PROJECT: Money

| SHOPPER CODE | DATA ENTRY | • | EDIT | ING | | | SR. # |
|--------------|------------|--------|------|--------|------|--------|---------|
| | Name | Number | Name | Number | Name | Number | - |
| | | | | | - | | 39621 |
| <u> </u> | ; ; | | : | į | | | ~ 10 ×4 |

المشروع:

| الرقم التسسي | | | ق | انتقيا | ومات | ادخال المعا | رمز المتسوق |
|--------------|-------|-------|-------|--------|---------|-------------|-------------|
| | الرقع | الأسم | الرقم | لأسع | ا الرقم | الاسم | |
| | | | | | | | 20 |

| A. | Details of Vi | | | | | _ | أ- تقاصيل الزيارة | |
|-----|---------------------|----------|-----------------|---------|---------|----------|---------------------|---------------------------|
| | | Bank Dh | ofar | | | | بتك ظفار | |
| | | Bank Mu | uscat | | | | بنك مسقط | |
| | | National | Bank of Or | nan | Ø | ي | البنك الوطني العمان | 1. البنك الذي قمت بزيارته |
| 1. | Bank Visited | HSBC-OI | В | | | 1 | بنك HSBC-OIB | - |
| | | Bank Sol | har | | | | بنك صحار | |
| | | Other Ba | ank: | | | | بنك اخر: | |
| 2a. | Branch Name | Hea | 4910 | ce | | • | | 2 أ اسم غرع |
| 2b. | Branch Area | Ru | 21 21 201 | | | | | 2 ببر موقع الفرع |
| 3. | Branch City | 2m | ۰۶ | | | | | 3. المدينة |
| 4. | Branch Region | Ren | ان ان | | | | | 4. المنطقة |
| | | Day | Month | | السنه | الشهر | اليوم | 5. يوم الزيارة |
| 5. | Date of Visit | | ļ | | 2013 | 6 | 24 | |
| | | Ho | urs | Minutes | الدقاتق | | الساعات | |
| 6. | Start Time of Visit | | | | 55 | | 11 | 6. وقت بدأ الزيارة |
| 7. | Total Duration of | Нос | urs | Minutes | اندقتق | | الساعات | |
| •• | Visit | | | | 2 9 | <u> </u> | | 7. مدة الزيارة |

T - DE - supervised

فتح حساب توفير او Opening a Savings 図 or Current Account Saving Scheme تظام ادخار قرض اسكان Housing Loan General Enquiry relating to a Car Loan قرض سيارة specific Product, Service and/or Facility **Educational Loan** قرض تعليمي INT: SELECT AS RELEVANT AND/OR بطاقات انتمان **Credit Cards** SPECIFY DETAILS OF PRODUCT/SERVICE Personal Loan قرض شخص Double your Salary ضاعف رائيك Offer Youth & Student حساب الشباب والطلاب Account

| | | en state og søde Liver og som en state Kommer og som en state og søde | | 7. Jan. 18. | | عدر الدعة بير هي الدار الر |
|-----|-------------|---|---|-------------|--|-------------------------------|
| 4.1 | | Customer Park ery Shopper? | ing instantly available for the | | وجد المتسوق الخلي موقف سيارة على القور؟ | Ja 4.1 |
| 3 | | | · - · · - · - · - · - · - · - · - · - · | | ً 1. نعم | 3 |
| | | 2. No | | | 2 کلا | |
| | ; | i. Specify: | No forking enough | ÷ | | |
| 4.2 | | nce to Building | | | ب. حد الوقت اللازم لايجاد موقف <u>8</u> دقيقة ول الى المينى | <u>in 47</u> |
| a. | | the Entrance C | | J | وي اللي الله الله الله الله الله الله الل | |
| 3 | | 1. Yes | | × | 1, تعم | 3 |
| 0 | | 2. N o | | | 2. کلا | 0 |
| | | If 'No', specify entrance was L | "Why / Describe how" the unclean: | | اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "لماذا/ اوصف كيف" كان المدخل غير نظيف: | |
| b. | Was 1 | he Entrance C | onvenient? | | ا ان المدخل مناسباً؟ | ب الألكا |
| 3 | | 1. Yes | | × | 1. تعم | 3 |
| 0 | , | 2. No | | | 2. کلا | 0 |
| | | If 'No', please s inconvenient: | specify "Why" the entrance was | | اذا كان الجواب "كلا" ، حند "لماذا" لم يكن المدخل مناسبا | |
| | | eartines of F | remises. | Ce a | | 143 |
| Was | the b | ranch premise | s clean? | | بني الفرع نظيفا؟ | هل کان ه |
| 3 | | 1. Yes | | X | 1. نعم | 3 |
| 0 | | 2. No | | | 2. צג | 0 |
| | | if 'No', please s the premises w - | specify "Why / Describe how" vas unclean: | | اذا كان الجواب "كلا" ،من فضلك حدد "لماذا/ اوصف كيف" كانت المباني غير نظيفة: | |

