staff		حيب ومهارات الموظفين	ث. التر
5.1 G	reeting of Customer	100	ديب بالزيانن	A DATE OF STREET
	/as the Mystery Shopper "promptly greeted / cknowledged" on entering the branch?		الترحيب/التعرف على المتسوق الخفي فور دخوله الى الفرع؟	أ. هل تم ا
0	No greeting / acknowledgement	X	• لا ترحيب / تعرف	0
1	Greeted within 10 minutes of entering		<ul> <li>الترحيب خلال 10 دقائق من دخول العميل</li> </ul>	1
2	Greeted within 5 minutes of entering		<ul> <li>الترحيب خلال 5 دقائق من دخول العميل</li> </ul>	2
3	Immediately greeted on entering		<ul> <li>الترحيب فور دخول العميل</li> </ul>	3
b. D	id the staff either / or:		م الموظف باحدى الامرين:	ب. هل قا
	a. Ask for the customer's name?		أ. سأل عن اسم العميل؟	
	b. Greet the customer by name?		ب. رحب بالعميل مع ذكر اسمه؟	
3	Yes, the customer was greeted by name / asked for his / her name		<ul> <li>نعم، لقد تم الترحيب بالعميل مع ذكر اسمه/ سال عن اسمه او اسمها</li> </ul>	3
0	No, the customer was not greeted by name / asked for his or her name	Ø	<ul> <li>كلا، لم يتم الترحيب بالعميل مع ذكر اسمه / ولم يسأل عن اسمه</li> <li>او اسمها</li> </ul>	0
c. and Pr	Did the staff ask, "How can I help you today?" obe the purpose of the customer's visit?		أل الموظف، "كيف يمكنني مساعدتك اليوم؟" و استفسر عن هدف ميل ؟	ت. هل س زيارة الع
3	1. Yes, the staff did this		1. نعم، لقد قام الموظف بذلك	3
0	2. No, staff did not do this		2. كلا، لم يقم الموظف بذلك	0
d. basis o	Was the Mystery Shopper redirected on the of his / her needs?		اعادة توجيه المتسوق الخفي بناء على احتياجاته/احتياجاتها؟	ث. هل تَعْ
3	<ol> <li>Yes, he / she was redirected on the basis of his / her needs</li> </ol>		1 نعم، لقد تمّ اعادة توجيه العميل(ة) الى احتياجاته/احتياجاتها	3
3	<ol> <li>(OR) The first staff member encountered probed the nature of visit and assister him / her</li> </ol>	Ø	<ol> <li>(او) استفسر الموظف الاول الذي التقى به العميل عن طبيعة الزيارة وساعده/ ساعدها</li> </ol>	3
0	<ol> <li>No, he / she was not redirected on the basis of his / her needs</li> </ol>		3. كلا، لم يتم اعادة التوجيه الى احتياجاته/احتياجاتها	0
5.2 Sc	oft Skills of Staff		رات الموظفين وكيفية التصرف	5.2
	/ere the staff courteous on the customer making is / her enquiry?	10000000	هل كان الموظف لبق لدى استفساره عن كيفية مساعدة العميل؟	.i
0	No, the staff were not at all courteous		<ul> <li>کلا، لم یکن الموظف لبق علی الاطلاق</li> </ul>	0
1	<ul> <li>Yes, the staff were quite / reasonably courteous</li> </ul>	$\boxtimes$	<ul> <li>نعم، لقد تحلى الموظف بلباقة مقبولة جيدة</li> </ul>	1
2	Yes, the staff were courteous		• نعم، لقد كان الموظف لبق	2
3	Yes, the staff were very courteous		<ul> <li>نعم، لقد كان الموظف شديد اللباقة</li> </ul>	3
b. custon	Did the staff demonstrate "active listening" on ner enquiry?		للهر الموظف "اصغاء اجابي" لاستفسار العميل؟	ب. هل اهٔ
0	<ul> <li>No, the staff did not demonstrate active listening</li> </ul>		<ul> <li>کلا، لم يظهر الموظف اصغاء ايجابي</li> </ul>	0
1	<ul> <li>Yes, the staff listened quite / reasonably actively</li> </ul>		<ul> <li>نعم، لقد اصغى الموظف بطريقة مقبولة/ جيدة ايجابيا</li> </ul>	1
2	Yes, the staff listened actively	$\square$	<ul> <li>نعم، لقد اصغى الموظف ايجابياً</li> </ul>	2
3	Yes, the staff listened very actively	П	• نعد، لقد اصغى الموظف بكثير من الإيجابية	3

