PROJECT: Money

SHOPPER CODE	DAT	A ENTRY	EC	ITING			SR.#
	Name	Number	Name	Number	Name	Number	i
							7 39675
				j	1		

المشروع:

الرقع التسسي			ق	انتدقي	رمات	ادخال المعاو	رمز المتسوق
	الرقم	الاسم الم	الرقع	الاسم	الرقم	الاسم	22
		Shout					

A.	Details of Vi	sit			· -					أ- تقاصيل الزيارة	
···	•	Bank Dho	ofar	Ì	Ţ	3		نار	بنك ظه		
		Bank Mu:	scat		Ī			يقط	بنك مص		
		National	Bank of O)man			*	لوطني العماتي	البنك ال	1. البنك الذي قمت بزيارته	
1.	Bank Visited	HSBC-OIE	3					HSBC-OI	ينك B	•	
		Bank Soh	ar					حار	بنك مـ		
		Other Bai	nk:					ر:	بنك اخ		
2a.	Branch Name	Yan	que	•			,			2 أ. اسم الفرع	
2b.	Branch Area	Yan	gul	-						2 ب. موقع الفرع	
3.	Branch City	Yan Yang	MQ							3. المدينة	
4.	Branch Region	Dakk	nliya	Keg	ion					4. المنطقة	
		Day	Mont	h '	Year	السنه	الشهر	وم	الو	5. يوم الزيارة	
5.	Date of Visit	18	06	5	0/3			1			
		Hou	irs	Minu	ites	لدقاتق)	الساعات			
6.	Start Time of Visit	/3	1	3 -						6. وقت بدأ الزيارة	
7.	Total Duration of	Hou	rs	Minu	tes	لىقاتق	1	الساعات			
	Visit	00	1	11	\					7. مدة الزيارة	

T- DE_ supervise d

1

Opening a Savings فتح حساب توفير او حسّاب جاري or Current Account نظام ادخار Saving Scheme قرض اسكان **Housing Loan** استفسار عام متعلق بمنتج معین، خدمة او او General Enquiry relating to a Car Loan قرض سيارة specific Product, Service قرض تعليمي and/or Facility **Educational Loan** INT: SELECT AS RELEVANT AND/OR بطاقات انتمان Credit Cards SPECIFY DETAILS OF PRODUCT/SERVICE قرض شخصني Personal Loan Double your Salary ضاعف راتبك Offer Youth & Student Z حساب الشباب والطلاب Account

				Ā
	as Customer Parking instantly available for the stery Shopper?		جد المتمنوق الخفي موقف سيارة على القور؟	4.1 هل و
3	1. Yes	[2]	1, نعم	3
	2. No		2. کلا	
	i. Specify:		ا حدد ا	
	ii. Specify time taken to find parking:min.		ب حد الوقت اللازم لايجاد موقف دقيقة	
4.2 En	trance to Building		ول الى المينى	
a. Wa	as the Entrance Clean?		المدخل نظيفا؟	ا. هل كان
3	1. Yes		1. تعم	3
0	2. No		2. کلا	0
	If 'No', specify "Why / Describe how" the entrance was unclean:		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "لماذا/ اوصف كيف" كان المدخل غير نظيف:	
b. Wa	as the Entrance Convenient?		ن المدخل مناسبا؟	ب. هل کا
3	1. Yes		1. نعم	3
0	2. No		2. צג	0
	If 'No', please specify "Why" the entrance was inconvenient:		اذا كان الجواب "كلا" ، حدد "لماذا" لم يكن المدخل مناسباً:	
		100		
	branch premises clean?		يني الفرع نظيفا؟	هل کان م
3	1. Yes	Z .	1, نعم	3
0	2. No		2. کلا	0
	If 'No', please specify "Why / Describe how" the premises was unclean:		اذا كان الجواب "كلا" ،من فضئك حدد "لماذا/ اوصف كيف" كانت المباني غير نظيفة:	
,				