+ هـ العلامات التجارية التراث التجارية Branding Material أ. هل يوجد منصفات / علامات تجارية على الابواب، الجدران والنوافذ؟ a. Posters / Branding material present on doors, walls and windows? \mathbf{Z} ا 1. نعم 1. Yes 2. کلا 0 0 2. No. اذا كان أنجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحضات اضافية"، ان If 'No', please specify "additional comments", ب. هل تم عرض الكتيبات والنشرات؟ b. Pamphlets, Leaflets and Brochures on display? \boxtimes 1 نعم 3 1. Yes 2 کلا 0 0 2 No. If 'No', please specify "additional comments", اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"، ان if any: ت. هل مواد العلامات التجارية حديثة؟ Branding material up-to-date? c. X 1. نعم 3 3 1. Yes П 2. کلا 0 If 'No', please specify "additional comments", اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"، ان if any: Z Lynn Dreiming of Start أ. هل كان يتواجد اكثر من 90% من موظفي الفرع وراء مكاتبهم ومواقع a. Were employees present at over 90% of the branch desks and counters? 図 3 1. Yes 1. نعم 3 2. کلا 0 2. No If 'No', please specify "additional comments", اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"، ان if any: b. Were all / almost all of the staff neatly and ب. هل كان كل / معظم الموظفين يرتدون لباس مرتب ومهنى؟ professionally dressed? 冈 ا نعم 3 1. Yes 2. کلا 0 2. No. اذا كان الجواب "كلا"، من قضلك جدد "ملاحظات اضافية"، ان If 'No', please specify "additional comments", if any: c. Were all/almost the entire staff wearing name ت. هل كان كل / معظم الموظفين يضعون شارات باسمانهم؟ badges? 図 1 نعم 3 1. Yes 2 کلا 0 2. No اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حند العدد التقريبي للموظفين الذين If 'No', please specify "the approximate

لا يضعون شارات بأسمانهم:

number of staff not wearing name badges:

| <u> </u> | | <u>т</u> | det a complete and the second | , , |
|----------|---|----------|---|----------------|
| | ATM and CDM machines | | | |
| | the area surrounding the ATM and CDM | | ن المكان المحيط أجهزة الصراف الآلي والآيداع النقدي نظيف وحسن | |
| machine | es clean and presentable? | | | المظهر؟ |
| 3 | 1. Yes | X | 1. تعم | 3 |
| 0 | 2. No | | 2. کلا | 0 |
| | If 'No', please specify "Why / Describe how the | | ا الذا كان الجواب الكلاا، من فضاف حدد العاذا/ أوصف كيف! كان | |
| | area was unclean: | | المكان غير نظيف: | |
| h More | the ATM and CDM machines functioning? | | كاتب أجهزة الصراف الآلي والايداع النقدي تعمل؟ | *A |
| | i | | | |
| 3 | 1. Yes | X | 1, نعم | 3 |
| 0 | 2. No | | 2. کلا | 0 |
| | If 'No', please specify "the time at which at | | اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "الوقت التي لم تكن فيه أجهزة | · |
| | which the ATM / CDM were not functioning (and specify which machine, ATM or CDM): | | الصراف الالمي والايداع النقدي لا تعمل (وحدد أي جهاز، الصراف الالمي او الايداع النقدي): | |
| c. Was t | here sufficient cooling in the ATM/CDM area? | | كان التبريد او المكيف جيد في منطقة ATM/CDM؟ | ت. هل ا |
| 3 | 1. Yes | ⊠ | 1. نعم | 3 |
| 0 | 2. No | | 2. کلا | 0 |
| 3 | 3. Not applicable | П | 3. لا ينطبق | 3 |
| | If 'No', please specify "the time at which at | _ | إذا كان الجواب "كلا"، من فضلك جدد "الوقت الذي لم يعمل فية | |
| | which the cooling was not functioning | | المكيف بشكل جيد | |
| 47.015 | | | | 47 |
| | s the branch air-conditioning fully functional sufficient? | | ن المكيف الهواني يصل بشكل جيد وكاف؟ | أ, هل كا |
| 3 | 1. Yes | Ø | 1. نعم | 3 |
| 0 | 2. No | | 2. کلا | 0 |
| | If 'No', please specify "Additional comments / Describe how it was insufficient: | | أذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"/ اوصف كيف لم يكن كافر: | |
| b. Did | the branch possess sufficient lighting? | | يتمتع الفرع بإضاءة كافية؟ | ب. هل ي |
| 3 | 1. Yes | Ø | 1. نعم | 3 |
| 0 | 2. No | | 2 کلا | 0 |
| | If 'No', please specify "Additional comments / Describe how it was insufficient: | | اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"/ اوصف كيف لم يكن كافع: | |
| | | | | |