+		+

c.	Did the	staff appear confident?		ت. هل ظهر الموظف على أنه واثق من نفسه؟	
0	•	No, the staff did not appear confident	$\boxtimes$	<ul> <li>كلا لم يظهر الموظف على أنه واثق من نفسه</li> </ul>	0
1	•	Yes, the staff appeared quite / reasonably confident		• نعم، ظهر الموظف على أنه واثق من نفسه بشكل معتدل	1
2	•	Yes, the staff appeared confident		<ul> <li>نعم، ظهر الموظف على أنه واثق من نفسه</li> </ul>	2
3	•	Yes, the staff appeared very confident		<ul> <li>نعم، ظهر الموظف على أنه واثق تماماً من نفسه</li> </ul>	3
	d. with:	List the names of staff interacted		ث. أذكر أسماء الموظفين الذين تعاملت معهم:	
	•	Mr./Ms. Omani Male	1	• الفاضل/الفاضلة	
	•	Mr. / Ms.	2	• الفاضل/الفاضلة	
	•	Mr. / Ms.	3	• الفاضل/الفاضلة	
	•	Mr. / Ms.	4	• الفاضل/الفاضلة	

-

E. Staf	f Capability, Knowledge and Cross-Selling	g	الموظف، ومستوى المعرفة لديه وعملية البيع الإضافي	ج.قدرة
6.1 Sta	ff Capability		قدرة الموظفين	6.1
	I the staff frequently probe the nature of the stomer's needs?		الموظف بالإستفسار عن طبيعة إحتياجات الزبون بشكل متكرر؟	أ. هل قام
3	1. Yes		1. تعم	3
0	2. No	Ø	2. کلا	0
	If 'No', please specify your comments: He was only omsure	nine	إذا "كلا"، رجاء قم بايضاح رايك:	
	I the staff actively attempt to anticipate stomer needs?		ام الموظف بمحاولة فعالة لإستباق إحتياجات الزبون؟	ب. هل ق
3	1. Yes		1. نعم	3
0	2. No		2. کلا	0
甘	If 'No', please specify your comments: limited answers to my	. qu	إذا "كلا"، رجاءً قم بايضاح رأيك:	
	ere the staff able to cater to the needs of the stomer without seeking the help of a colleague?		ستطاع الموظف تلبية إحتياجات الزبون من دون طلب مساعدة أحد	ت. هل اس الزملاء؟
3	1. Yes		1. نعم	3
0	2. No		2. کلا	0
	He asked his Colle INT: IF the Answer is YES, so the answer for Q D should be Not Applicable	agu	إذا "كلا"، رجاءً قم بايضاح رأيك: e <u>about some</u> information	p
	ere the staff able to answer all / most of the estions posed?		ستطاع الموظف الإجابة عن كل/ معظم الأسنلة المطروحة؟	ث. هل اس
3	1. Yes	Ø	1. نعم	3
0	2. No		2. کلا	0
3	3- Not Applicable	+-	3. لا ينطبق	3
	If 'No', please specify your comments:		إذا "كلا"، رجاءً قم بايضاح رأيك:	
par you	he staff were unaware of the answer to a ticular query / queries, did they politely "ask to wait while they double-checked with the tem / a colleague"?		يكن الموظف قادراً على الإجابة على سؤال معين/ أسنلة معينة، هل بتهذيب "الإنتظار من أجل التأكد مرة تانية عبر النظام/ أحد الزملاء"؟	
3	1. Yes	Ø(	1. نعم	3
0	2. No		2. کلا	0
3	Not Applicable		لا ينطبق	3
	If 'No', please specify your comments:		إذا "كلا"، رجاءً قم بإيضاح رأيك:	

