A

PROJECT: Money

SHOPPER CODE	DATA ENT	RY	ED	ITING			SE	RIAL	NO.	
.10	Name	Number	Name	Number	Name		_	_		0
ПQ						1	0	7	5	8

المشروع:

الرقم التسلسلي			ق	التدقي	ومات	ادخال المعل	رمز المتسوق
	الرقم	الأسم	الرقم	الاسم	الرقع	الاسم	

A.	Details of Vi	sit						أ- تفاصيل الزيارة
		Bank Dhofar					بنك ظفار	
		Bank Muscat		⊠			بنك مسقط	
		National Bank of	Oman				البنك الوطني العماني	1. البنك الذي قمت بزيارته
		HSBC-OIB					بنك HSBC-OIB	•
1.	Bank Visited	Bank Sohar					بنك صحار	
		Oman Arab bank					بنك عمان العربي	
		Ahli Bank					بنك الاهلي	
		Other Bank:					بنك اخر:	
2a.	Branch Name	Salalah						2 أ. اسم القرع
2b.	Branch Area	salalah						2 ب. موقع الفرع
3.	Branch City	Salalah						3. المدينة
4.	Branch Region	Dhopar						4. المنطقة
		Day Mor	nth Ye	ear	السنه	الشهر	اليوم	5. يوم الزيارة
5.	Date of Visit	04 05	20	14				
		Hours	Minut	es	الدقانق		الساعات	
6.	Start Time of Visit	10	55			1		6. وقت بدأ الزيارة
7.	Total Duration of	Hours	Minut	es	الدقانق		الساعات	
	Visit	00	22					7. مدة الزيارة

1

+

ب- هدف الزيارة Purpose of Visit B. Opening a Saving فتح حساب توفير او حساب جاري or Current Account نظام ادخار Saving Scheme قرض اسكان Housing Loan Application for a new Product П قرض سيارة Car Loan 1. طلب منتج / خدمة جديد(ة) / Service باحث: اختر المناسب و / أو حدد تفاصيل المنتج / Educational Loan قرض تعليمي INT: SELECT AS RELEVANT AND/OR SPECIFY DETAILS OF Credit Cards بطاقات انتمان PRODUCT/SERVICE قرض شخصى Personal Loan Double your Salary ضاعف راتبك Offer Youth & Student حساب الشباب والطلاب Account فتح حساب توفير او Opening a Savings حساب جاري or Current Account نظام ادخار Saving Scheme \boxtimes قرض اسكان Housing Loan استفسار عام متعلق بمنتج معین، خدمة او او او تسهیل General Enquiry relating to a قرض سيارة Car Loan specific Product, Service باحث: اختر المناسب و / أو حدد تفاصيل المنتج / قرض تعليمي and/or Facility Educational Loan INT: SELECT AS RELEVANT AND/OR بطاقات انتمان Credit Cards SPECIFY DETAILS OF PRODUCT/SERVICE قرض شخصى Personal Loan Double your Salary ضاعف راتبك Offer Youth & Student حساب الشباب والطلاب Account ر دو د بطبقة Slow feedback 鏧 الطلب غير منفذ Request not done Wrong information اعطاء معلومات خاطئة given طريقة التصرف Attitude 醴 بطاقات الانتمان Credit Cards 3. شكاوي / ملاحظات جهاز الصراف الالي باحث: حدد طبيعة الشكاوي والملاحظات في Complaints / Grievances: ATM ATM المكان المخصص لها INT: SPECIFY THE EXACT NATURE OF جهاز الايداع النقدي COMPLAINT / GRIEVANCE IN THE CDM SPACE PROVIDED تقاط البيع Point of Sale (POS) خدمة الر SMS SMS احتدال Fraud Phone Banking Online Banking