+

| 1 | the customer have sufficient waiting space / | | ل كان لنعميل مساحة كافية للانتظار / عدد كاف من مقاعد الجنوس؟ | ت, هز |
|--------|---|---|---|-------|
| 3 | 1. Yes | × | 1 نعم | 3 |
| 0 | 2. No | | 2 אל | 0 |
| | If 'No', please specify "Additional comments / Describe how it was insufficient: | | اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"/ اوصف كيف لم يكن كافي: | |
| within | the customer find it easy to follow the signage the interiors of the branch, indicating different ers/ work stations? | | ستطاع الزبون أن يتبع بسهولة اللافتات الموضوعة داخل الفرع والتي مختلف الكاونترات (المكاتب) وأماكن العمل؟ | |
| 3 | 1. Yes | X | 1. نعم | 3 |
| 0 | 2. No | | У.2 | 0 |
| | If 'No', please specify "Additional comments / Describe how it was insufficient: | | إذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات إضافية/ وأوصف كيف لم تكن كافية: | |
| | | | | Ì |

+

| | | 3 | | |
|----------------|---|---|---|-----------------------|
| | eeting of Customer | | دىپ يالزيائن | - |
| | is the Mystery Shopper "promptly greeted / cnowledged" on entering the branch? | | الترحيب/التعرف عنى المتسوق الخفي فور دخوله الى الفرع؟ | أ, هل تم ا |
| 0 | No greeting / acknowledgement | | ♦ لاترحيب/تعرف | 0 |
| 1 | Greeted within 10 minutes of entering | | الترحيب خلال 10 نقائق من دخول العميل | 1 |
| 2 | Greeted within 5 minutes of entering | | الترحيب خلال 5 نقائق من دخول العميل | 2 |
| 3 | Immediately greeted on entering | | • الترحيب فور بخول العميل | 3 |
| b. Did | the staff either / or: | : | م الموظف باحدى الامرين: | بر هن قا |
| | a. Ask for the customer's name? | : | أ. سال عن اسم العميل؟ | |
| | b. Greet the customer by name? | | ب. رحب بالعميل مع تكر اسمه؟ | 1 |
| 3 | Yes, the customer was greeted by name / asked for his / her name | | نعم، نقد تم الترحيب بالعميل مع ذكر اسمه/ سال عن اسمه او اسمها | 3 |
| 0 | No, the customer was not greeted by name / asked for his or her name | Ø | کلا، لم یتم الترحیب بالعمیل مع ذکر اسمه / ولم یسال عن اسمه او اسمها | 0 |
| c. and Pro | Did the staff ask, "How can I help you today?" be the purpose of the customer's visit? | | او اسمها بأن الموظف، "كيف يمكنني مساعدتك اليوم؟" و استقسر عن هدف بيل ؟ | ت. هل سد زيارة الص |
| 3 | 1. Yes, the staff did this | | 1. نعم، لقد قام الموظف بذلك | 3 |
| 0 | 2. No, staff did not do this | × | 2. كلا، لم يقم الموظف بذلك | 0 |
| d. basis of | Was the Mystery Shopper redirected on the his / her needs? | | اعادة توجيه المتسوق الخفي بناء على احتياجاته/احتياجاتها؟ | ث. هل تم |
| 3 | Yes, he / she was redirected on the basis of his / her needs | | أنعم، لقد تم اعادة توجيه العميل(ة) الى احتياجاته/احتياجاتها | 3 |
| 3 | (OR) The first staff member encountered probed the nature of visit and assister him / her | | (او) استفسر الموظف الاول الذي التقى به العميل عن طبيعة الزيارة وساعده/ ساعدها | 3 |
| 0 | No, he / she was not redirected on the basis of his / her needs | Ø | 3. كلا، لم يتمّ اعادة التوجيه الى احتياجاته/احتياجاتها | 0 |
| 5.2 Sa | Skills of Staff and | 1 | | 14-5.2 |
| | re the staff courteous on the customer making / her enquiry? | | هل كان الموظف لبق لدى استفساره عن كيفية مساعدة العميل؟ | · |
| 0 | No, the staff were not at all courteous | X | کلا، لم یکن الموظف لبق علی الاطلاق | 0 |
| 1 | Yes, the staff were quite / reasonably courteous | | نعم، لقد تحلى الموظف بلباقة مقبولة إجيدة | 1 |
| 2 | Yes, the staff were courteous | | نعم، لقد كان الموظف ليق | 2 |
| 3 | Yes, the staff were very courteous | | نعم، لقد كان الموظف شديد اللباقة | 3 |
| b. custome | Did the staff demonstrate "active listening" on er enquiry? | | لَهُرَ الْمُوظَفُ ''اصِغَاءُ أَجَابِي'' لاستَفْسَارِ الْصَيْلِ؟ | <u>ب. هل اة</u> |
| 0 | No, the staff did not demonstrate active listening | | کلا، لم يظهر الموظف اصغاء ايجابي | 0 |
| 1 | Yes, the staff listened quite / reasonably actively | × | نعم، لقد اصغى الموظف بطريقة مقبولة/ جيدة ايجابيا | 1 |
| 2 | Yes, the staff listened actively | | نعم، لقد اصفى الموظف ايجابيا | 2 |
| 3 | Yes, the staff listened very actively | | نعم، لقد اصغى الموظف بكثير من الإيجابية | 3 |

| + |
|---|
|---|

| c. | Did the | staff appear confident? | ! | ت. هل ظهر الموظف على أنه والتي من نفسه؟ | |
|----|-------------|--|-----|--|---|
| 0 | • | No, the staff did not appear confident | | كلا لم يظهر الموظف على أنه والق من نقسه | 0 |
| 1 | • | Yes, the staff appeared quite / reasonably confident | | نعم، ظهر الموظف على أنه واثق من نفسه بشكل معتدل | 1 |
| 2 | • | Yes, the staff appeared confident | Ø | نعم ظهر الموظف على أنه واثق من نفسه | 2 |
| 3 | • | Yes, the staff appeared very confident | | نعد، ظهر الموظف على أنه واثق تماماً من نقسه | 3 |
| | d. with: | List the names of staff interacted | | ث. أذكر أسماء الموظفين النين تعاملت معهم: | |
| • | • | Mr. / Ms. Omani and the | 1 } | elab was Covering in the little of the later | |
| | • | Mr. / Ms. | 2 | • الفاضل/الفاضلة ل | |
| | • | Mr. / Ms. | 3 | • الفاضل/الفاضلة | |
| | • | Mr. / Ms. | 4 | • الفاضل/الفاضية | |