+ المعرفة المتعلقة بالمنتج والبيع الإضافي 6.2 6.2 Product Knowledge and Cross Selling أ. بشكل عام، هل كان لدى الموظف معلومات معمقة متعلقة بمنتجات وخدمات Overall, was the staff well-informed on Bank بنك ظفار ؟ Dhofar's product and services? ليس لديه معلومات على الإطلاق 0 Not at all informed 0 Well informed on at least a quarter / a يعلم على الأقل عن ربع/ القليل من المنتجات والخدمات 1 few of the products and services 1 discussed Well informed on at least half of the يعلم على الأقل عن نصف المنتجات والخدمات التي تم 2 products and services discussed Well informed on at least three-يعلم على الأقل ثلاثة أرباع أو أكثر من المتنجات M quarters or more of the products and 3 3 والخدمات التي تع مناقشتها services discussed ب. قم بوضع لانحة مفصلة ب"الهدف الرئيسي للزيارة" (كما جرى في القسم List the details of the "main purpose of your visit" ت)؛ وقم بتقييم الموطفين على "مستوى المعرفة المتعلق بالمنتجات والخدمات" (as per SECTION B); rate the staff on the level of في هذه المنطقة: "product / service knowledge" in this area: باحث: قم بكتابة الرمز من القسم ت INT: LIST THE CODE FROM SECTION B. لا يعلم على الإطلاق 0 No knowledge at all Well informed on at least a quarter / a يعلم على الأقل عن ربع/ القليل من المنتجات والخدمات Ø few of the products and services 1 1 discussed Well informed on at least half of the يعلم على الأقل عن نصف المنتجات والخدمات التي تم 2 2 products and services discussed Well informed on at least three يعلم على الأقل ثلاثة أرباع أو أكثر عن المتنجات 3 quarters or more of the products and 3 والخدمات التي تم مناقشته services discussed ت. هل قام الموظف بمحاولة للقيام ب "البيع الإضافي " لمنتجات وخدمات Did the staff attempt to "cross-sell" other products أخرى؟ and services? لم يقم بعملية البيع الإضافي على الإطلاق 0 No cross selling at all

 $\times$ 

X

the

draws

the one asking about

قام بعملية البيع الإضافي بعد الكثير من الاستسفارات

قام بعملية البيع الاضافي بعد القليل من الاستسفارات

قام بمحاولة البيع الإضافي على الفور

ث. هل قام الموظف بشرح لماذا منتجات وخدمات بنك ظفار لديها "الأفضلية

1

2

3

3

0

النسبية" مقارنة مع البنوك المنافسة؟

٧٤ 2.

إذا "كلا"، رجاءً قم بإيضاح رأيك

distinguish the

month

250,000 \$ rigal.

If 'No', please specify your comments:

Cross-selling after a lot of prompting

Cross-selling after a little / some

Immediate cross-selling attempt

Did the staff explain Why Bank Dhofar's products

and services possess a "Comparative advantage"

prompting

relative to competing banks?

No

1. Yes

1

2

3

3

0

+ ج. هل قام الموظف بمحاولة لإعطانك "معلومات كاملة" عن منتجات وخدمات Did the staff attempt to provide "complete بنك طفار مع الكتيبات ذات الصلة؟ information" on Bank Dhofar's products and services, along with relevant literature? INT: LIST THE CODE FROM SECTION B. باحث: قم بكتابة الرمز من القسم ت • لا معلومات على الاطلاق 0 No information at all Information provided on at least a إعطاء على الأقل ربع/ القليل من المعلومات المتعلقة  $\times$ 1 guarter / a few of the products and 1 بالمنتجات والخدمات التي تم مناقشتها services discussed إعطاء على الأقل نصف المعلومات المتعلقة بالمنتجات Information provided on at least half 2 2 of the products and services discussed والخدمات التي تم مناقشتها Information provided on at least three إعطاء على الأقل ثلاثة أرباع أو أكثر من المعلومات quarters or more of the products and 3 3 المتعلقة بالمنتجات والخدمات التي تم مناقشتها services discussed • لا ينطبق Not Applicable 3 ح. معلومات متعلقة بالإجراءات، والمستندات وتقنية المتابعة ذات الصلة؟ Information on relevant procedures, documentation and follow-up method? INT: LIST THE CODE FROM SECTION B. باحث: قم بكتابة الرمز من القسم ت • لا معلومات على الإطلاق 0 No information at all 0 Information provided on at least a إعطاء على الأقل ربع/ القليل من المعلومات المتعلقة 1 guarter / a few of the products and 1 بالمنتجات والخدمات التي تم مناقشتها services discussed Information provided on at least half إعطاء على الأقل نصف المعلومات المتعلقة بالمنتجات  $\square$ 2 2 والخدمات التي تم مناقشتها of the products and services discussed Information provided on at least three إعطاء على الأقل ثلاثة أرباع أو أكثر من المعلومات 3 quarters or more of the products and 3 المتعلقة بالمنتجات والخدمات التي تم مناقشتها services discussed 3 Not Applicable • لا ينطبق خ. هل قام الموظف بمحاولة لمعرفة معلومات أكثر متعلقة بالزبون من أجل Did the staff attempt to acquire more customer القيام بالمتابعة في نهاية الزيارة؟ information so as to follow-up at the end of the visit? 197 3 1. Yes .1 نعم 3

 $\times$ 

the

JS 2.

إذا "كلا"، رجاء قم بايضاح رأيك

Company onl

0

2. No

If 'No', please specify your comments:

asked

F.	Timeless		الوقت	ح.
	Timeless		الوقت نتظار عند دخول الفرع، وقبل التعامل مع الموظفين الموجودين في	7.1
а.	Waiting time on entering the branch, before dealing with the frontline staff:		المي على مواقع الخدمة:	
INT:	SPECIFY TIME IN MINUTES:		دد الوقت حسب الدقائق:	باحث: ح
0	Over 15 minutes		• أكثر من 15 دقيقة	0
1	5-10 minutes		• 10-5 دقائق	1
2	3-5 minutes		• 3-3 فانق • 3-3 فانق	2
3		$\boxtimes$	• أقل من ثلاث دقائق	3
b.	Did the customer feel like the queuing system functioned properly?		عر الزبون بأن نظام الإنتظار في الصف يعمل بشكل صحيح؟	ب. هل ش
0	all		<ul> <li>إن نظام الإنتظار في الصف لا يعمل على الإطلاق</li> </ul>	0
1	worked with a few impediments		• إن نظام الإنتظار في الصف يعمل ولكن مع بعض العوانق	1
2	worked quite easily and efficiently		• إن نظام الإنتظار في الصف يعمل بسهولة ويشكل فعال المياد	2
3	Queuing system functioned and it worked very easily and efficiently		<ul> <li>إن نظام الإنتظار في الصف يعمل بسهولة تامة وبشكل فعال</li> </ul>	3
	Not applicable	M	• لا ينطبق	-
c.	Time taken for the "purpose of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter:		<ul> <li>المتخذ من أجل "تلبية هدف زيارة الزبون عند الوصول إلى مواقع</li> <li>:</li> </ul>	ت. الوقت الخدمة "
	Product /Services applied for and Turn Around Time	)	دد الوقت حسب الدقائق: المنتج/ خدمات المطلوب الحصول عليها إستناداً إلى الوقت:	باحث: ح
	a. Product / Service / Request 1:		أ. المنتج/ الخدمة/ الطلبية الأولى:	
	INT: MENTION PRODUCT / SERVICE ABOVE AND TIME TAKEN TO PROCESS REQUEST. Nature of request:		باحث: أنكر المنتج/ الخدمة المذكورة سابقا مع الوقت المتخذ لإجراء الطلبية. طبيعة الخدمه:	
	Time taken: (days / weeks)		الوقت المتخذ:(الأيام/ الأسابيع)	
	Additional Comments:		اقتراحات إضافية:	
	b. Product / Service / Request 1:		ب. المنتج/ الخدمة/ الطلبية الأولى:	
	INT: MENTION PRODUCT / SERVICE ABOVE AND TIME TAKEN TO PROCESS REQUEST. Nature of request:		باحث: أذكر المنتج/ الخدمة المذكورة سابقا مع الوقت المتخذ لإجراء الطلبية. طبيعة الخدمه:	
	Time taken: (days / weeks)  Additional Comments:		الوقت المتخذ:(الأيام/ الأسابيع) اقتراحات إضافية:	

H. Additional Comments on Visit (If any):	<ul> <li>د. المقترحات الإضافية المتعلقة بالزيارة:</li> <li>(ان وجدت):</li> </ul>
- Staff should give more atten 4 or 5 minutes with the la his personal call.	tion to Customers as I wailed are employee until he jurished

## End of the Survey - Thank you very much.... نهایة الاستبیان – شکراً جزیلاً

G. TO	OTAL Branch Score (Total unweighted branch so	core. summing all sections):	
Section	Parameter Under Evaluation	Total Points Scored in this Area:	Total Points Allocated / Parameter
С	Branch Presentation and Customer Facilities		
D	Greeting and Soft Skills of Staff		
E	Staff Capability, Knowledge and Cross-Selling		
F	Timeless		
	TOTAL SCORE		

القسم	(مجموع النقاط غير المرجحة للفرع، جمع كل الأقسام):  العامل الذي يتم اختباره مجموع النقاط المخصصة العامل الذي القسم: مجموع النقاط المخصصة العامل					
- Punal			23-			
ت	تقديم الفرع والتسهيلات المقدمة للزبون					
ث	الترحيب ومهارات الموظفين					
٤	قدرة الموظف، ومعرفته وعملية البيع الإضافي					
۲	الوقت					

		,