+

C. Branch Presentation and Customer Facilities			ر الفرع والتسهيلات المقدمة للزيون	ت. مظه
	s Customer Parking instantly available for the stery Shopper?		رجد المتسوق الخفي موقف سيارة على الفور؟	4.1 هل و
3	1. Yes		1. نعم	3
	2. No	X	2. کلا	
	i. Specify:		ار حدد:	
	ii. Specify time taken to find parking:min.		ب حد الوقت اللازم لايجاد موقف الله دقيقة	
	rance to Building		ول الى المبنى	
a. Wa	s the Entrance Clean?		المدخل نظيفاً؟	ا. هل كان
3	1. Yes	×	1. نعم	3
0	2. No		2. کلا	0
	If 'No', specify "Why / Describe how" the entrance was unclean:		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "لماذا/ اوصف كيف" كان المدخل غير نظيف:	
b. Wa	s the Entrance Convenient?		ن المدخل مناسباً؟	ب. هل کا
3	1. Yes	\boxtimes	1. نعم	3
0	2. No		2. کلا	0
	If 'No', please specify "Why" the entrance was inconvenient:		اذا كان الجواب "كلا" ، حدد "لماذا" لم يكن المدخل مناسباً:	
	Cleanliness of Premises		ة المباني	
Was the	branch premises clean?		بنى الفرع نظيفاً؟	هل کان م
3	1. Yes	\boxtimes	1. نعم	3
0	2. No		2. צל	0
	If 'No', please specify "Why / Describe how" the premises was unclean:		اذًا كان الجواب "كلا" ،من فضلك حدد "لماذًا/ اوصف كيف" كانت المباني غير نظيفة: ————————————————————————————————————	

4.4	Branding Material		مات النجارية	4.4 العلا
a. Poste	rs / Branding material present on doors, walls		جد ملصقات / علامات تجارية على الابواب، الجدران والنوافذ؟ 	أ. هل يو.
3	1. Yes	\boxtimes	1. نعم	3
0	2. No		2. צל	0
	If 'No', please specify "additional comments", if any:		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"، ان وجدت:	
b. Pan	nphlets, Leaflets and Brochures on display?		م عرض الكتيبات والنشرات؟ 	ب. هل ت <u>م</u>
3	1. Yes	\boxtimes	1. تعم	3
0	2. No		2. צו	0
	If 'No', please specify "additional comments", if any:		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"، ان وجدت:	
c.	Branding material up-to-date?		واد العلامات التجارية حديثة؟	ت. هل مر
3	1. Yes	\boxtimes	1. نعم	3
0	2. No		2. צל	0
	If 'No', please specify "additional comments", if any:		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"، ان وجدت:	
4.5	Presentation of Staff		بر الموظفين	4.5 مظ
	employees present at over 90% of the branch and counters?		ل يتواجد اكثر من 90% من موظفي الفرع وراء مكاتبهم ومواقع	أ. هل كان الخدمة؟
3	1. Yes	\boxtimes	1. نعم	3
0	2. No		2. کلا	0
	If 'No', please specify "additional comments", if any:		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"، ان وجدت:	
	all / almost all of the staff neatly and onally dressed?		ان كل / معظم الموظفين يرتدون لباس مرتب ومهني؟	ب. هل کا
3	1. Yes		1. نعم	3
0	2. No		2. كلا	0
	If 'No', please specify "additional comments", if any:	_	اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"، ان وجدت:	
2000	all/almost the entire staff wearing name dges?		ن كل / معظم الموظفين يضعون شارات باسمانهم؟	ت. هل كا
3	1. Yes		1. نعم	3
0	2. No		2. كلا	0
	If 'No', please specify "the approximate number of staff not wearing name badges:		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد العدد التقريبي للموظفين الذين لا يضعون شارات بأسمانهم:	

. .

4.6	4.6 ATM and CDM machines		هزة الصراف الالي والايداع النقدي	
a. Was t	he area surrounding the ATM and CDM		, المكان المحيط أجهزة الصراف الالي والايداع النقدي نظيف وحسن	
machine	s clean and presentable?			المظهر؟
3	1. Yes	\boxtimes	1. نعم	3
0	2. No		2. كلا	0
	If 'No', please specify "Why / Describe how the area was unclean:		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "لماذا/ اوصف كيف" كان المكان غير نظيف: 	
b. Were	the ATM and CDM machines functioning?		النت أجهزة الصراف الالي والايداع النقدي تعمل؟	ب. هل ک
3	1. Yes	\boxtimes	1. نعم	3
0	2. No		2. كلا	0
	If 'No', please specify "the time at which at which the ATM / CDM were not functioning (and specify which machine, ATM or CDM):		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "الوقت التي لم تكن فيه أجهزة الصراف الالي والايداع النقدي لا تعمل (وحدد أي جهاز، الصراف الالي او الايداع النقدي):	
c. Was th	nere sufficient cooling in the ATM/CDM area?		ن التبريد او المكيف جيد في منطقة ATM/CDM؟	ت. هل کا
3	1. Yes	\boxtimes	1. نعم	3
0	2. No		2. کلا	0
3	3. Not applicable		3. لا ينطبق	3
	If 'No', please specify "the time at which at which the cooling was not functioning		إذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "الوقت الذي لم يعمل فية المكيف بشكل جيد	
4.7 Bran	nch Ambience and Facilities		العام داخل الفرع والتسهيلات	
	the branch air-conditioning fully functional sufficient?		، المكيف الهواني يعمل بشكل جيد وكافب؟	ا. هل کان
3	1. Yes	\boxtimes	1. نعم	3
0	2. No		2. كلا	0
	If 'No', please specify "Additional comments / Describe how it was insufficient:		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"/ اوصف كيف لم يكن كافر:	
b. Did	the branch possess sufficient lighting?		متع الفرع بإضاءة كافية؟	ب. هل يت
3	1. Yes		1. نعم	3
0	2. No		2. كلا	0
	If 'No', please specify "Additional comments / Describe how it was insufficient:		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"/ اوصف كيف لم يكن كافي:	

 Did the customer have sufficient waiting space / seating area? 			, كان للعميل مساحة كافية للانتظار / عدد كاف من مقاعد الجلوس؟	ت. هر
3	1. Yes		1. نعم	3
0	2. No		2. كلا	0
	If 'No', please specify "Additional comments / Describe how it was insufficient:		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"/ اوصف كيف لم يكن كاف:	
within t	ne customer find it easy to follow the signage he interiors of the branch, indicating different s/work stations?		ستطاع الزبون أن يتبع بسهولة اللافتات الموضوعة داخل الفرع والتي مختلف الكاونترات (المكاتب) وأماكن العمل؟	
3	1. Yes	\boxtimes	1. نعم	3
0	2. No		У.2	0
	If 'No', please specify "Additional comments / Describe how it was insufficient:		إذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات إضافية / وأوصف كيف لم تكن كافية:	

D.	Greeting and Soft Skills of Staff		حيب ومهارات الموظفين	ث. التر
	eeting of Customer		حيب بالزبانن	
	s the Mystery Shopper "promptly greeted / nowledged" on entering the branch?		الترحيب/التعرف على المتسوق الخفي فور دخوله الى الفرع؟	أ. هل تم ا
0	No greeting / acknowledgement		• لاترحيب/تعرف	0
1	Greeted within 10 minutes of entering		 الترحيب خلال 10 دقانق من دخول العميل 	1
2	Greeted within 5 minutes of entering	\boxtimes	 الترحيب خلال 5 دقائق من دخول العميل 	2
3	Immediately greeted on entering		 الترحيب فور دخول العميل 	3
b. Did	the staff either / or:		م الموظف باحدى الامرين:	ب. هل قا
	a. Ask for the customer's name?		أ. سأل عن اسم العميل؟	
	b. Greet the customer by name?		ب. رحب بالعميل مع ذكر اسمه؟	
. 3	Yes, the customer was greeted by name / asked for his / her name	\boxtimes	 نعم، لقد تم الترحيب بالعميل مع ذكر اسمه/ سأل عن اسمه او اسمها 	3
0	No, the customer was not greeted by name / asked for his or her name		 كلا، لم يتم الترحيب بالعميل مع ذكر اسمه / ولم يسأل عن اسمه او اسمها 	0
c. and Prol	Did the staff ask, "How can I help you today?" be the purpose of the customer's visit?		أل الموظف، "كيف يمكنني مساعدتك اليوم؟" و استفسر عن هدف يل ؟	ت. هل سد زيارة العه
3	1. Yes, the staff did this	\boxtimes	1. نعم، لقد قام الموظف بذلك	3
0	2. No, staff did not do this		2. كلا، لم يقم الموظف بذلك	0
d. basis of	Was the Mystery Shopper redirected on the his / her needs?		اعادة توجيه المتسوق الخفي بناء على احتياجاته/احتياجاتها؟	ث. هل تم
3	 Yes, he / she was redirected on the basis of his / her needs 		1 نعم، لقد تم اعادة توجيه العميل(ة) الى احتياجاته/احتياجاتها	3
3	(OR) The first staff member encountered probed the nature of visit and assister him / her		 (او) استفسر الموظف الاول الذي النقى به العميل عن طبيعة الزيارة وساعده/ ساعدها 	3
0	 No, he / she was not redirected on the basis of his / her needs 	M	3. كلا، لم يتم اعادة التوجيه الى احتياجاته/احتياجاتها	0
5.2 Sof	t Skills of Staff	99	ات الموظفين وكيفية التصرف	5.2 مهار
	re the staff courteous on the customer making / her enquiry?		هل كان الموظف لبق لدى استفساره عن كيفية مساعدة العميل؟	.i
0	No, the staff were not at all courteous		 کلا، لم یکن الموظف لبق علی الاطلاق 	0
1	 Yes, the staff were quite / reasonably courteous 		 نعم، لقد تحلى الموظف بلباقة مقبولة جيدة 	1
2	Yes, the staff were courteous	\boxtimes	 نعم، لقد كان الموظف لبق 	2
3	Yes, the staff were very courteous		 نعم، لقد كان الموظف شديد اللباقة 	3
b. custome	Did the staff demonstrate "active listening" on renquiry?		لهر الموظف "اصغاء اجابي" لاستفسار العميل؟	ب. هل اظ
0	 No, the staff did not demonstrate active listening 		 کلا، لم يظهر الموظف اصغاء ايجابي 	0
1	 Yes, the staff listened quite / reasonably actively 		 نعم، لقد اصغى الموظف بطريقة مقبولة/ جيدة ايجابياً 	1
2	Yes, the staff listened actively	\boxtimes	• نعم، لقد اصغى الموظف ايجابياً	2
3	Yes, the staff listened very actively		 نعم، لقد اصغى الموظف بكثير من الايجابية 	3

c.	Did the	staff appear confident?		ت. هل ظهر الموظف على أنه واثق من نفسه؟	
0	•	No, the staff did not appear confident		 کلا لم يظهر الموظف على أنه واثق من نفسه 	0
1	•	Yes, the staff appeared quite / reasonably confident	à	• نعم، ظهر الموظف على أنه واثق من نفسه بشكل معتدل	1
2	•	Yes, the staff appeared confident	\boxtimes	 نعم، ظهر الموظف على أنه واثق من نفسه 	2
3	•	Yes, the staff appeared very confident		• نعم، ظهر الموظف على أنه واثق تماماً من نفسه	3
	d. with:	List the names of staff interacted		ث. أذكر أسماء الموظفين الذين تعاملت معهم:	
	•	Mr./Ms. Youse Salem	1	• الفاضل/الفاضلة	
	•	Mr. / Ms.	2	• الفاضل/الفاضلة	
	•	Mr. / Ms.	3	• الفاضل/الفاضلة	
	•	Mr. / Ms.	4	• الفاضل/الفاضلة	

+

E. Sta	ff Capability, Knowledge and Cross-Selling		الموظف، ومستوى المعرفة لديه وعملية البيع الإضافي	ج.قدرة
6.1 St	aff Capability		قدرة الموظفين	6.1
	d the staff frequently probe the nature of the stomer's needs?		الموظف بالإستفسار عن طبيعة إحتياجات الزبون بشكل متكرر؟	أ. هل قام
3	1. Yes		1. نعر	3
0	2. No)S .2	0
	If 'No', please specify your comments:		إذا "كلا"، رجاءً قم بايضاح رأيك:	
	d the staff actively attempt to anticipate stomer needs?		م الموظف بمحاولة فعالة لإستباق إحتياجات الزبون؟	ب. هل قا
3	1. Yes		1. نعم	3
0	2. No		2. كلا	0
	If 'No', please specify your comments:	_	إذا "كلا"، رجاءً قم بايضاح رأيك:	
1,000	ere the staff able to cater to the needs of the stomer without seeking the help of a colleague?		ستطاع الموظف تلبية إحتياجات الزبون من دون طلب مساعدة أحد	ت. هل اس الزملاء؟
3	1. Yes	\boxtimes	1. نعم	3
0	2. No		2. کلا	0
	If 'No', please specify your comments:		إذا "كلا"، رجاءً قع بإيضاح رأيك:	
	INT: IF the Answer is YES , so the answer for Q D should be Not Applicable		اذا كان الجواب نعم في هذا السوال، الرجاء الاجابة ب"لا ينطبق" في النقطة التالية: ث	
	ere the staff able to answer all / most of the sestions posed?		ستطاع الموظف الإجابة عن كل/ معظم الأسنلة المطروحة؟	ث. هل اس
3	1. Yes		1. نعم	3
0	2. No		2. كلا	0
3	3- Not Applicable		3. لا ينطبق	3
	If 'No', please specify your comments:	_	إذا "كلا"، رجاء قم بايضاح رأيك:	
pa yo	the staff were unaware of the answer to a rticular query / queries, did they politely "ask u to wait while they double-checked with the stem / a colleague"?		يكن الموظف قادراً على الإجابة على سوال معين/ أسئلة معينة، هل بتهذيب "الإنتظار من أجل التأكد مرة ثانية عبر النظام/ أحد الزملاء"؟	ج. إذا لم طلب منك
3	1. Yes		1, نعم	3
0	2. No		2. كلا	0
3	Not Applicable	\boxtimes	لا ينطبق	3
	If 'No', please specify your comments:		إذا "كلا"، رجاءً قم بإيضاح رأيك:	

6.2 Pro	oduct Kno	wledge and Cross Selling		المعرفة المتعلقة بالمنتج والبيع الإضافي	6.2
	1.5	the staff well-informed on Bank oduct and services?		عام، هل كان لدى الموظف معلومات معمقة متعلقة بمنتجات وخدمات ر؟	أ. بشكلٍ بنك ظفار
0	•	Not at all informed		• ليس لديه معلومات على الإطلاق	0
1	•	Well informed on at least a quarter / a few of the products and services discussed		 يعلم على الأقل عن ربع/ القليل من المنتجات والخدمات التي تم مناقشتها 	1
2	•	Well informed on at least half of the products and services discussed	\boxtimes	 يعلم على الأقل عن نصف المنتجات والخدمات التي تم مناقشتها 	2
3	•	Well informed on at least three- quarters or more of the products and services discussed		 يعلم على الأقل ثلاثة أرباع أو أكثر من المتنجات والخدمات التي تم مناقشتها 	3
(as	per SECT	ils of the "main purpose of your visit" ION B); rate the staff on the level of ervice knowledge" in this area:		وضع لانحة مفصلة ب"الهدف الرنيسي للزيارة" (كما جرى في القسم بتقييم الموطفين على "مستوى المعرفة المتعلق بالمنتجات والخدمات" المنطقة:	ت)؛ وقم في هذه
INT: LIS	T THE CO	DE FROM SECTION B.		م بكتابة الرمز من القسم ت	باحث: ق
0	•	No knowledge at all		 لا يعلم على الإطلاق 	0
1	•	Well informed on at least a quarter / a few of the products and services discussed		 يعلم على الأقل عن ربع/ القليل من المنتجات والخدمات التي تم مناقشتها 	1
2	•	Well informed on at least half of the products and services discussed	\boxtimes	 يعلم على الأقل عن نصف المنتجات والخدمات التي تم مناقشتها 	2
3	•	Well informed on at least three quarters or more of the products and services discussed		 يعلم على الأقل ثلاثة أرباع أو أكثر عن المتنجات والخدمات التي تم مناقشتها 	3
	d the staf d services	f attempt to "cross-sell" other products ?		نام الموظف بمحاولة للقيام ب "البيع الإضافي " لمنتجات وخدمات	ت. هل ق اخرى؟
0	•	No cross selling at all		 لم يقم بعملية البيع الإضافي على الإطلاق 	0
1		Cross-selling after a lot of prompting		 قام بعملية البيع الإضافي بعد الكثير من الإستسفارات 	1
2	•	Cross-selling after a little / some prompting		• قام بعملية البيع الإضافي بعد القليل من الإستسفارات	2
3	•	Immediate cross-selling attempt		 قام بمحاولة البيع الإضافي على القور 	3
an	d services	f explain Why Bank Dhofar's products possess a "Comparative advantage" ompeting banks?		نام الموظف بشرح لماذا منتجات وخدمات بنك ظفار لديها "الأفضلية" مقارنة مع البنوك المنافسة؟	ث. هل ق النسبية"
3	1.	Yes		.1 نعم	3
0	2.	No		2. كلا	0
	If 'No',	please specify your comments:		إذا "كلا"، رجاءً قم بايضاح رأيك:	

e. Did the staff attempt to provide "complete information" on Bank Dhofar's products and services, along with relevant literature? INT: LIST THE CODE FROM SECTION B. O No information provided on at least a quarter / a few of the products and services discussed on at least three quarters or more of the products and services discussed Not Applicable Information on relevant procedures, documentation and follow-up method? INT: LIST THE CODE FROM SECTION B. O No information at all Information provided on at least and services discussed Information on relevant procedures, documentation and follow-up method? INT: LIST THE CODE FROM SECTION B. O No information at all Information provided on at least a quarter / a few of the products and services discussed Information provided on at least a quarter / a few of the products and services discussed Information provided on at least and services discussed Information provided on at least and services discussed Information provided on at least half of the products and services discussed Information provided on at least three quarter / a few of the products and services discussed Information provided on at least three quarter or more of the products and services discussed Information provided on at least three quarters or more of the products and services discussed Information provided on at least three quarters or more of the products and services discussed Information in make and least three quarters or more of the products and services discussed Information in make and least three quarters or more of the products and services discussed Information in make and least three quarters or more of the products and services discussed Information provided on at least three quarters or more of the products and services discussed Information in make and least three quarters or more of the products and services discussed	بنك طفار
No information at all Information provided on at least a quarter / a few of the products and services discussed Information provided on at least half of the products and services discussed Information provided on at least three quarters or more of the products and services discussed Not Applicable Not Applicable Information on relevant procedures, documentation and follow-up method? INT: LIST THE CODE FROM SECTION B. Information provided on at least a quarter / a few of the products and services discussed Information provided on at least a quarter / a few of the products and services discussed Information provided on at least a quarter / a few of the products and services discussed Information provided on at least a quarter / a few of the products and services discussed Information provided on at least half of the products and services discussed Information provided on at least three quarters or more of the products and libit it is a nitional lice is a nitional lice in the products and libit it is a nitional lice in the products and libit it is a nitional lice in the products and libit it is a nitional lice in the products and libit it is a nitional lice in the products and libit it is a nitional lice in the products and libit it is a nitional lice in the products and libit it is a nitional lice in the products and libit it is a nitional lice in the products and libit it is not a nitional lice in the products and libit it is not a nitional lice in the products and libit it is not a nitional lice in the products and libit it is not a nitional lice in the products and libit it is not a nitional lice in the products and libit it is not a nitional lice in the product libit is not a nitional lice in the product libit is not a nitional lice in the product libit is not a nitional lice in the product libit is not a nitional lice in the product libit is not a nitional lice in the product libit is nitional lice in the product libit is nitional lice in the product lice in the pro	0
Information provided on at least a quarter / a few of the products and services discussed Information provided on at least half of the products and services discussed Information provided on at least three quarters or more of the products and services discussed Information on relevant procedures, documentation and follow-up method? INT: LIST THE CODE FROM SECTION B. Information provided on at least a quarter / a few of the products and services discussed Information provided on at least a quarter / a few of the products and services discussed Information provided on at least a quarter / a few of the products and services discussed Information provided on at least half of the products and services discussed Information provided on at least half of the products and services discussed Information provided on at least three quarters or more of the products and limitalis illustration in its in its interval in its inte	109
quarter / a few of the products and services discussed	1
of the products and services discussed one information provided on at least a quarter / a few of the products and services discussed of th	
quarters or more of the products and services discussed Not Applicable Not Applicable Information on relevant procedures, documentation and follow-up method? INT: LIST THE CODE FROM SECTION B. O No information at all Information provided on at least a quarter / a few of the products and services discussed Information provided on at least half of the products and services and services discussed Information provided on at least three quarters or more of the products and lateral and l	2
f. Information on relevant procedures, documentation and follow-up method? INT: LIST THE CODE FROM SECTION B. O No information at all Information provided on at least a quarter / a few of the products and services discussed Information provided on at least half of the products and services discussed Information provided on at least three quarters or more of the products and	3
documentation and follow-up method? INT: LIST THE CODE FROM SECTION B. O • No information at all Information provided on at least a quarter / a few of the products and services discussed Information provided on at least half of the products and services discussed Information provided on at least three quarters or more of the products and least three quarters or more of the products and least three least of the products and least three quarters or more of the products and least three least like it is a content of the products and least three least like it is a content of the products and least like it is a content of the products and least like it is a content of the products and least like it is a content of the products and least like it is a content of the products and least like it is a content of the products and least like it is a content of the products and least like it is a content of the products and least like it is a content of the products and least like it is a content of the products and least like it is a content of the products and least like it is a content of the products and least like it is a content of the product of	3
No information at all Information provided on at least a quarter / a few of the products and services discussed Information provided on at least half of the products and services discussed Information provided on at least three quarters or more of the products and Information provided on at least three quarters or more of the products and Information provided on at least three quarters or more of the products and Information provided on at least three quarters or more of the products and Information provided on at least three quarters or more of the products and Information provided on at least three quarters or more of the products and Information provided on at least three quarters or more of the products and Information provided on at least three quarters or more of the products and Information provided on at least three quarters or more of the products and	ح. معلو
Information provided on at least a quarter / a few of the products and services discussed Information provided on at least half of the products and services discussed Information provided on at least three quarters or more of the products and Information provided on at least three quarters or more of the products and Information provided on at least three quarters or more of the products and Information provided on at least three quarters or more of the products and Information provided on at least three quarters or more of the products and Information provided on at least three quarters or more of the products and Information provided on at least three quarters or more of the products and Information provided on at least three quarters or more of the products and Information provided on at least three quarters or more of the products and	
quarter / a few of the products and services discussed Information provided on at least half of the products and services discussed Information provided on at least three quarters or more of the products and Information provided on at least three quarters or more of the products and Information provided on at least three quarters or more of the products and Information provided on at least three quarters or more of the products and Information provided on at least three quarters or more of the products and Information provided on at least three quarters or more of the products and	0
of the products and services discussed Information provided on at least three quarters or more of the products and derivation in the products and	1
• إعطاء على الاقل ثلاثه ارباع أو اكثر من المعلومات المتعلقة بالمنتجات والخدمات الته يَد مناقشتها	2
361 T1663 0130033C0	3
 Not Applicable لا ينطبق 	
g. Did the staff attempt to acquire more customer information so as to follow-up at the end of the visit?	
3 1. Yes 🛛 🗖 1. 3 عم	3
0 2. No 🔲 کلا 2.	0
اذا "كلا"، رجاء قم بايضاح رأيك: : If 'No', please specify your comments:	

F.	Timeless		الوقت	٦.		
7.1	Timeless		الوقت	7.1		
 Waiting time on entering the branch, before dealing with the frontline staff: 			لإنتظار عند دخول الفرع، وقبل التعامل مع الموظفين الموجودين في مامي/ على مواقع الخدمة :			
INT: SPECIFY TIME IN MINUTES:			دد الوقت حمب الدقائق:	باحث: حا		
0	Over 15 minutes		 اكثر من 15 دقيقة 	0		
1	• 5-10 minutes	\boxtimes	• 10-5 دقائق	1		
2	• 3-5 minutes		• 3-5 دقانق	2		
3	Under 3 minutes		• أقل من ثلاث دقائق	3		
b.	. Did the customer feel like the queuing system (numbering system) functioned properly?		سعر الزبون بأن نظام الإنتظار (نظام الارقام) في الصف يعمل بشكل			
0	 Queuing system (numbering system) did not function at all 		 إن نظام الإنتظار (الارقام) في الصف لا يعمل على الإطلاق 	0		
1	 Queuing system (numbering system) functioned, but it worked with a few impediments 	×	• إن نظام الإنتظار في الصف (نظام الارقام) يعمل ولكن مع بعض العوائق	1		
2	 Queuing system (numbering system) functioned and it worked quite easily and efficiently 		• إن نظام الإنتظار في الصف (نظام الارقام) يعمل بسهولة وبشكل فعال إلى حد ما	2		
3	 Queuing system (numbering system) functioned and it worked very easily and efficiently 		 إن نظام الإنتظار في الصنف (نظام الارقام) يعمل بمبهولة تامة وبشكل فعال 	3		
	Not applicable (no numbering system)		 لا ينطبق (لا يوجد نظام ارقام في الفرع) 	-		
c.	Time taken for the "purpose of the customer's visit to be fulfilled once reaching the counter:		، المتخذ من أجل "تلبية هدف زيارة الزبون عند الوصول إلى مواقع :	ت. الوقت الخدمة "		
INT: SPECIFY TIME IN MINUTES:			دد الوقت حسب الدقانق:	باحث: حا		
7.2	Product /Services applied for and Turn Around Time		المنتج/ خدمات المطلوب الحصول عليها إستناداً إلى الوقت:	7.2		
	a. Product / Service / Request 1:		أ. المنتج/ الخدمة/ الطلبية الأولى:			
	INT: MENTION PRODUCT / SERVICE ABOVE AND TIME TAKEN TO PROCESS REQUEST. Nature of request:		باحث: أنكر المنتج/ الخدمة المذكورة سابقاً مع الوقت المتخذ الإجراء الطلبية. طبيعة الخدمه:			
	Time taken: (days / weeks	3)	الوقت المتخذ:(الأيام/ الأسابيع) اقتراحات إضافية:			
		-				

+		+	
	b. Product / Service / Request 1: INT: MENTION PRODUCT / SERVICE ABOVE AND TIME TAKEN TO PROCESS REQUEST. Nature of request: Time taken: (days / weeks) Additional Comments:	ب. المنتج/ الخدمة/ الطلبية الأولى: باحث: أذكر المنتج/ الخدمة المذكورة سابقاً مع الوقت المتخذ لإجراء الطلبية. طبيعة الخدمه: الوقت المتخذ: القتراحات إضافية:	
H. (If any	Additional Comments on Visit y):	 د. المقترحات الإضافية المتعلقة بالزيارة: (ان وجدت): 	

End of the Survey - Thank you very much.... نهایة الاستبیان – شکراً جزیلاً

For Offi	ce Use Only	قط	لإستخدام داخل المكتب ف
G. TO	TAL Branch Score (Total unweighted branch so	core, summing all sections):	
Section	Parameter Under Evaluation	Total Points Scored in this Area:	Total Points Allocated / Parameter
С	Branch Presentation and Customer Facilities		
D	Greeting and Soft Skills of Staff		
Е	Staff Capability, Knowledge and Cross-Selling		
F	Timeless		
	TOTAL SCORE		

خ. مجمو	مجموع نقاط الفرع			
(مجموع النقاط غير المرجحة للفرع، جمع كل الأقسام):				
القسم	العامل الذي يتم اختباره	مجموع النقاط المسجلة في القسم:	مجموع النقاط المخصصة/ العامل	
ت	تقديم الفرع والتسهيلات المقدمة للزبون			
ٿ	الترحيب ومهارات الموظفين			
ح	قدرة الموظف، ومعرفته وعملية البيع الإضافي			
۲	الوقت			
موع النقاط	d			

• , •			
		-	
	M C		