| E | | | | |
|---|---|--|---|----------------------|
| 6.1 St | aff Capability | | قدرة الموظفين | 6.1 |
| | d the staff frequently probe the nature of the stomer's needs? | | الموظف بالإستفسار عن طبيعة إحتياجات الزيون بشكل متكرر؟ | أ. هل قام |
| 3 | 1. Yes | | 1 نعم | 3 |
| 0 | 2. No | × | 2 كلا | 0 |
| | If 'No', please specify your comments: SHE entit answered ny questions | | الا "كلا"، رجاءً قربليضاح راليك: | |
| | d the staff actively attempt to anticipate stomer needs? | | م الموظف بمحاولة فعالة لإستباق إحتياجات الزبون؟ | ب هر ف |
| 3 | 1. Yes | | 1, نعم | 3 |
| 0 | 2. No | Ø | 2. کلا | 0 |
| | only answered the questions | | إذا "كلا"، رجاءً قم يايضاح رأيك: | |
| | ere the staff able to cater to the needs of the stomer without seeking the help of a colleague? | | للطاع الموظف تلبية احتياجات الزبون من دون طلب مساعدة أحد | ت. هل اس الزملاء؟ |
| 3 | 1. Yes | Ø | 1. نعم | 3 |
| 0 | 2. No | \Box | 2. كلا | 0 |
| | If 'No', please specify your comments: | | إذا "كلا"، رجاءً قم بايضاح رأيك: | |
| · • · · · · · · · · · · · · · · · · · · | INT: If the Answer is YES, so the answer for Q D should be Not Applicable | | | <u> </u> |
| | ere the staff able to answer all / most of the estions posed? | | ستطاع الموظف الإجابة عن كل/ معظم الأسئلة المطروحة؟ | ث. هل ام |
| 3 | 1. Yes | Ø | 1. تعم | 3 |
| 0 | 2. No | | 2 کلا | 0 |
| 3 | 3- Not Applicable | | 3. لا ينطبق | 3 |
| | If 'No', please specify your comments: | | إذا "كلا"، رجاء قم بايضاح رأيك: | |
| pa yo | he staff were unaware of the answer to a rticular query / queries, did they politely "ask u to wait while they double-checked with the stem / a colleague"? | | يكن الموظف قادراً على الإجابة على سوال معين/ أسنلة معينة، هل يتهذيب "الإنتظار من أجل التأكد مرة ثانية عبر النظام/ أحد الزملاء"؟ | |
| 3 | 1. Yes | | 1. نعم | 3 |
| 0 | 2. No | | 2. צג | 0 |
| 3 | Not Applicable | × | لا ينطبق | 3 |
| | If 'No', please specify your comments: | | إذا "كلا"، رجاءً قم بايضاح رأيك: | |
| | | | | |

| 6.2 | Product Knowledge and Cross Selling | | المعرفة المتطقة بالبناج والبيع الإضافي | , 6.2 |
|------|---|----|---|------------------|
| a. | Overall, was the staff well-informed on Bank Dhofar's product and services? | | ل عام. هل كان لدى الموظّف مطومات مصفة متعلقة بمنتجات وخدمات لار؟ | ا بسکا بنك ظف |
| 0 | Not at all informed | | ليس لديه معلومات على الإطلاق | 0 |
| 1 | Well informed on at least a quarter / a few of the products and services discussed | | يعلم على الاقل عن ربع القليل من المنتجات والخدمات التي تم مناقشتها | 1 |
| 2 | Well informed on at least half of the products and services discussed | × | يعلم على الأقل عن نصف المنتجات والخدمات لتي تم مناقشتها | 2 |
| 3 | Well informed on at least three- quarters or more of the products and services discussed | | يعلم على الأقل ثلاثة أرباع أو أكثر من المتنجات والخدمات التي تم مناقشتها | 3 |
| b. | List the details of the "main purpose of your visit" (as per SECTION B); rate the staff on the level of "product / service knowledge" in this area: | | يوضع لاتحة مفصلة ب"الهنف الزنيسي للزيارة" (كما جرى في القُسم قم بتقييم الموطفين على "مستوى المعرفة المتعلق بالمنتجات والخدمات" ه المنطقة: | ت)؛ و |
| INT: | LIST THE CODE FROM SECTION B. | | قم بكتابة الرمز من القسم ت | باحث: |
| 0 | No knowledge at all | | لا يظم على الإطلاق | 0 |
| 1 | Well informed on at least a quarter / a few of the products and services discussed | | يعلم على الأقل عن ربع/ القليل من المنتجات والخدمات التي تم مناقشتها | 1 |
| 2 | Well informed on at least half of the products and services discussed | M | يعلم على الأقل عن نصف المنتجات والخدمات التي تم مناقشتها | 2 |
| 3 | Well informed on at least three quarters or more of the products and services discussed | | يعلم على الأقل ثلاثة أرباع أو أكثر عن المتنجات والخدمات التي تم مناقشتها | 3 |
| c. | Did the staff attempt to "cross-sell" other products and services? | | قام الموظف بمحاولة للقيام ب "البيع الإضافي " لمنتجات وخدمات | ت. هل أخرى؟ |
| 0 | No cross selling at all | Ø | لم يقم بعملية البيع الإضافي على الإطلاق | 0 |
| 1 | Cross-selling after a lot of prompting | | قام بعملية البيع الإضافي بعد الكثير من الإستسقارات | 1 |
| 2 | Cross-selling after a little / some prompting | | قام بعملية البيع الإضافي بعد القليل من الإستصفارات | 2 |
| 3 | Immediate cross-selling attempt | | قام بمحاولة البيع الإضافي على القور | 3 |
| d. | Did the staff explain Why Bank Dhofar's products and services possess a "Comparative advantage" relative to competing banks? | | قام الموظف بشرح لماذا منتجات وخدمات بنك ظفار لديها "الأفضلية "" مقارفة مع البنوك المنافسة؟ | |
| 3 | 1. Yes | | .1 تعم | 3 |
| 0 | 2. No | Ø | 2. کلا | 0 |
| | of 'No', please specify your comments: | lo | اِذَا "كلا"، رجاء قم بايضاح رأيك: | |

