(9)

PROJECT: Money

SHOPPER CODE		DATA ENTR	DATA ENTRY			EDITING								SR.#		
3	0	Name Heulhan			Name		Nu	ımber	Narr	1e		+	Numb	er	3986	
	الرقم التسلم			<u>.</u>			التدقيق		T			عل ماد	معنداً دخال الم	.)		رمز العتسوز
-		الرقم		لاسم		الرقد		الاسم		رقم				-31		,,,,,,,
A.	Detai	ils of Call						1			-			الاتصال	لمكالمة	- تقاصيل ا
			Bank	Dhofa	•		5	3	İ			ار	بنك ظف			
			Bank	Musca	t						بنك مسقط					
1.	Name of B	Bank to which	Natio	nal Bai	nk of O	man					العمانم	وطني	البنك ال	1. اسم البنك الذي تم		
	call was m		HSBC	-OIB							HSB	C-O	بنك B		به: ``	الاتصال
			Bank	Sohar							•	حار	بنك مــ			
		Other	r Bank	Specify	:	_				(>	ر، (حد	بنك أخر				
2. Call Centre Number 247911 11				11									لات:	ز الاتصا	ر رقم مرک	
3.	Date of Ca	ill	Date	Mo		Ye a	1 3	2	المنتة 0 1	3	نهر	1	اليوم		سال:	. يوم الاتم
4.	Start Time	to Call		urs		Minute			الدقائق الدقائق			! ساعات ا	الم	:	الاتصال	، وقت يدء
5.	Total Dura	ation Call		urs	,	<u>년</u> Minute	_		الدقانق			<u>ا</u> ساعات	الَّه	- 1	. تان الات	ا. مجموع،
	FROM POINT	T OF ANSWER B KING AGENT COMPLETION	1	0	o		_						-	بة من حتى		احث: (من له قبل عم
		······································	06:00	06:00-09 am				1	'ح	, الصبا	09 في	:00 -	06:00			
			09:01	12 an	1					, الصب	.12 فو	00 -	09:01	<u> </u>	ت الذي ۔	i in e ei e
6.		During which	12:01	noon-l	03pm		:12- 03:00 في الظهيرة			12:01		سال:	فية الأتم			
BIN		THE	3:01-	6pm				06:00 – 03:00 في المساء الباكر			03:01		نرة الوقت ة التي ج	احث: اختر في المثاسم		
		TIME-SLOT, IGLE ANSWER	06:01	9pm] [ياء	ي المس	09:0 ف	00 –	06:01		الاتصال	خلالها
			09:01	-1am			op C] [سف الليز	حد منت	01:0 ب	00 ~	09:01	1	• 72 1	أجابة و
			1:01-	5:59an	1]	ح الباكر	الصبا.	<u>:</u> 5 في	59 –	01:01			
В.	Purn	ose of Call													تصال	ب. هدف الا
1.	General E regarding Product /	nquiry a specific	Product		IV	uery Co ———— IT: (Inse	rt C	 نخل مر	رمز الســــــــــــــــــــــــــــــــــــ	: ا	المنتج)	(امتم ا	عن .	عام محدد(ة)		-1
2. Application for a New Product / Product Name:			: IN	iery Co IT: (Inse	rt C	 نگل مر	رمز السا احث: (الا القائم	:	المئتج)	(امتم ا	•		ب للحصو ج/خدمة .			
3.	Complaint Grievances		Compla		de (INSI IST)	ERT FRO	M	انمة):	ل من الق	ر (ادخا	الشكوء	رمز ا		للم	ناری / تظا 	<u>3</u> -3
	4 Other Please Specify Details:							تقاصدان	11 .15	د جاغ						