	Branding Material		A CANADA CARA CARA CARA CARA CARA CARA CARA C	44
	rs / Branding material present on doors, walls		رجد ملصقات / علامات تجارية على الابواب، الجدران والنوافذ؟	ا. هل يو
and win	<u> </u>	\neg	ا 1, نعم	3
3	1. Yes			
0	2. No	X	35.2 <u> 35.21.4.535.30.00.00.00.00.00.00.00.00.00.00.00.00.</u>	0
	If 'No', please specify "additional comments",		أذا كان الجواب الكلاا، من فضلك حدد الملاحظات اضافية"، ان وجنت:	
	No any Posters or	1		
	No any posters or Branding materials			Ì
b. Pan	nphlets, Leaflets and Brochures on display?			ب هل
3	1. Yes		ا 1. نعم	3
0	2. No		2. کلا	0
	If 'No', please specify "additional comments",		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات أضافية"، أن	
	if any:	I	و جدت:	
<u>.</u>	Branding material up-to-date?		مواد العلامات التجارية حديثة؟	ت. هل
3	1. Yes	凶	1. نعم	3
0	2. No	П	2. کلا	0
	If 'No', please specify "additional comments",		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"، ان	
	if any:		وجنت:	
Litte SN: L .	and the state of t			Tagent in the
A Word	employees present at over 90% of the branch		ن يتواجد اكثر من 90% من موظفي الفرع وراء مكاتبهم ومواقع	<u>د. دی</u>
	nd counters?			الخدمة؟
3	1. Yes		1. تعم	3
0	2. No		2. کلا	0
	If 'No', please specify "additional comments",		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"، ان	
	if any:	ا مر	وجنت	
	There was only 1 employ			
	on 4 desks.			
	e all / almost all of the staff neatly and ionally dressed?		لان كل / معظم الموظفين يرتدون لباس مرتب ومهني؟ 	ب. هل ک
3	1. Yes		1, نعم	3
0	2. No		2. کلا	0
	If 'No', please specify "additional comments", if any:		اذًا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"، ان وجدت:	
	e all/almost the entire staff wearing name	-	ان كل / معظم الموظفين يضعون شارات باسمانهم؟	ت. هل ک
<u>ba</u>	dges? 1. Yes		1, نعم	3
0	2. No	Ø	2, צג	0
	If 'No', please specify "the approximate	دعر	اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد العدد التقريبي للموظفين الذين	
	number of staff not wearing name badges:		لا يضعون شارات بأسمانهم:	
	No name Tags.			

4.6	ATM and CDM machines	,	رة الصراف إلالي والايداع التلدي عليه	A.6
a. Was t	he area surrounding the ATM and CDM		, المكان المحيط أجهزة الصراف الالي والايداع النقدي تظيف وحسن	
machine	es clean and presentable?			المظهر؟
3	1. Yes	X	1. نعم	3
0	2. No		2. צל	0
	If 'No', please specify "Why / Describe how the	1	اذًا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "لماذا/ اوصف كيف" كان	
	area was unclean:		المكان غير نظيف	
b. Were	the ATM and CDM machines functioning?		التُتَ أَجْهَزَةَ الصراف الآلي والايداع النقدي تعمل؟	<u>ب</u> هن ک
3	1. Yes	×	1. نعم	3
0	2. No		2. كلا	0
	If 'No', please specify "the time at which at	 _	اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "الوقت التي لم تكن فيه جهزة	
	which the ATM / CDM were not functioning		الصبراف الالي والايداع النقدي لا تعمل (وحند أيّ جهاز، الصبراف	
	(and specify which machine, ATM or CDM):		الالي او الايداع النقدي):	
- W	here sufficient cooling in the ATM/CDM area?		ان التبريد او المكيف جيد في منطقة ATM/CDM؟	C 15
-	1		ان الميزية او المعرف چيد في مصحة ATMI/CDM. 1. نعم	
3	1. Yes	Ø	2. کلا	3
0	2. No	브		0
3	3. Not applicable		3. لا ينطبق	3
	If 'No', please specify "the time at which at		إذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "الوقت الذي لم يعمل فية	
	which the cooling was not functioning		المكوف بشكل جيد	
874 Z 1754	Salah Sa	47K.		A. 1872.74
a. Was	s the branch air-conditioning fully functional	14. 15. 14. 14.	المكرف الهواني يعمل بشكل جيد وكاف؟	غاد الله الله الله الله الله الله الله ال
	sufficient?		•	
3	1. Yes	Ø	1. تعم	3
0	2. No		2. טא	0
	If 'No', please specify "Additional comments /		اذًا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"/	·
	Describe how it was insufficient:		اوصف کیف لم یکن کافی:	
b. Did	the branch possess sufficient lighting?		متع الفرع بإضاءة كافية؟	ب هل يد
3	1. Yes	Z	1. نعم	3
0	2. No		2. טא	0
	If 'No', please specify "Additional comments /		اذا كمان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اصافية"/	
	Describe how it was insufficient:		اوصف کیف لم یکن کافر:	
				