| in | formation' | attempt to provide "complete ' on Bank Dhofar's products and ng with relevant literature? | - | م الموظف بمحاولة لإعطائك "مطومات كاملة" عن منتجات وخدمات مع الكتيبات ذات الصلة؟ | |
|---------------|------------|---|---|---|-------------------------|
| INT: LIS | ST THE CO | DE FROM SECTION B. | | يكتنبة الرمز من القسم ت | باحث: قم |
| 0 | • | No information at all | X | لا معلومات على الإضائق | 0 |
| 1 | • | Information provided on at least a quarter / a few of the products and services discussed | | إعطاء على الأقل ربع/ الظليل من المعلومات المتعلقة بالمنتجات والخدمات التي تع مناقشتها | 1 |
| 2 | • | Information provided on at least half of the products and services discussed | | إعطاء على الأقل نصف نمعلومات المتعلقة بالمشجات والخدمات التي تم مناقشتها | 2 |
| 3 | • | Information provided on at least three quarters or more of the products and services discussed | | إعضاء على الأقل ثلاثة أرباع أو أكثر من المعلومات المتعلقة بالمنتجات والخدمات التي تم مناقشتها | 3 |
| 3 | • | Not Applicable | | • لا ينطبق | 3 |
| | | on relevant procedures, on and follow-up method? | | ات متطقة بالإجراءات. والمستندات وتقلية المتابعة ذات الصلة؟ | ح. مطوم |
| | INT: LIST | THE CODE FROM SECTION B . | | ينحث: قم بكتابة الرمز من القسم ت | |
| 0 | • | No information at all | | لا معومات على الإطلاق | 0 |
| 1 | • | Information provided on at least a quarter / a few of the products and services discussed | | إعضاء على الأقل ربع/ القليل من المعلومات المتعلقة بالمنتجات والخدمات التي ثم مناقشتها | 1 |
| 2 | • | Information provided on at least half of the products and services discussed | | إعطاء على الأقل نصف المعلومات المتعلقة بالمنتجات والخدمات التي تم مناقشتها | 2 |
| 3 | • | Information provided on at least three quarters or more of the products and services discussed | | إعطاء على الأقل ثلاثة أرباع أو أكثر من المعلومات المتعلقة بالمنتجات والخدمات التي تم مناقشتها | 3 |
| 3 | • | Not Applicable | | • لاينطبق | |
| g. informa | | taff attempt to acquire more customer to follow-up at the end of the visit? | | الموظف بمحاولة لمعرفة معلومات أكثر متطقة بالزبون من أجل تابعة في نهاية الزيارة؟ | خ.هل قام القيام بالم |
| 3 | 1. | Yes | | .1 نعم | 3 |
| 0 | 2. | · · · | × | .2 کلا | 0 |
| | If 'No', ; | please specify your comments: | - | إذا "كلا"، رجاء قم بايضاح رأيك: | |