T-DE-Hodyied

1

1	Appraisal of Interactive Voice Respo	onse (IVR)		<u>(IVR)</u>	تقييم نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية	ات.
	stem:		Ш,			
	Appraisal of IVR system:				تقييم نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية	
1.	How would you rate the IVR system in term Ease of navigation & user-friendliness?	ms of			كيف يمكنك ان تقيم نظام الاستجابة الصوتية التف سهولة التنقل والاستخدام؟	.1
0	No, the IVR was not at all easy to use				كلا، لم يكن نظام الاستجابة الصوتية انتفاعلية الاستخدام	0
1	Yes, the IVR was quite/reasonably easy to	<u>use</u>		حد ماليشكل مقبول	نعه، كان نظاء الاستجابة الصوتية التفاعلية الم سهل الاستخدام	1
2	Yes, the IVR was <u>easy to use</u>		M	بن الاستخدام بن الاستخدام	نعم، كان نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية سع	2
3	Yes, the IVR was very easy to use			بل جداً في الاستخدام	نعم، كان نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية سو	3
2.	How would you rate the IVR system in ter clarity of instructions?	ms of		ة التفاعلية من ناحية	كيف يمكنك ان تصنف نظام الاستجابة الصوتية وضوح التعليمات؟	.2
0	No, the instructions were not clear at all				كلا، لم تكن التعليمات واضعة على الإطلاق	0
1	Yes, the instructions were quite/reasonable	y clear		واضعة	نعم، كانت التعليمات الى حد ما / بشكل مقبول	1
2	Yes, the instructions were <u>clear</u>		M		نعم، التعليمات كانت واضحة	2
3	Yes, the instructions were <u>very clear</u>				نعم، التعليمات كانت واضحة جداً	3
D.	Greeting					ث. التر
5.1	Greeting & Purpose of call				رحيب والغرض من الاتصال	의 5.1
1.	Once you selected option '9' on the IVR,	40 Seco	md		ل اختيارك الاحتمال "9" في نظام الاستجابة	
	("To speak to a call centre agent, press	(Mentior	n	•	سوتية التفاعلية ، ("للتكلم مع موظف مركز	
	9"), how long did it take for you to speak	seconds	\r_	(<u>حدد الثواني أو</u>	صالات / اضغط 9")، كم من الوقت استغرقت	
	to a PBA?	seconds o		الْدقانق)	ننٹ مع PBA!	
INI	: Specify duration in the space provided	minutes	5)		حد الوقت في المساحة المعطاة)	باحث: (،
INT	: Answer this question only if you selected the	Call back'		تمال "معاودة	جنوب على هذا السوال <u>فقط</u> في حال اختيارك احا	-
opt	tion via the automated voice service				تصال" عبر خدمة الصوت الألي):	
2.	Were you called back by a PBA?		1			
3			+	<u> </u>	تم اعادة الاتصال بك من قبل PBA؟	
1 -	Yes				نعم	3
0	No				نعم کلا	3
0_	No If 'no', specify any additional comments here		+=	ظة للباحثين: إن	نعم كلا اذا "كلا"، حدد اى تطبقات اضافية هنا: "ملاح	3
0	No If 'no', specify any additional comments here interviewers: This is not a mandatory field. P	lease fill in	+=	ظة للباحثين: إن حظات الإضافية	نعم كلا اذا "كلا"، حدد اي تطيقات اضافية هنا: "ملاح حقل الإجابة هذا ليس الزاميا. رجاء، حدد الملا	3
0	No If 'no', specify any additional comments here	llease fill in erwise, leave	+=	ظة للباحثين: إن حظات الإضافية	نعم كلا اذا "كلا"، حدد اى تطبقات اضافية هنا: "ملاح	3
3	No If 'no', specify any additional comments here interviewers: This is not a mandatory field. P any additional observations, if relevant, Other	llease fill in erwise, leave	+=	ظة للباحثين: إن حظات الإضافية أن على كل	نعم كلا إذا "كلا"، حدد أي تعليقات أضافية هنا: "ملاح حقل الإجابة هذا ليس إلزاميا. رجاء، حدد الملا ذات الصلة. وإلا أترك الإجابة قار غة. هذا ينطبة	3
	No If 'no', specify any additional comments here interviewers: This is not a mandatory field. Pany additional observations, if relevant. Other blank. This applies to this option for all future.	Please fill in erwise, leave e questions.		ظة للباحثين: إن حقات الإضافية ن علر كل	نعم كلا إذا "كلا"، حدد إلى تطبقات اضافية هنا: "ملاح حقل الإجنبة هذا ليس الزاميا، رجاء، حدد الملا ذات الصلة، والا أترك الإجابة فارغة، هذا ينطبة الخبارات المتعلقة بالإجابات التالية.	3 0
3	No If 'no', specify any additional comments here interviewers: This is not a mandatory field. Pany additional observations, if relevant. Othe blank. This applies to this option for all future. N/A	Please fill in erwise, leave e questions.		ظة للباحثين؛ إن حظات الإضافية أن علم كل باح الخير/نهارك	نعم كلا اذا "كلا"، حدد اى تطبقات اضافية هنا: *ملاح حقل الإجنبة هذا ليس الزاميا. رجاف حدد الملا ذات الصلة. وإلا أترك الإجابة فارغة. هذا ينطبة الخيارات المتعلقة بالإجلبات التالية. لا ينطبق	3 0 3 .3
3	No If 'no', specify any additional comments here interviewers: This is not a mandatory field. P any additional observations, if relevant. Othe blank. This applies to this option for all future. N/A On picking up your call, did the PBA wish y	Please fill in erwise, leave e questions.		ظة للباحثين؛ إن حظات الإضافية أن علم كل باح الخير/نهارك	نعم كلا اذا "كلا"، حدد اى تطبقات اضافية هنا: "ملاح حقل الإجنية هذا ليس الزاميا. رجاء، حدد الملا ذات الصلة. وإلا أترك الإجابة فارغة. هذا ينطبة الخيارات المتطقة بالإجابات التالية. لا ينطبق لا ينطبق لا رفعك السماعة، هل قام ال PBAبتمني لك، "صد	3 87 '3 9
3.	No If 'no', specify any additional comments here interviewers: This is not a mandatory field. P any additional observations, if relevant. Othe blank. This applies to this option for all future. N/A On picking up your call, did the PBA wish y morning/ afternoon/ evening'? Yes No	rlease fill in erwise, leave e questions.		ظة للباحثين؛ إن حظات الإضافية أن علم كل باح الخير/نهارك	نعم كلا اذا "كلا"، حدد اى تطبقات اضافية هنا: "ملاح حقل الإجنية هذا ليس الزاميا. رجاء، حدد الملا ذات الصلة. والا أترك الإجنية فارغة. هذا ينطبة الخيارات المنطقة بالإجليات التالية. لا ينطبق لا ينطبق بر فعك السماعة، هل قام ال PBAبتمني لك، "صد يد/ مساء الخير"؟	3 0 3 .3
3.	No If 'no', specify any additional comments here interviewers: This is not a mandatory field. Pany additional observations, if relevant. Othe blank. This applies to this option for all future. N/A On picking up your call, did the PBA wish y morning/ afternoon/ evening'? Yes	rlease fill in erwise, leave e questions.		ظة الباحثين؛ إن حظت الإضافية المن علم كل المن علم كل المن علم كل المن علم المن المن المن المن المن المن المن ال	نعم كلا اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا: "ملاح حقل الإجنبة هذا ليس الزاميا. رجاء، حدد الملا ذات الصلة. وإلا أترك الإجابة فارغة. هذا ينطبة الخيارات المتعلقة بالإجليات التالية. لا ينطبق رفعك السماعة، هل قام ال PBAيتمني لك، "صد بر مساء الخير"؟ كلا كلا اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا:	3 3 3 0
3.	No If 'no', specify any additional comments here interviewers: This is not a mandatory field. P any additional observations, if relevant. Othe blank. This applies to this option for all future. N/A On picking up your call, did the PBA wish y morning/ afternoon/ evening'? Yes No	erwise, leave e questions.		ظة الباحثين؛ إن حظت الإضافية المن علم كل المن علم كل المن علم كل المن علم المن المن المن المن المن المن المن ال	نعم كلا اذا "كلا"، حدد اى تطبقات اضافية هنا: "ملاح حقل الإجنية هذا ليس الزاميا. رجاء، حدد الملا ذات الصلة. والا أترك الإجنية فارغة. هذا ينطبة الخيارات المنطقة بالإجليات التالية. لا ينطبق لا ينطبق بر فعك السماعة، هل قام ال PBAبتمني لك، "صد يد/ مساء الخير"؟	3 0 3 0 4
3 3.	No If 'no', specify any additional comments here interviewers: This is not a mandatory field. Pany additional observations, if relevant. Othe blank. This applies to this option for all future. N/A On picking up your call, did the PBA wish y morning/ afternoon/ evening'? Yes No If 'no', specify any additional comments here. Did the PBA greet you in the same language.	erwise, leave e questions.		ظة الباحثين؛ إن حظات الإضافية الله الخير النهارك الخير النهارك الخير النهارك الخير النهارات النهار	نعم كلا اذا "كلا"، حدد اى تطبقات اضافية هنا: "ملاح حقل الإجنبة هذا ليس الزاميا. رجاف حدد الملا ذات الصلة. والا أترك الإجابة فارغة. هذا ينطب الخيارات المتعلقة بالإجلبات التالية. لا ينطبق لا ينطبق بر رفعك السماعة، هل قام ال PBAبتمني لك، "صد كلا كلا اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا: رحب بك ال PBA بنفس اللغة التي اخترتها في نا	3 0 3 .3 .4 .4
3 3. 3 0	No If 'no', specify any additional comments here interviewers: This is not a mandatory field. Pany additional observations, if relevant. Othe blank. This applies to this option for all future. N/A On picking up your call, did the PBA wish y morning/ afternoon/ evening'? Yes No If 'no', specify any additional comments here. Did the PBA greet you in the same language selected through the IVR system?	erwise, leave e questions.		ظة الباحثين؛ إن حظات الإضافية الله الخير النهارك الخير النهارك الخير النهارك الخير النهارات النهار	نعم اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا: "ملاح حقل الإجنبة هذا ليس الزاميا. رجاء، حدد الملا ذات الصلة. وإلا أترك الإجباء فارغة. هذا ينطبة الخيارات المتعلقة بالإجبابات التالية. لا ينطبق رفعك السماعة، هل قام ال PBAيتمني لك، "صد بر مساء الخير"؟ كلا كلا رحب بك ال PBA بنفس اللغة التي اخترتها في نوية التفاعلية؟	3 0 3 .3 .4 .4

		-		-11 3
D.	Greeting			ث. التر
5.1	Greeting & Purpose of call		رحيب والغرض من الاتصال	5.1 الت
	Rate the PBA's greeting on his/her level of courteousness:		ترحيب ال PBAوفقاً لمستوى اللباقة لديه(۱):	5. قتِم
0	No, the PBA was not at all courteous		كلا، لم يكن ال PBA ليق على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA was quite/reasonably courteous		نعم، كان ال PBA ليق الى حد ما / يشكل مقبول	1
2	Yes, the PBA was courteous		تعم. كان ال PBA ثيق	2
3	Yes, the PBA was very courteous	M	نعم، كان ال PBA ليق جداً	3
	Rate the PBA's greeting on his/her clarity & pace of speech:		ترحيب ال PBA وفقاً لموضوح كلامه ووثيرته(١):	6. قَتِم
0	No, the PBA did not speak clearly & steadily		کلا، لم يتكلم ال PBA بوضوح وإعتدال	0
1	Yes, the PBA spoke quite clearly & steadily		نعم، يتكلم ال PBA الى حد ما / بشكل مقبول يوضوح وإعتدال	1
2	Yes, the PBA spoke clearly & steadily		نعم، تكلم ال PBAبوضوح وإعدال	2
3	Yes, the PBA spoke very clearly & steadily		نعم، تكلم ال PBAبشكل واضح جداً وإعتدال	3
7.	Did the PBA introduce himself/herself by name?		عرَّف ال BPA عن نفسه(١) بالاسم؟	7. مل
3	Yes	⊠	نعم	3
0	No		2K	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تطبقات اضافية هنا:	
	Did the PBA then enquire after the purpose of your call?		قام ال BPA من بعد ذلك بالاستفسار عن غرض اتصالك؟	8. هل
3	Yes	Ø	نعم	3
0	No		צג	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تطبقات اضافية هنا:	
çallir 9.	<answer an="" as="" customer="" existing="" if="" is="" mystery="" ng="" only="" question="" shopper="" the="" this=""> Did PBA ask for customer details for the purpose of verification?</answer>		جاوب على هذا السوال فقط في حال كان المتسوق السرى يتصل قيلي) قيلي) سال ال PBAعن التفاصيل المرتبطة بالزبون بغرض التاكد؟	کزیون ح
3	Yes		نعم	3
0	No		2K	0
NA	Not Applicable (N/A)	M	لا ينطبق	لا بنطيق
	Did the PBA proceed to listen to (or probe for) the customer's query/grievance/complaint?		تابع ال PBA الاستماع (او الاستفسار عن) الى تساؤل/ تظلم/	
0	No, the PBA did not do this at all	\vdash_{\Box}	رى الزبون؟ كلا، لم يقعل ذلك ال PBA على الاطلاق	
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما	+
2	Yes, the PBA did this		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	+
3	Yes, the PBA did this a lot		نمر، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
E.	Soft Skills & Telephony Skills		عارات الشخصية ومهارات الاتصالات الهاتفية	ج. الم
6.1	Hold Procedure		جراءات الانتظار	
1.	Did the PBA ask, "May I put you on hold briefly, while I get the required information?" prior to putting you on hold?		ل سائك ال PBA "هل يمكنني ان اتركك تنتظر قليلاً، في حين اكون حصلت على المعلومات المطلوبة؟" قبل وضعك في حالة الانتظار؟	
3	Yes	図	نعم	3
0	No		No	0
_	she-hangemed me-to loan s	eçh	9~`	

+

+

E.	Soft Skills & Telephony Skills		هارات الشخصية ومهارات الاتصالات الهاتفية أذا "كلا"، حدد أي تطبقات أضافية هنا:	ج. الم
	If 'no', specify any additional comments here:		اذَا "كلا"، حدد اي تطبقات اضافية هنا:	
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)		لا ينطبق	<u>لا</u> پنضيق
	Did the PBA speak with anybody else prior to placing you on hold?		ل تكلّم ال PBA مع شخص أخر قبل وضعك في حالة الانتظار؟	2
0	Yes	M	نعم	0
3	No		צג	3
Sha	If 'no', specify any additional comments here:		اذًا "كلا"، حدد أي تطبقات اضافية هنا:	
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)		لا ينطبق	<u>لا</u> ينطبق
	NT: Answer this question only if the PBA kept you on hold		(جاوب على هذا السؤال فقط في حال تركك ال PBAتنتظر اكثر من	
	for over 60 seconds Did the PBA inform you that he/she needs more time		60 ثانية) ل اعلمك ال PBA انه يريد/تريد المزيد من الوقت واعتذر عن نلك	
	and apologize for the same?		(برا	
3	Yes		ثعم	3
0	No	X	کلا	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تطبقات اضافية هنا:	
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)		لا ينطبق	<u>لا</u> ينطبق
6.2	PBA Attributes		ت ال PBA	6.2
	Select 'yes' or 'no' based on whether the PBA fulfilled		ز "تعم" او "كلا" في حال تطابق ال PBA مع كل من هذه السمات:	1. اخت
	each of these attributes: Active listening skills:		ات الاستماع النشيط	1. مهارا
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل نلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الي حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute	X	نعم، <u>لقد فعل ذلك</u> ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal		نعم، <u>لقد قعل ذلك</u> ال PBA <u>تعاماً</u>	3
2)	Effective questioning skills:		ت الاستجواب القعال	2. مهارا
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا. لم يفعل نلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent		نعر، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute	X	نعم. لقد فَعَل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal		نعم، لقد فعل ذلك ال PBAتماماً	3
3)	Confident:			<u>3. واثق</u>
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا. لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent		نعر، لقد فعل ذلك ال PBA الي حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute		نعر. لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal		نعم، لقد فعل ذلك ال PBAتماما	3
4)	Professional:		<u>ن</u>	<u>4. محتر</u>
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent	Ø	نعم، لقد فعل ذلك ال PBAالي حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal		نعر، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3

E.	Soft Skills & Tel	ephon	y Skil	ls				ج. المهارات الشخصية ومهارات الاتصالات الهاتفية					
5)	Friendly:							<u>5. ودود</u>					<u>5. ودو</u>
0	No, the PBA did not I	nave thi	s attri	bute a	t all			كلا. ثم يفعل ذلك ال PBA عنى الاطلاق					0
1	Yes, the PBA had this	attribut	e to so	ome ex	<u>rtent</u>			نعد، لقد فعل نُنك ال PBAالي هد ما					1
2	Yes, the PBA had this	attribut	<u>te</u>			-		نعد. لقد فعل ذلك ال PBA					2
3	Yes, the PBA had this	<u>attribut</u>	e a gr	eat dea	<u>al</u>		X		_			نعر، لقد فعل ذلك ال PBA تماما	3
6)	Used simple languag	je & pi	hrases	<u>:</u>								مل كلمات وجمل بسيطة	6. است
0	No, the PBA did not d	o this a	t all								طلاق	كلا، لم يفعل ثنك ال PBA عنى الا	0
1	Yes, the PBA did this t	o some	exten	t			X				٦	نعم، لقد فعل نلك ال PBA الى حد	1_
2	Yes, the PBA did this											نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this a	lot						_				نعم، لقد قعل ذلك ال PBA تماماً	3
7)	Overall, maintained enthusiastic attitude		tive, f	riendl	<u>y &</u>			<u>:</u>	حماسى	ودي و	ي إداء	ظ على إداء أيجابي بشكل عام، أ	7. يحاف
0	No, the PBA did not d		t all								طلاق	كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA did this t	o some	exten	t			X				لم	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA did this											نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this a	lot						•				نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
					······································							* :	
<u> </u>	Vsed positive langua No, the PBA did not d		4 -11				$\overline{}$				rsi tu	سل لغة الجابية	
0	 						片	كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق					0
1	Yes, the PBA did this t	o some	exten	τ				نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما					1
2	Yes, the PBA did this	. 1 - 4		-				نعم، لقد فعل ذلك ال PBA					3
3	Yes, the PBA did this a							م، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً					
9) 0	Overall, Was 'Custon No, the PBA did not d			<u>:</u>			\vdash	عام. كان ودوداً مع الزيون:					و. بسر 0
1	Yes, the PBA did this t			•				كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق نعر، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما					1
2	Yes, the PBA did this		EXCEI				片					نعم، لقد قعل ذلك ال PBA العمراني عد نعم، لقد قعل ذلك ال	2
3	Yes, the PBA did this a	lot					Ø				<u>.</u>	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
-	res, the FBA did this e						<u> </u>						3
			T			T		,	<u> </u>		Ī		
1.	Overall, rate the PBA	jōō	<u>_</u> ,	96		Very Good	14 年		16-	ונ	Ē		
	Overall, rate the PBA on: Greeting:							陆	4		L .	كل عام، قيم ال PBA فيما يخص: الترجيب	.1
A)	INT: Circle a number										18.	صع دائرة على الرقم المناسب	باحث: ١
	from 1-5 for each attribute, as relevant	<u>5</u> ⊠	<u>5</u>	4	3	2	1	<u>5 لكل صفة. وفقا لتطابقها</u>	من 1 الم				
C '										<u> </u>		.5 11 .91	
8)	Extent of Customer Focus & Friendliness:	<u>s</u>	5					<u>ب) مد:</u>					
C)	Soft Skills &								 = = = 				ت) الم
-,	Telephony Skills	1		<u>3</u>	<u>4</u> ⊠	<u>5</u>	<u>5</u>	4		2		ماري الهاتف الماري الهاتف اله	التكلم ع
		_=				_=	_=	_=_	∟ <u>==</u> _			L	

A)Apı b) Ge servic	swer this segment if: plication for a new product/service: neral enquiry relating to a specific product, se and/or facility: ner purpose of call		م الاجابة على هذا الجزء في حال كان " -هدف الاتصالَّ - طلب منتج او خدمة جديدة - استفسار عام متعلق بمنتج او خدمة او تسهيل معين. - غرض أخر من المكالمة	1 2
	formation provided, Product Knowledge &		معلومات المقدمة، المعرفة عن المنتج وال بيع الاضافي	J 7.1
1. P cl	BA provided sufficient detail to the customer, with a ear explanation of the requirements/ eligibility riteria/ documentation needed for this particular roduct/service.		د اعطى الPBA معلومات كافية للزبون، مع شرح واضح عن متطلبات / المعابير الموهلة / المستندات اللازمة لهذا المنتج/الخدمة مديداً.	ال ال
0	No, the PBA did not do this at all		کلا، ثم يفعل ال PBAنلك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ال PBA ثلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this	X	نعم، لقد فعل ال PBAنك	2
3	Yes, the PBA did this a great deal		نعم، لقد فعل ال PBAنك بشكل كبير	3
	BA provided a clear and thorough explanation of the teps that shall follow in terms of:		د قدم ال PBAشرح واضح وشامل عن الخطوات التي يجب ان بع من حيث: العملية :	
1) P	rocess:			
0	No, the PBA did not do this at all	<u> </u>	كلا، ثم يفعل ال PBAونك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this	X	نعم، لقد فعل ال ١٩٤٩نك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نم، لقد فعل ال PBAثنك بشكل كبير	3
	ime taken:		ت المستغرق: كلا، لم يفعل ال PBQنك على الاطلاق	2} الوا 0
0	No, the PBA did not do this at all		نعر، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعر، لقد فعل ال PBA للك الى عد عا نعر، لقد فعل ال PBAنلك	2
2	Yes, the PBA did this	Ø	نعم، لقد فعل ال PBAنك بشكل كبير	3
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>			
	equirements (such as documentation):		للبات (مثل المستندات): كلا، لم يفعل ال PBAنلك على الاطلاق	•
0	No, the PBA did <u>not do this at all</u>	Ш		0
1	Yes, the PBA did this <u>to some extent</u>		نعم، لقد فعل ال PBA ثلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this		نم، لقد فعل ال PBAنك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نعم، لقد فعل آل PBAنك بشكل كبير	3
	he PBA was able to clarify any questions the customer ad:		. كان PBAقادر على توضيح اي من الاسئلة التي طرحها الزبون:	3. لقد
0	No, the PBA was <u>unable to do this</u>		كلا، لم يستطع ال PBAفعل ذلك	0
1	Yes, the PBA was somewhat able to do this	M	نعم، لقد استطاع الـPBA فعل ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA was able to do this		نعم، لقداستطاع ال PBAفعل ذلك	2
3	Yes, the PBA was very able to do this		نعم، لقد استطاع ال PBAفعل ثلك بشكل كبير	3
	Not applicable (Interviewers: Choose this option only if no questions were posed)		لا ينطبق (الباحثون: إختر هذا الخيار فقط في هال لم يتم طرح الاسنية)	<u>لا</u> سِمنِيق
c F	he PBA was able to explain the points of lifferentiation and comparative advantage of the product/service (Versus offerings of local competing panks):		د استطاع ال PBAان يشرح الصفات التي تميز وتفضل المنتج/ ودمة (مقابل العروض التي تقدمها البنوك المجلية المنافسة):	
	No, the PBA was unable to do this		كلا، لم يستطع ال PBAفعل ذلك	0

-				· · · · · ·
1	Yes, the PBA was somewhat able to do this		نعم، <u>لقد استطاع</u> ال PBA <u>فعل ذلك التي حد ما</u>	1
2	Yes, the PBA was able to do this		نعم، <u>لقداستطاع</u> ال PBA <u>فعل ذلك</u>	2
3	Yes, the PBA <u>was very able to do this</u>		نعم، لقد استطاع ال PBAفعل ذلك بشكل كبير	3
<u>N/A</u>	Not applicable (Interviewers: Choose this option only if asking about a specific product/service)	<u> </u>	لا ينطبق (الباحثون: ختر هذا الخيار فقط في حال سأل عن منتج/خدمة معينة)	ڏ <u>ٽمن</u> و
5. P	Please rate the PBA on each of these attributes:		جاءً ، قيم ال PBA وفقا لكل سمة من هذه السمات:	.5 ر
	ffort to fulfill the purpose for which the call was made:		الجهد لتحقيق الغرض من وراء الاتصال:	1) بذل
0	No, the PBA <u>did not make this effort/possess this</u> <u>attribute</u> at all		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمنتك هذه الميمة على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent	Ø	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة الي حد ما	1
2	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة	2
3	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal		نمم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة بشكل كبير	3
2) <u>E</u>	xtent of product/service knowledge:		ن المعرفة بالمنتج / الخدمة:	2) مدي
0	No, the PBA <u>did not make this effort/possess this</u> <u>attribute</u> at all		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه المسمة على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة الي حد ما	1
2	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute	図	نعم، لقد قام ال PBAيهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة	2
3	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal		نم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة بشكل كبير	3
3) 🤇	ross-Selling effort/attempt made:		هد المبنول أو المحاولة المبنولة من أجل البيع الاضافي:	3) الج
0	No, the PBA <u>did not make this effort/possess this</u> <u>attribute</u> at all	Ø	كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمثلك هذه السمة على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة الي حد ما	1
2	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو بمثلك هذه السمة	2
3	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو بمثلك هذه السمة بشكل كبير	3
N/A	Not Applicable (Interviewers: tick this option only if cross selling was not possible due to the nature of your inquiry)		لا ينطبق (الباحثون: قد بوضع علامة على هذا الإحتمال فقط في حال لم يكن ال cross selling ممكناً بسبب طبيعة سوالك)	<u>لا</u> <u>پنمب</u> ق
	Provision of adequate explanation in response o questions posed		يم الشرح الواقى ردا على الأسنلة المطروحة	4) تقد
0	No, the PBA <u>did not make this effort/possess this</u> <u>attribute</u> at all		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent	X	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتنك هذه السمة الي حد ما	1
2	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute		نعر، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة	2
3	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو بمثلك هذه السمة بشكل كبير	3
<u>N/A</u>	Not Applicable (Interviewers: tick this option only if no further questions were posed)		لا ينطبق (الباحثون: ضع علامة على هذا الخيار فقط في حال لم يكن هناك طرح أسئلة اضافية)	<u>لا</u> بنمنو

2. <u>A</u>)	Overall, rate the PBA on: Product knowledge & information/assistanc e provided:	Very Poor	Poor	Average	<u> </u>	Very Good	रंग कर	炸	منوسط	ضعيف	ضعيف جدا	 يشكل عاد، قيد ال PBA فيما يتعلق المناف المعرفة بالمنتجات/المعلومات المتعلقة بها والمساعدة التي المتعلقة بها والمتعلقة التي المتعلقة بها والمتعلقة بها والمتعلقة التي المتعلقة بها والمتعلقة التي المتعلقة بها والمتعلقة التي المتعلقة بها والمتعلقة التي المتعلقة التي المتعلقة التي المتعلقة التي المتعلقة التي المتعلقة التي المتعلقة التي التي المتعلقة التي المتعلقة التي المتعلقة التي المتعلقة التي التي المتعلقة التي المتعلقة التي المتعلقة التي التي التي التي التي التي التي التي
	INT: Circle a number from 1-5 for each attribute, as relevant	<u>1</u>	<u>2</u>	<u>3</u>	<u>4</u>	<u>5</u>	<u>5</u>	4	<u>3</u>	<u>2</u>	<u>1</u>	بندث: (ضع دامرة على الرقم المناسب من 1 الر 5 لكل صفة ، وفقا لنطابقها
<u>B)</u>	Cross Selling:	<u>1</u>	<u>2</u>	<u>3</u>	<u>4</u>	<u>5</u>	<u>5</u>	4	<u>3</u>	<u>2</u>	<u>1</u>	:Cross Selling (내

(Interviewers: Please skip Part B/Cross Selling, if not applicable. Example: Interviewer posed very basic query about opening a current account and there was no scope/almost no scope for cross selling)

(البلحثون: رجاة لا تطرح القسم ب/Cross Selling، إذا لا ينطبق مثلاً: قام الباحث بطرح سوال جيهي جدا حول فتح حساب جاري ولم يكن هناك مجال/لم يكن هناك مجال إلى حد ما للـCross Selling)

G. /	Answer this segment if the 'Purpose of Call' was to express customer Complaints/Grievances:		جيب على هذا الجزء إذا "الغرض من الاتصال" كان س بشكاوي/ تظلمات الزبانن	
8.1	Complaints & Grievances		ں بشکاو ی/ تظلمات الزبائن الشکاوی والتظلمات	8.1
1.	PBA demonstrated active listening skills when the customer was relaying his/her complaint:		أظهر ال PBA مهارات الاستماع النشيط عندما كان الزبون يذكر شكواه/ا :	.1
3	Yes		نعم	3
0	No		צג	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تطبقات اضافية هنا:	
2.	PBA made a concerted effort to understand the complaint/grievance:		لقد قام ال PBA بجهد كافي لفهم الشكوي/التظلم	.2
3	Yes		نعم	3
0	No		24	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تطبقات اضافية هنا:	
3.	The PBA clearly explained each of the following to the		لقد شرح ال PBA بوضوح كل من التالي للزبون:	
INT	customer: ': <select areas="" each="" either="" focus="" for="" no="" of="" or="" the="" yes=""></select>		: (اختر احدى الحالتين نعم او كلا لكل من النقاط الني تم التركيز)	ا بادث علیها
1)	Complaint Resolution Process:		عملية حل/معالجة الشكوي	(1
3	Yes		نعم	3
0	No		28	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تطبقات اضافية هنا:	
2)	Time taken for resolution		وقت المستغرق لحل / معالجة الشكوي	기 (2
3	Yes		نعم	3
0	No		2.8	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تطبقات اضافية هنا:	
4.	The PBA possessed adequate knowledge of the complaint resolution process:		لقد كان ال PBA يمثلك المعرفة لعملية حل/معالجة الشكوى:	.4
0	No, the PBA did not possess any knowledge		کلا، لا بمثلث ال PBAای معرفة	0
1	Yes, the PBA possessed a little knowledge		نعم. يمثلك ال PBA <u>معرفة قليلة</u>	1
2	Yes, the PBA possessed knowledge		نعم، بِمثلَك ال PBA معرفة	2
3	Yes, the PBA possessed a great deal of knowledge		نعم، يمثلك ال PBA <u>قسر كبير من المعرفة</u>	3
5.	Please rate the PBA on each of these attributes, on a sca of 1-5: T: Circle a number from 1-5 for each attribute, as relevant	ile	رجاءً، قيم آل PBA وفقاً للسمات التالية على معيار من 1 الى 5: : (ضع دانرة حول رقم من 1-5 لكل صفة من الصفات التالية وفقاً ها)	

		Very Poor	Poor	Average	poog	Very Good	1. T. T.	炸	إ	2	ضعف	فعف طا		
		Ver	d	Ave	5	Ven				5 *	16.	The second		
1)	Overall customer experience for complaint resolution:	1	2	3	4	5	5	4		3]	2	1	فيرة الموظف في معالجة أوى العملاء	
2)	Extent of PBA knowledge on resolution process:	1	2	3	4	5	5	4	. _	3	2	1	مدى معرفة ال PBA ب لية المعالجة:	
3)	Effort made to provide full & additional information:	1 	2	3	4	5	5	4	ו ב	₃ [□ [1	الجهد العبذول لاعضاء ومات اضافية وشامنة	
	H. Call Closing:										-		هاء الاتصال/المكالمة:	 د. اند
	C)PBA asked if he/she co	ould <u>of</u>	fer fur	ther as	sistand	<u>:e</u>		أضافية	ساعدة	لَديم م	الممكن تأ	كانت من	ت)سال ال PBAما اذا كان / للزبون:	
3	Yes												تعم	3
٥	No					<u> </u>						L. L.	2K	0
3	C) PBA thanked the cus Yes	tomer	and sa	id goo	dbye:		Ø				اللغام:	وهال المي	ن)لقد شكر ال PBA الزيون نعم	3
0	No												کلا	0
	E)The PBA attempted to information from the cu			w-up				:	الزيون	ة مع ا	ت للمتابعا	ے مطومان	ح)حاول ال PBAالحصول علم	
3	Yes						X						نعم	3
0	No												<u>ک</u> لا	0
	F) Overall, rate the PBA on Call closing:	Very Poor	Poor	Average	poot	Very Good	# # #	Ħ	منوسط		16.	على السب	خ) بشكل عام، قيم ال PBA انهاء الاتصال: : (ضع دانرة على الرقم الم لا عام وقا التعادة والسالة والم	باحث
	from 1-5 for each attribute, as relevant	1	2	3	4	5 ⊠	5	4	3	2 C			الى 5) وفقاً لتطابقها	من 1

	KEEPER CONTROL		
I. TO1	TAL Branch Score	-	
Section	Parameter Under Evaluation Sale 72	Total Points Scored in thi	S Total Points Allocated / Parameter
С	Appraisal of interactive voice response (IVR)		
D	Greeting		
E	Soft skills & Telephony skills		

F	Other questions	
G	Questions related to complaints/ Grievances	
Н	Call closing	
	TOTAL SCORE	

		ر. مجموع النقاط	
مجموع النقاط المخصصة/ العامل	مجموع التقاط المسجلة في الضم:	العامل الذي يتم لفتياره	المسم
		تقييم الاستجابة الصوتية التفاعلية	ت
		التحية	ٿ
		المهازات الشخصية و مهازات الاتصالات الهاتقية	٤
		أصنلة الحرى	۲
		اسنلة متعلقة بالشكاوى و التظلمات	Ė
		انهاء الاتصال	د
	MASS AS SE		متجموح التقاط