c. Did the customer have sufficient waiting space / seating area?			ل كان للعميل مساحة كافية للانتظار / عدد كاف من مقاعد الجلوس؟	ت, هٰل
3	1. Yes	Ø	1. نعم	3
0	2. No		2. צג	0
	If 'No', please specify "Additional comments / Describe how it was insufficient:		اذا كان الجواب الكلاال من فضلك حند الملاحظات اضافية"/ اوصف كيف لم يكن كافر:	
within	he customer find it easy to follow the signage the interiors of the branch, indicating different rs/work stations?		ستطاع الزبون أن يتبع بسهولة اللافتات الموضوعة داخل الفرع والتي مختلف الكاونترات (المكاتب) وأماكن العمل؟	
3	1. Yes		1. نعم	3
0	2. No		У.2	0
	If 'No', please specify "Additional comments / Describe how it was insufficient:		إذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات إضافية وأوصف كيف لم تكن كافية:	

Ĩ.		4		\$
5.1	Greeting of Customer		ميب بالزبائن	_
	Was the Mystery Shopper "promptly greeted / acknowledged" on entering the branch?		الترحيب/التعرف على المتسوق الخفي قور دخوله الى الفرع؟	أ. الأس تم ا
0	No greeting / acknowledgement		• لاترحيب/تعرف	0
1	Greeted within 10 minutes of entering		 الترحيب خلال 10 نقانق من دخول العميل 	1
2	Greeted within 5 minutes of entering		 انترجیب خلال 5 بقانق من دخول العمیل 	2
3	Immediately greeted on entering	Ø	• الترحيب فور دخول العميل	3
b.	Did the staff either / or:		م الموظف باحدى الامرين:	ب. هل قاد
	a. Ask for the customer's name?		أ. سال عن اسم العميل؟	
	b. Greet the customer by name?		ب. رحب بالعميل مع ذكر اسمه؟	1
3	Yes, the customer was greeted by name / asked for his / her name	×	 نعم، نقد تم الترحيب بالعميل مع ذكر اسمه/ سأل عن اسمه او اسمها 	3
0	 No, the customer was not greeted by name / asked for his or her name 		 کلا، لم یتم التر حیب بانعمیل مع ذکر اسمه / ولم یسال عن اسمه او اسمها 	0
c. and l	Did the staff ask, "How can I help you today?" Probe the purpose of the customer's visit?		أل الموظف، "كيف يمكنني مساعدتك اليوم؟" و استقسر عن هدف مِل ؟	ت. هل مد زيارة العم
3	1. Yes, the staff did this	Ø	1 . نعم، لقد قام الموظف بذلك	3
0	2. No, staff did not do this		2. كلا، لم يقم الموظف بذلك	0
d. basis	Was the Mystery Shopper redirected on the of his / her needs?		اعادة توجيه المتسوق الخفي بناء على احتياجاته/احتياجاتها؟	ث. هل تم
3	 Yes, he / she was redirected on the basis of his / her needs 		1 نعم، نقد تم اعادة توجيه العميل(ة) الى احتياجاته/احتياجاتها	3
3	 (OR) The first staff member encountered probed the nature of visit and assister him / her 		 (او) استفسر الموظف الاول الذي انتقى به العميل عن طبيعة الزيارة وساعده/ ساعدها 	3
0	 No, he / she was not redirected on the basis of his / her needs 	Ø	 3 كلا، لم يتم اعادة التوجيه الى احتياجاته/احتياجاتها 	0
	Were the staff courteous on the customer making his / her enquiry?	, 4	هل كان الموظف ليق لدى استفساره عن كيفية مساعدة العميل؟	
0	No, the staff were not at all courteous		 کلا، لم یکن الموظف لبق علی الاطلاق 	0
1	Yes, the staff were quite / reasonably courteous	Ø	 نعم، لقد تحلى الموظف بلباقة مقبولة إ جيدة 	1
2	Yes, the staff were courteous		 نعم، لقد كان الموظف ليق 	2
3	Yes, the staff were very courteous		 نعم، لقد كان الموظف شديد اللباقة 	3
b. custo	Did the staff demonstrate "active listening" on omer enquiry?		لهر الموظف "اصغاء اجابي" لاستقسار العميل؟	ب. هل اظ
0	 No, the staff did not demonstrate active listening 		 کلا، لم يظهر الموظف اصفاء ايجابي 	0
1	Yes, the staff listened quite / reasonably actively	Ø	 نعم، لقد اصغى الموظف بطريقة مقبولة / جيدة ايجابيا 	1
2	Yes, the staff listened actively		 نعم، لقد اصغى الموظف الجابيا 	2
3	Yes, the staff listened very actively		 نعم، لقد اصفى الموظف بكثور من الايجابية 	3

+

T		-		т.
c.	Did the staff appear confident?		ت. هل ظهر الموظف على أنه والتي من نفسه؟	
0	No, the staff did not appear confident		 كلا لم يظهر الموظف على أنه واثق من تقسه 	0
1	 Yes, the staff appeared quite / reasonably confident 	Ø	 نعم، ظهر الموظف على أنه واثق من نفسه بشكل معتدل 	1
2	Yes, the staff appeared confident		 نعم، ظهر الموظف عنى أنه واثق من نفسه 	2
3	Yes, the staff appeared very confident		 نعم: ظهر الموظف على أنه واثق تماماً من نقسه 	3
	d. List the names of staff interacted with:		تْ. أَذْكُر أَسماء الموظَّقين الذِّين تعاملت معهم:	
	· Mr./Ms. Omani male with	f_1	• الفاضل/الفاضلة	
	· Mr./Ms.name tag	2	• الفاضل/الفاضلة	
	• Mr. / Ms.	3	• الفاضل/الفاضلة	
	• Mr / Ms	4	• الفاضا /الفاضلة	

	ff Capability		قدرة الموظفين	
	the staff frequently probe the nature of the stomer's needs?		الموظف بالإستفسار عن طبيعة إحتياجات الزبون بشكل متكرر؟	اً. هل قام
3	1. Yes	⊠	1, نعم	3
0	2. No		2. צג	0
	If 'No', please specify your comments:		إذا "كلا"، رجاء قم بايضاح رأيك ا	
	the staff actively attempt to anticipate stomer needs?		ام الموظف بمحاولة فعالة لإستباق إحتياجات الزبون؟	ب. ه <i>ن</i> ق
3	1. Yes		1. نعم	3
0 .	2. No	Ø	2. کلا	0
	If 'No', please specify your comments: He was only an evering ing questions		إذا "كلا"، رجاءً قم بايضاح رأيك: 	
	ere the staff able to cater to the needs of the stomer without seeking the help of a colleague?		ستطاع الموظف تلبية إحتياجات الزبون من دون طلب مساعدة أحد	ت. طل ام الزملاء؟
3	1. Yes	M	1. نعم	3
0	2. No		2. کلا	0
<u> </u>	If 'No', please specify your comments:		إذا "كلا"، رجاءً قم بايضاح رأيك:	
	INT: IF the Answer is YES , so the answer for Q D should be Not Applicable			
	ere the staff able to answer all / most of the estions posed?		ستطاع الموظف الإجابة عن كل/ معظم الأسنلة المطروحة؟	ث هاراء
3	1. Yes	Ø	1. نعم	3
0	2. No		2. کلا	0
3	3- Not Applicable		3. لا ينطبق	3
	If 'No', please specify your comments:		إذا "كلا"، رجاءً قم بإيضاح رأيك:	
раг үо	he staff were unaware of the answer to a ticular query / queries, did they politely "ask to wait while they double-checked with the tem / a colleague"?		يكن الموظف قادراً على الإجابة على سوال معين/ أسنلة معينة، هل بتهذيب "الإنتظار من أجل التأكد مرة ثانية عير النظام/ أحد الزملاء"؟	ج. إذا لم طلب منك
3	1. Yes		1, نعم	3
0	2. No		2. צג	0
3	Not Applicable	X	لا ينطبق	3
	If 'No', please specify your comments:		إذا "كلا"، رجاءً قم بايضاح رأيك:	
				I

6.2	Pro	duct Knowledge and Cross Selling	10.00 10.00		.6.2
а.		rall, was the staff well-informed on Bank far's product and services?		عام، هل كان لدى الموظف معلومات معمقة متعلقة بمنتجات وخدمات ر؟	أ. بشكل بنك ظفا
0		Not at all informed		 أيس لديه معلومات على الإطلاق 	0
1		 Well informed on at least a quarter / a few of the products and services discussed 		 يعلم على الأقل عن ربع القليل من المنتجات والخدمات التي تم مناقشتها 	1
2		 Well informed on at least half of the products and services discussed 	×	 يعلم على الإقل عن نصف المنتجات والخدمات التي تم مناقشتها 	2
3		 Well informed on at least three- quarters or more of the products and services discussed 		 يعلم على الأقل ثلاثة أرباع أو أكثر من المتنجات والخدمات التي تم مناقشتها 	3
b.	(as į	the details of the "main purpose of your visit" per SECTION B); rate the staff on the level of oduct / service knowledge" in this area:		وضع لانحة مفصلة ب"الهدف الرنيسي للزيارة" (كما جرى في القسم م بتقييم الموطفين على "مستوى المعرفة المتعلق بالمنتجات والخدمات" المنطقة:	ت)؛ وق في هذه
INT:	LIST	THE CODE FROM SECTION B.		لَم بكتابة الرَّمْز من القسم ت	باحث: ا
0	ı	No knowledge at all		• لا يعلم على الإصلاق	0
1		 Well informed on at least a quarter / a few of the products and services discussed 		 يعلم على الأقل عن ربع/ القليل من المنتجات والخدمات التي تم مناقشتها 	1
2		 Well informed on at least half of the products and services discussed 	Ø	 يعلم على الأقل عن نصف المنتجات والخدمات التي تم مناقشتها 	2
3	}	 Well informed on at least three quarters or more of the products and services discussed 		 يعلم على الأقل ثلاثة أرباع أو أكثر عن المتنجات والخدمات التي تم مناقشتها 	3
c.		the staff attempt to "cross-sell" other products services?		قام الموظف بمحاولة للقيام ب "البيع الإضافي" لمنتجات وخدمات	ت. هل ا اخرى؟
C)	No cross selling at all	図	 لم يقم بعملية البيع الإضافي على الإطلاق 	0
1		Cross-selling after a lot of prompting		 قام بعملية البيع الإضافي بعد الكثير من الإستسفارات 	1
2	!	Cross-selling after a little / some prompting		• قام بعملية البيع الإضافي بعد القليل من الإستمىقارات	2
3	}	Immediate cross-selling attempt		• قام بمحاولة البيع الإضافي على القور	3
d.	and	the staff explain Why Bank Dhofar's products I services possess a "Comparative advantage" Itive to competing banks?		نام الموظف بشرح لماذا منتجات وخدمات بنك ظفار لديها "الأفضاية " مقارنة مع البنوك المنافسة؟	
3	.	1. Yes		.1 نعم	3
C)	2. No	Ø	2. کلا	0
		If 'No', please specify your comments: He did not make any Comparison		اِذَا "كلا"، رجاءً قم بايضاح رأيك:	

e. Did	the staff	attempt to provide "complete		م الموظَّف بمحاولة لإعطائك "معلومات كاملة" عن منتجات وخدمات	
info	rmation"	on Bank Dhofar's products and	İ	مع الكتيبات ذات الصلة؟	بتك طفار
sen	vices, alo	ng with relevant literature?			-
INT: LIST	THE COL	DE FROM SECTION B.		بكتابة الرمز من القسم ت	باحث: قم
0	•	No information at all		 لا معنومات على الإطلاق 	0
1	•	Information provided on at least a quarter / a few of the products and services discussed		 إعطاء على الأقل ربع القليل من المعلومات المتعلقة بالمنتجات والخدمات التي تم مناقشتها 	1
2	•	Information provided on at least half of the products and services discusse	図。	 رعضاء على الأقل نصف المعلومات المتعلقة بالمنتجات والخدمات التي تع مناقشتها 	2
3	•	Information provided on at least three quarters or more of the products and services discussed		 إعطاء على الأقل ثلاثة أرباع أو أكثر من المعلومات المتعلقة بالمنتجات والخدمات التي تم مناقشتها 	3
3	•	Not Applicable		 لا ينطبق 	3
		on relevant procedures, on and follow-up method?		ات متعَلقة بالإجراءات، والمستندات وتقتية المتابعة ذات الصلة؟	ح. معلوم
i	INT: LIST	THE CODE FROM SECTION B .		باحث: قم يكتابة الرمز من القسم ت	
0	•	No information at all		 لا مطومات على الإطلاق 	0
1	•	Information provided on at least a quarter / a few of the products and services discussed		 إعطاء على الأقل ربع/ القليل من المعلومات المتعلقة بالمنتجات والخدمات التي تع مناقشتها 	1
2	٠	Information provided on at least half of the products and services discussed		 إعطاء على الأقل نصف المعلومات المتعلقة بالمنتجات والخدمات التي تم مناقشتها 	2
3	•	Information provided on at least three quarters or more of the products and services discussed		 إعطاء على الأقل ثلاثة أرباع أو أكثر من المعلومات المتعلقة بالمنتجات والخدمات التي تم مناقشتها 	3
3	•	Not Applicable		• لا ينطبق	
_		taff attempt to acquire more customed to follow-up at the end of the visit?	r	الموظف بمحاولة لمعرفة معلومات أكثر متعلقة بالزبون من أجل تابعة في نهاية الزيارة؟	خ هل قام القيام باله
3	1.	Yes		.1 نعم	3
0	2.	No	×	2. צג	0
		please specify your comments:	-	إذا "كلا"، رجاء قم بايضاح رأيك:	

245 24.52	,			9						
7.1		eless				الوقت	7.1			
a.	Waiting time on entering the branch, before dealing with the frontline staff:				 أ.وقت الانتظار عند دخول الفرع، وقبل التعامل مع الموظفين الموجودين في الخط الأمامي/ على مواقع الخدمة: 					
INT: SPECIFY TIME IN MINUTES:				i	مب النقائق:	دد الوقت ح	باحث: ح			
0		•	Over 15 minutes		كثر من 15 نقيقة	•	0			
1		•	5-10 minutes		5-10 نفتق	•	1			
2		•	3-5 minutes		5-3 يقتق	•	2			
3	1	•	Under 3 minutes	×	آقل من ٹلاٹ بقانق	•	3			
b.			omer feel like the queuing system properly?		بأن نظام الإنتظار في الصف يعمل بشكل صحيح؟	معر الزيون	ب هل ٿ			
C		•	Queuing system did not function at all	×	إن نظام الإنتظار في الصف لا يعمل على الإطلاق	•	0			
1		•	Queuing system functioned, but it worked with a few impediments		إن نظام الإنتظار في الصف يعمل ولكن مع بعض العوانق	•	1			
2	<u>.</u>	٠	Queuing system functioned and it worked quite easily and efficiently		إن نظام الإنتظار في الصف يعمل بمنهولة ويشكل فعال إلى حد ما	•	2			
3	3	•	Queuing system functioned and it worked very easily and efficiently		إن نظام الإنتظار في الصنف يعمل بمنهولة ثامة ويشكل فعال	•	3			
		•	Not applicable		لا ينطبق	•				
c.			for the "purpose of the customer's visit d once reaching the counter:		، أجل "تلبية هدف زيارة الزبون عند الوصول إلى مواقع		ت. الوقت الخدمة "			
INT:	SPE	CIFY TIM	E IN MINUTES:	1	سب المقاتق: كا	دد الوقت ح	باحث: د آپ			
€ 3€					A CARLON CONTRACTOR OF THE STATE OF THE STAT					
		. E.								
		19 = E			ikang palamentah di kabupatèn di Kabupatèn di Kabupatèn di Kabupa	in de				
		4.			and the second of the second o	.:				
					A CONTRACTOR OF THE PARTY OF TH					
					the first free freeze of the state of the					
		A TA								
		4								
			and the second second second second second		je je kolonika i poslovanje i po Poslovanje i poslovanje i poslov					
		1000 6 3	The state of the s	Ž.		The state of the s				

H. Additional Comments on Visit (If any):	 د. المقترحات الإضافية المتعلقة بالزيارة: (ان وجنت):
No Conments	10

+

End of the Survey - Thank you very much.... نهاية الاستبيان ــ شكراً جزيلاً

G. TO	TAL Branch Score (Total unweighted branch se	core, summing all sections):			
Section	Parameter Under Evaluation	Total Points Scored in this Area:	Total Points Allocated / Parameter		
c	Branch Presentation and Customer Facilities				
D	Greeting and Soft Skills of Staff				
ε	Staff Capability, Knowledge and Cross-Selling				
F	Timeless				
	TOTAL SCORE		to any sign of the second of t		

مجموع نقاط الفرع (مجموع النقاط غير المرجحة للفرع، جمع كل الأقسام): العامل الذي يتم الحتياره مجموع النقاط المعصمة العامل				
مهموع النقاط المسجلة في القسم: مهموع النقاط للمقصصة/ العامل	العامل الذي يتم الحتباره	الأقسم		
	تقديم الفرع والتسهيلات المقدمة للزبون	ت		
	الترحيب ومهارات الموظفين	చ		
	قدرة الموظف، ومعرفته وعملية البيع الإضافي	٤		
	الوقت	۲		
		مجموع النقا		

•				
-				
				ļ
	_			