| A. Waiting time on entering the branch, before dealing with the frontline staff: | R.A | o time | | 4.0 | 400 | ĝ. | | ال فك | |
|--|------|--|--|-------|------|----|--|---|-----------------------|
| الله: SPECIFY TIME IN MINUTES: 0 | | a. Waiting time on entering the branch, before | | | | | | تظار عند | أ.وقت الإن |
| 1 • 5-10 minutes | INT: | | · · <u> · · - · - · - · - · · - · · · ·</u> | , | 1 | | سب الدقائق: ح | د انوقت ح | باحث: حد |
| 2 • 3-5 minutes 3 • Under 3 minutes b. Did the customer feel like the queuing system functioned properly? 0 • Queuing system did not function at all 1 • Queuing system functioned, but it worked with a few impediments 2 • Queuing system functioned and it worked quite easily and efficiently 3 • Queuing system functioned and it worked very easily and efficiently • Not applicable c. Time taken for the "purpose of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: A | 0 | • | Over 15 minutes | | | ; | كثر من 15 دقيقة | • | 0 |
| 3 • Under 3 minutes b. Did the customer feel like the queuing system functioned properly? c. Time taken for the "purpose of the customer's visit to be fulfilled once reaching the customer's wisit to be fulfilled once reaching the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: 9 | 1 | • | 5-10 minutes | : | X | : | 10-5 حقتق | • | 1 |
| b. Did the customer feel like the queuing system functioned properly? O Queuing system did not function at all 1 • Queuing system functioned, but it worked with a few impediments 2 • Queuing system functioned and it worked quite easily and efficiently 3 • Queuing system functioned and it worked very easily and efficiently • Not applicable c. Time taken for the "purpose of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: Districtions of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: Districtions of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: Districtions of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: Districtions of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: Districtions of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: Districtions of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: Districtions of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: Districtions of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: Districtions of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: Districtions of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: Districtions of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: Districtions of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: Districtions of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: Districtions of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: Districtions of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: Districtions of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: Districtions of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: Districtions of the customer's visit to be fulfilled once reaching th | 2 | | 3-5 minutes | | | | 5-3 ىقانق | • | 2 |
| functioned properly? O Queuing system did not function at all O Queuing system functioned, but it worked with a few impediments O Queuing system functioned and it worked quite easily and efficiently O Queuing system functioned and it worked very easily and efficiently O Not applicable C. Time taken for the "purpose of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: O Queuing system functioned and it worked very easily and efficiently O Rot applicable C. Time taken for the "purpose of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: O STATE OF TIME IN MINUTES: O Production of Queuing system did not function at all worked way as likely being a function of the purpose of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: O STATE OF TIME IN MINUTES: | 3 | | | | | : | أقل من ثلاث بقانق | • | 3 |
| all Queuing system functioned, but it worked with a few impediments Queuing system functioned and it worked quite easily and efficiently Queuing system functioned and it worked very easily and efficiently Not applicable C. Time taken for the "purpose of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: INT: SPECIFY TIME IN MINUTES: Oueuing system functioned and it worked very easily and efficiently Not applicable INT: SPECIFY TIME IN MINUTES: Uueuing system functioned and it worked very easily and efficiently Not applicable INT: SPECIFY TIME IN MINUTES: Uueuing system functioned and it worked easily and efficiently Not applicable INT: SPECIFY TIME IN MINUTES: Uueuing system functioned and it worked easily and efficiently Not applicable Int is a subject to the function of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: INT: SPECIFY TIME IN MINUTES: Uueuing system functioned, but it worked to be fulfilled in the few in the first of the function of the fulfilled in the few in the first of the function of the fulfilled in the first of the fulfilled in the fulfille | b. | | | | | | بأن نظام الإنتظار في الصف يصل بشكل صحيح؟ | مر الزيون | ب. هل ث |
| 1 worked with a few impediments ال المن المن المن المن المن المن المن ال | 0 | • | · · | at | × | | إن نظام الإنتظار في الصف لا يعمل على الإطلاق | • | 0 |
| worked quite easily and efficiently Queuing system functioned and it worked very easily and efficiently • Not applicable c. Time taken for the "purpose of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: INT: SPECIFY TIME IN MINUTES: Output Description Output Ou | 1 | | worked with a few impediments | | | | | • | 1 |
| worked very easily and efficiently Not applicable Time taken for the "purpose of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: INT: SPECIFY TIME IN MINUTES: The state of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: INT: SPECIFY TIME IN MINUTES: | 2 | • | worked quite easily and efficientl | ly | | | إلى حد ما | • | 2 |
| c. Time taken for the "purpose of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: INT: SPECIFY TIME IN MINUTES: O Product Service Space of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: Time O Note of the "purpose of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: O Note of the "purpose of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: O Note of the "purpose of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: O Note of the "purpose of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: O Note of the "purpose of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: O Note of the "purpose of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: O Note of the "purpose of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: O Note of the "purpose of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: O Note of the "purpose of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: O Note of the "purpose of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: O Note of the "purpose of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: O Note of the "purpose of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter: O Note of the "purpose of the customer's visit to be fulfilled once reaching the customer's visit to be fulfilled | 3 | • | | | | | | • | 3 |
| to be fulfilled once reaching the counter: INT: SPECIFY TIME IN MINUTES: 7.2 Product: exvise: expire (of mil turn Around) Time NTENERGY (NEW YORK) | | | | | | | | • | <u> </u> |
| 7.2 Product (Control of the Control | c. | | | visit | | | اجل "تلبيه هدف زيارة الزبون عند الوصول إلى مواقع | | ت. الوقت الخدمة ": |
| Time. | INT: | SPECIFY TI | ME IN MINUTES: | \ | 1 | כ | سب الدقائق: | د الوقت حا | باحث: حد |
| | , | Y: 44 / 25 (42 A | | | | 2 | | | |
| | | | | | | | | | |
| | | 107 | | | | | | | |
| | | N. A. | A COLUMN TO THE REAL PROPERTY OF THE PARTY O | | | | | | |
| | | | المستحدد المتعال | | | | | X 3 1 | |
| | | | | | 1 | | | ZAY. | |
| | | | | | 4 | | the state of the s | | |
| | | | | | | | | | |
| | | 46.8 | | 14.1 | | | Called Table 1 | u ta | |
| | | | | | 1 | | | | |
| | | 102 | MENTON PROPERTY SERVICE ABOVE VA | | 7 | 14 | | | ì |
| | | | | | *** | | | 4.0 | |
| | | | | | | | | | |
| Control of the state of the sta | | | | | | | | 17,41 | |
| | | Albert on | The second secon | | 10.5 | 1 | AND THE RESERVE AND THE PROPERTY OF THE PROPER | allian is | 4 |
| | | | Control of the second second second second | | | | | eren eren eren eren eren eren eren eren | |

| H. Additional Comments on Visit | د. المقترحات الإضافية المتعلقة بالزيارة: |
|--|--|
| (If any): | (ان وجدت): |
| - Provide parking lots for the Citalon | ar . |
| - Provide queing system. | |
| - Should treat the Customer | |
| in a better way | |
| _ | |

End of the Survey - Thank you very much.... نهایهٔ الاستبیان ــ شکرا جزیلا

| i. то | TAL Branch Score (Total unweighted branch se | core, summing all sections): | |
|---------|---|-----------------------------------|---------------------------------------|
| Section | Parameter Under Evaluation | Total Points Scored in this Area: | Total Points Allocated / Parameter |
| C | Branch Presentation and Customer Facilities | | |
| D | Greeting and Soft Skills of Staff | | |
| E | Staff Capability, Knowledge and Cross-Selling | | · |
| F | Timeless | | |
| | TOTAL SCORE | | |

| خ. مجموع نقاط الفرع (مجموع النقاط غير المرجحة للفرع، جمع كل الأقسام): | | | | | |
|--|--------------------------------|---|------------|--|--|
| مجموع التقاط المخصصة/ العامل | مجموع النقاط المسجلة في القسم: | العامل الذي يتم اختياره | القسم | | |
| | | تقديم الفرع والتصهيلات المقدمة لنزبون | ت | | |
| | | الترحيب ومهارات الموظفين | ئ | | |
| | | قدرة الموظف، ومعرفته وعملية البيع الإضافي | ٤ | | |
| | | الوقت | ٦ | | |
| | | 1 | موع النقاد | | |

| · | |
|---|--------------|
| • | <u> </u> |
| | • |
| | |
| | ! |
| | : |
| | 1 |
| | . i |
| | : |
| | ļ |
| | į |
| | ' |
| | |
| | ! |
| | i |
| | |
| | T |
| | |
| | ; |
| | |
| | |
| | ; ; |
| | |
| | ! |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |