. H.

## PROJECT: Money

SHOPPER CODE	DATA E	NTRY	ED	ITING			SE	RIAL	NO.	
11	Name	Number	Name	Number	Name	1	0	4	1	3

المشروع:

الرقم التسلسلي				ق	التدقيز	رمات	ادخال المعلو	رمز المتسوق
	قم	الر	الاسم	الرقم	الاسم	الرقم	الاسم	_

A.	Details of Vi	sit					أ- تفاصيل الزيارة
		Bank Dhofar		X		بنك ظفار	
		Bank Muscat	]			بنك مسقط	
		National Bank of	Oman		اني	البنك الوطني العم	1. البنك الذي قمت بزيارته
		HSBC-OIB	]		Н	SBC-OIB بنك	
1.	Bank Visited	Bank Sohar				بنك صحار	
		Oman Arab bank				بنك عمان العربي	
		Ahli Bank	]			بنك الاهلي	
		Other Bank:				بنك اخر:	
2a.	Branch Name	Dhokar R	ank				2 أ. اسم الفرع
2b.	Branch Area	Dhofar k Wadi K	abeer				2 ب. موقع الفرع
3.	Branch City	Wadi l					3. المدينة
4.	Branch Region	Musea	<u> </u>				4. المنطقة
		Day Mon	th Year	السنه	الشهر	اليوم	5. يوم الزيارة
5.	Date of Visit	24 04	2014				
		Hours	Minutes	الدقانق		الساعات	
6.	Start Time of Visit	12	10				6. وقت بدأ الزيارة
7.	Total Duration of	Hours	Minutes	الدقانق		الساعات	
/.	Visit	00	19				7. مدة الزيارة

ب- هدف الزيارة Purpose of Visit Opening a Saving فتح حساب توفير او حساب جاري or Current Account نظام ادخار Saving Scheme قرض اسكان Housing Loan قرض سيارة Application for a new Product Car Loan 1. طلب منتج / خدمة جديد(ة) / Service باحث: اختر المناسب و / أو حدد تفاصيل المنتج / Educational Loan قرض تعليمي INT: SELECT AS RELEVANT AND/OR SPECIFY DETAILS OF بطاقات انتمان Credit Cards PRODUCT/SERVICE قرض شخصى Personal Loan Double your Salary ضاعف راتبك Offer Youth & Student حساب الشباب والطلاب Account فتح حساب توفير او Opening a Savings  $\boxtimes$ حساب جاري or Current Account نظام ادخار П Saving Scheme قرض اسكان Housing Loan استفسار عام متعلق بمنتج معين، خدمة او او تسهيل General Enquiry relating to a قرض سيارة Car Loan specific Product, Service باحث: اختر المناسب و / أو حدد تفاصيل المنتج / قرض تعليمي Educational Loan and/or Facility INT: SELECT AS RELEVANT AND/OR بطاقات انتمان Credit Cards SPECIFY DETAILS OF PRODUCT/SERVICE П قرض شخصى Personal Loan Double your Salary ضاعف راتبك Offer Youth & Student حساب الشباب والطلاب Account ردود بطيئة Slow feedback 靏 الطلب غير منفذ Request not done Wrong information اعطاه معلومات خاطئة given طريقة التصرف Attitude بطاقات الانتمان 3. شكاوى / ملاحظات: جهاز الصراف الالى باحث: حدد طبيعة الشكاوي والملاحظات فم 题 ATM Complaints / Grievances: ATM المكان المخصص لها INT: SPECIFY THE EXACT NATURE OF جهاق الايداع النقدى COMPLAINT / GRIEVANCE IN THE CDM. CDM SPACE PROVIDED نقاط البيع Point of Sale (POS) خدمة الرسائل القصيرة 疆 5MS SMS Fraud الخدمات المصرف Phone Banking الهاتف Online Banking

2

+

C. Branch Presentation and Customer Facilities			هر الفرع والتسهيلات المقدمة للزبون	ت. مظه
	s Customer Parking instantly available for the stery Shopper?		وجد المتسوق الخفي موقف سيارة على الفور؟	4.1 هل
3	1. Yes		1. نعم	3
	2. No	$\square$	2. کلا	
	i. Specify:		l, <i>حدد</i> :	
	ii. Specify time taken to find parking: 2 min.		ب. حد الوقت اللازم لايجاد موقف دقيقة	
	rance to Building		ول الى المبنى	
a. Wa	s the Entrance Clean?		، المدخل نظيفاً؟	۱. هل کان
3	1. Yes		1. نعم	3
0	2. No	$\boxtimes$	2. کلا	0
	If 'No', specify "Why / Describe how" the entrance was unclean:  Some garbage, were on the ploor		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "لماذا/ اوصف كيف" كان المدخل غير نظيف:	
b. Wa	s the Entrance Convenient?		أن المدخل مناسباً؟	ب. هل کا
3	1. Yes	$\boxtimes$	1. نعم	3
0	2. No		2. کلا	0
	If 'No', please specify "Why" the entrance was inconvenient:		اذا كان الجواب "كلا" ، حدد "لماذا" لم يكن المدخل مناسباً:	
	Cleanliness of Premises	0838	لة المياتي	
	branch premises clean?	_	بنى الفرع نظيفاً؟	هل کان م
3	1. Yes	$\boxtimes$	1. نعم	3
0	2. No		2. کلا	0
	If 'No', please specify "Why / Describe how" the premises was unclean:		اذا كان الجواب "كلا" ،من فضلك حدد "لماذا/ اوصف كيف" كانت المباني غير نظيفة:	

4.4 Branding Material		27346	ثمات التجارية	4.4 العلا
a. Poste	ers / Branding material present on doors, walls dows?		جد ملصقات / علامات تجارية على الابواب، الجدران والنوافذ؟ -	اً. هل يو.
3	1. Yes	$\boxtimes$	1. نعم	3
0	2. No		2. צול	0
	If 'No', please specify "additional comments", if any:		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"، ان وجدت:	
b. Pan	nphlets, Leaflets and Brochures on display?		م م عرض الكتيبات والنشرات؟	ب. هل ت
3	1. Yes	$\boxtimes$	1. نعم	3
0	2. No		2. کلا	0
	If 'No', please specify "additional comments", if any:		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"، ان وجدت:	
c.	Branding material up-to-date?		واد العلامات التجارية حديثة؟	ت. هل م
3	1. Yes	$\boxtimes$	1. نعم	3
0	2. No		2. کلا	0
	If 'No', please specify "additional comments", if any:		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"، ان وجدت:	
4.5	Presentation of Staff		هر الموظفين	4.5 مظ
	employees present at over 90% of the branch and counters?		ن يتواجد اكثر من 90% من موظفي الفرع وراء مكاتبهم ومواقع	أ. هل كان الخدمة؟
3	1. Yes		1. نعم	3
0	2. No	$\boxtimes$	2. كلا	0
	If 'No', please specify "additional comments", if any:  3 out of 8 were available		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"، ان وجدت:	
	all / almost all of the staff neatly and lonally dressed?		ان كل / معظم الموظفين يرتدون لباس مرتب ومهني؟	ب. هل ک
3	1. Yes	$\boxtimes$	1. نعم	3
0	2. No		2. کلا	0
	If 'No', please specify "additional comments", if any:		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"، ان وجدت:	
	all/almost the entire staff wearing name		ان كل / معظم الموظفين يضعون شارات باسمانهم؟	ت. هل ک
3	dges?		1, نعم	3
0	2. No		2. کلا	0
0	If 'No', please specify "the approximate number of staff not wearing name badges:  No one IS wearing name	۲	2. عد اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد العدد التقريبي للموظفين الذين لا يضعون شارات بأسمانهم:	0
	badgec.	4		

4.6	ATM and CDM machines	044	هزة الصراف الالى والايداع النقدي	4.6 اجا
	he area surrounding the ATM and CDM es clean and presentable?		المكان المحيط أجهزة الصراف الآلي والايداع النقدي نظيف وحسن	أ. هل كان المظهر؟
3	1. Yes	$\boxtimes$	1. نعم	3
0	2. No		2. كلا	0
	If 'No', please specify "Why / Describe how the area was unclean:		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "لماذا/ اوصف كيف" كان المكان غير نظيف: 	
h Were	the ATM and CDM machines functioning?		ناتت أجهزة الصراف الآلي والايداع النقدي تعمل؟	ب هارک
3	1. Yes		1. نعم	3
0	2. No		2 کلا	0
	If 'No', please specify "the time at which at which the ATM / CDM were not functioning (and specify which machine, ATM or CDM):  ATM machine uncle of maintenance	_	اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "الوقت التي لم تكن فيه أجهزة الصراف الالي والايداع النقدي لا تعمل (وحدد أي جهاز، الصراف الالي او الايداع النقدي):	
c. Was t	here sufficient cooling in the ATM/CDM area?		ان التبريد او المكيف جيد في منطقة ATM/CDM؟	ت. هل کا
3	1. Yes	$\boxtimes$	1. نعم	3
0	2. No		2. كلا	0
3	3. Not applicable		3. لا ينطبق	3
	If 'No', please specify "the time at which at which the cooling was not functioning		إذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "الوقت الذي لم يعمل فية المكيف بشكل جيد	
4.7 Brai	nch Ambience and Facilities		العام داخل الفرع والتسهيلات	4.7 الجو
	s the branch air-conditioning fully functional sufficient?		ن المكيف الهواني يعمل بشكل جيد وكاف؟	أ. هل كان
3	1. Yes	$\boxtimes$	1. نعم	3
0	2. No		2. کلا	0
	If 'No', please specify "Additional comments / Describe how it was insufficient:		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"/ اوصف كيف لم يكن كافر:	
b. Did	the branch possess sufficient lighting?		منع الفرع بإضاءة كافية؟	ب. هل يد
3	1. Yes	$\boxtimes$	1. نعم	3
0	2. No		2. کلا	0
	If 'No', please specify "Additional comments / Describe how it was insufficient:		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"/ اوصف كيف لم يكن كافر:	

+ 1	,	+		+
	the customer have sufficient waiting space / ting area?		، كان للعميل مساحة كافية للانتظار / عدد كاف من مقاعد الجلوس؟	ت. هر
3	1. Yes	$\boxtimes$	1. نعم	3
0	2. No		2. کلا	0
	If 'No', please specify "Additional comments / Describe how it was insufficient:		اذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات اضافية"/ اوصف كيف لم يكن كاف:	
within t	the customer find it easy to follow the signage whe interiors of the branch, indicating different sylvers work stations?		ستطاع الزبون أن يتبع بسهولة اللافتات الموضوعة داخل الفرع والتي مختلف الكاونترات (المكاتب) وأماكن العمل؟	
3	1. Yes		1. نعم	3
0	2. No	$\boxtimes$	У.2	0
	If 'No', please specify "Additional comments / Describe how it was insufficient:  No clear rignage		إذا كان الجواب "كلا"، من فضلك حدد "ملاحظات إضافية/ وأوصف كيف لم تكن كافية:	

	_	

+		+		+
D.	Greeting and Soft Skills of Staff		رحيب ومهارات الموظفين	ث. الت
	eting of Customer		حيب بالزبانن	5.1 التر
	s the Mystery Shopper "promptly greeted / nowledged" on entering the branch?		الترحيب/التعرف على المتسوق الخفي فور دخوله الى الفرع؟	أ. هل تم
0	No greeting / acknowledgement	$\boxtimes$	• لاترحيب/تعرف	0
1	Greeted within 10 minutes of entering		• الترحيب خلال 10 دقائق من دخول العميل	1
2	Greeted within 5 minutes of entering		• الترحيب خلال 5 دقائق من دخول العميل	2
3	Immediately greeted on entering		• الترحيب فور دخول العميل	3
b. Did	the staff either / or:		نام الموظف باحدى الامرين:	ب. هل ق
	a. Ask for the customer's name?		أ. سأل عن اسم العميل؟	
	b. Greet the customer by name?		ب. رحب بالعميل مع ذكر اسمه؟	
3	Yes, the customer was greeted by name / asked for his / her name		نعم، لقد تم الترحيب بالعميل مع ذكر اسمه/ سأل عن اسمه او اسمها	3
0	No, the customer was not greeted by name / asked for his or her name	$\boxtimes$	كلا، لم يتم الترحيب بالعميل مع ذكر اسمه / ولم يسأل عن اسمه او اسمها	0
	Did the staff ask, "How can I help you today?" pe the purpose of the customer's visit?		سُأَل الموظف، "كيف يمكنني مساعدتك اليوم؟" و استفسر عن هدف عميل ؟	ت. هل س زيارة الع
3	1. Yes, the staff did this		1. نعم، لقد قام الموظف بذلك	3
0	2. No, staff did not do this	$\boxtimes$	2. كلا، لم يقم الموظف بذلك	0
	Was the Mystery Shopper redirected on the		<ul> <li>مَ اعادة توجيه المتسوق الخفي بناء على احتياجاته/احتياجاتها؟</li> </ul>	ث. هل ت
3	1. Yes, he / she was redirected on the basis of his / her needs		1 نعم، لقد تمّ اعادة توجيه العميل(ة) الى احتياجاته/احتياجاتها	3
3	(OR) The first staff member encountered probed the nature of visit and assister him / her		<ol> <li>(او) استفسر الموظف الاول الذي التقى به العميل عن طبيعة الزيارة وساعده/ ساعدها</li> </ol>	3
0	<ol> <li>No, he / she was not redirected on the basis of his / her needs</li> </ol>	$\boxtimes$	3. كلا، لم يتم اعادة التوجيه الى احتياجاته/احتياجاتها	0
5.2 Soft	t Skills of Staff		أرات الموظفين وكيفية التصرف	5.2
	re the staff courteous on the customer making / her enquiry?		هل كان الموظف لبق لدى استفساره عن كيفية مساعدة العميل؟	.1
0	No, the staff were not at all courteous	$\boxtimes$	<ul> <li>کلا، لم یکن الموظف لبق علی الاطلاق</li> </ul>	0
1	<ul> <li>Yes, the staff were quite / reasonably courteous</li> </ul>		• نعم، لقد تحلى الموظف بلباقة مقبولة / جيدة	1
2	Yes, the staff were courteous		• نعم، لقد كان الموظف لبق	2
3	Yes, the staff were very courteous		• نعم، لقد كان الموظف شديد اللباقة	3
	Did the staff demonstrate "active listening" on renquiry?		ظهر الموظف "اصغاء اجابي" لاستفسار العميل؟	ب. هل ا
0	<ul> <li>No, the staff did not demonstrate active listening</li> </ul>		<ul> <li>کلا، لم يظهر الموظف اصغاء ايجابي</li> </ul>	0
1	<ul> <li>Yes, the staff listened quite / reasonably actively</li> </ul>	$\boxtimes$	<ul> <li>نعم، لقد اصغى الموظف بطريقة مقبولة/ جيدة ايجابياً</li> </ul>	1
2	Yes, the staff listened actively		• نعم، لقد اصغى الموظف ايجابياً	2
3	Yes, the staff listened very actively		<ul> <li>نعم، لقد اصغى الموظف بكثير من الايجابية</li> </ul>	3

+ '	+	•	+

c.	Did the	staff appear confident?		ت. هل ظهر الموظف على أنه واثق من نفسه؟	
0	•	No, the staff did not appear confident		• كلا لم يظهر الموظف على أنه واثق من نفسه	0
1	•	Yes, the staff appeared quite / reasonably confident	$\boxtimes$	• نعم، ظهر الموظف على أنه واثق من نفسه بشكل معتدل	1
2	•	Yes, the staff appeared confident		<ul> <li>نعم، ظهر الموظف على أنه واثق من نفسه</li> </ul>	2
3	•	Yes, the staff appeared very confident		<ul> <li>نعم، ظهر الموظف على أنه واثق تماماً من نفسه</li> </ul>	3
	d. with:	List the names of staff interacted		ث. أذكر أسماء الموظفين الذين تعاملت معهم:	
	•	Mr./Ms. Dmani Female	1	• الفاضل/الفاضلة	
	•	Mr. / Ms.	2	• الفاضل/الفاضلة	
	•	Mr. / Ms.	3	• الفاضل/الفاضلة	
	•	Mr. / Ms.	4	• الفاضل/الفاضلة	

ج.قدرة الموظف، ومستوى المعرفة لديه وعملية البيع الإضافي E. Staff Capability, Knowledge and Cross-Selling 6.1 Staff Capability قدرة الموظفين أ. هل قام الموظف بالإستفسار عن طبيعة إحتياجات الزبون بشكل متكرر؟ Did the staff frequently probe the nature of the customer's needs?  $\bowtie$ 1. Yes 3 П 2 SK 2. 0 0 No إذا "كلا"، رجاءً قم بايضاح رأيك: If 'No', please specify your comments: Did the staff actively attempt to anticipate ب. هل قام الموظف بمحاولة فعالة لاستباق إحتياجات الزبون؟ customer needs? X 1. Yes 3 П 2 كلا 2. No If 'No', please specify your comments: إذا "كلا"، رجاء قم بايضاح رأيك: Were the staff able to cater to the needs of the ت. هل استطاع الموظف تلبية إحتياجات الزبون من دون طلب مساعدة أحد الزملاء؟ customer without seeking the help of a colleague? 3 1. Yes 1. نعم X 25 2 2. No إذا "كلا"، رجاءً قم بايضاح رأيك: If 'No', please specify your comments: Asked other colleagues
INT: IF the Answer is YES, so the answer for Q اذا كان الجواب نعم في هذا السؤال، الرجاء الاجابة ب"لا ينطبق" في النقطة التالية: ث D should be Not Applicable Were the staff able to answer all / most of the ث. هل استطاع الموظف الإجابة عن كل/ معظم الأسنلة المطروحة؟ questions posed? 1. Yes 3 1. نعم  $\boxtimes$ 2. No 25.2 0 0 3. لا ينطبق 3 3- Not Applicable 3 If 'No', please specify your comments: إذا "كلا"، رجاء قم بإيضاح رأيك: Asked other colleagues If the staff were unaware of the answer to a ج. إذا لم يكن الموظف قادراً على الإجابة على سؤال معين / أسنلة معينة، هل طلب منك بتهذيب "الانتظار من أجل التأكد مرة ثانية عبر النظام/ أحد الزملاء"؟ particular query / queries, did they politely "ask you to wait while they double-checked with the system / a colleague"? 1. Yes 3 1. نعم 3  $\boxtimes$ 0 2. No **2** 2K 0 Not Applicable لا ينطبق 3 If 'No', please specify your comments: إذا "كلا"، رجاءً قم بايضاح رأيك: didn't ask to war

+

6.2	Product Kno	wledge and Cross Selling		المعرفة المتعلقة بالمنتج والبيع الإضافي	6.2
		the staff well-informed on Bank duct and services?		عام، هل كان لدى الموظف معلومات معمقة متعلقة بمنتجات وخدمات ؟	أ. بشكلٍ بنك ظفار
0	•	Not at all informed	$\boxtimes$	<ul> <li>ليس لديه معلومات على الإطلاق</li> </ul>	0
1	•	Well informed on at least a quarter / a few of the products and services discussed		<ul> <li>يعلم على الأقل عن ربع القليل من المنتجات والخدمات</li> <li>التي تم مناقشتها</li> </ul>	1
2	•	Well informed on at least half of the products and services discussed		<ul> <li>يعلم على الأقل عن نصف المنتجات والخدمات التي تم</li> <li>مناقشتها</li> </ul>	2
3	•	Well informed on at least three- quarters or more of the products and services discussed		<ul> <li>يعلم على الأقل ثلاثة أرباع أو أكثر من المنتجات</li> <li>والخدمات التي تم مناقشتها</li> </ul>	3
(	as per SECT	ils of the "main purpose of your visit" ION B); rate the staff on the level of ervice knowledge" in this area:		ضع لانحة مفصلة ب"الهدف الرنيسي للزيارة" (كما جرى في القسم بتقييم الموطفين على "مستوى المعرفة المتعلق بالمنتجات والخدمات" لمنطقة:	
INT: I	LIST THE COL	DE FROM SECTION B.		م بكتابة الرمز من القسم ت	باحث: ق
0	•	No knowledge at all	$\boxtimes$	<ul> <li>لا يعلم على الإطلاق</li> </ul>	0
1	•	Well informed on at least a quarter / a few of the products and services discussed		<ul> <li>يعلم على الأقل عن ربع/ القليل من المنتجات و الخدمات</li> <li>التي تم مناقشتها</li> </ul>	1
2	•	Well informed on at least half of the products and services discussed		<ul> <li>يعلم على الأقل عن نصف المنتجات والخدمات التي تم</li> <li>مناقشتها</li> </ul>	2
3	•	Well informed on at least three quarters or more of the products and services discussed		<ul> <li>يعلم على الأقل ثلاثة أرباع أو أكثر عن المتنجات</li> <li>والخدمات التي تم مناقشتها</li> </ul>	3
	Did the staff and services	attempt to "cross-sell" other products ?		ام الموظف بمحاولة للقيام ب "البيع الإضافي " لمنتجات وخدمات	ت. هل قـ اخرى؟
0	•	No cross selling at all	$\boxtimes$	<ul> <li>لم يقم بعملية البيع الإضافي على الإطلاق</li> </ul>	0
1	•	Cross-selling after a lot of prompting		<ul> <li>قام بعملية البيع الإضافي بعد الكثير من الإستسفارات</li> </ul>	1
2	•	Cross-selling after a little / some prompting		<ul> <li>قام بعملية البيع الإضافي بعد القليل من الإستسفارات</li> </ul>	2
3	•	Immediate cross-selling attempt		<ul> <li>قام بمحاولة البيع الإضافي على القور</li> </ul>	3
	and services	explain Why Bank Dhofar's products possess a "Comparative advantage" ompeting banks?		ام الموظف بشرح لماذا منتجات وخدمات بنك ظفار لديها "الأفضلية مقارنة مع البنوك المنافسة؟	
3	1.	Yes		.1 نعم	3
0	2.	No	$\boxtimes$	2. کلا	0
	If 'No',	please specify your comments: nit Compare with the competitors		اذا "كلا"، رجاءً قم بايضاح رأيك: 	

+	+	+

info	the staff attempt to provide "complete ormation" on Bank Dhofar's products and vices, along with relevant literature?		م الموظف بمحاولة لإعطائك "معلومات كاملة" عن منتجات وخدمات مع الكتيبات ذات الصلة؟	
INT: LIST	THE CODE FROM SECTION B.		بكتابة الرمز من القسم ت	باحث: قم
0	No information at all	$\boxtimes$	<ul> <li>لا معلومات على الإطلاق</li> </ul>	0
1	<ul> <li>Information provided on at least a quarter / a few of the products and services discussed</li> </ul>		<ul> <li>إعطاء على الأقل ربع/ القليل من المعلومات المتعلقة بالمنتجات والخدمات التي تم مناقشتها</li> </ul>	1
2	<ul> <li>Information provided on at least half of the products and services discussed</li> </ul>	d $\square$	<ul> <li>إعطاء على الأقل نصف المعلومات المتعلقة بالمنتجات والخدمات التي تم مناقشتها</li> </ul>	2
3	<ul> <li>Information provided on at least three quarters or more of the products and services discussed</li> </ul>		<ul> <li>إعطاء على الأقل ثلاثة أرباع أو أكثر من المعلومات المتعلقة بالمنتجات والخدمات التي تم مناقشتها</li> </ul>	3
3	Not Applicable		• لا ينطبق	3
	ormation on relevant procedures, cumentation and follow-up method?		ات متعلقة بالإجراءات، والمستندات وتقنية المتابعة ذات الصلة؟	ح. معلوم
	INT: LIST THE CODE FROM SECTION B.		باحث: قم بكتابة الرمز من القسم ت	
0	No information at all	$\boxtimes$	<ul> <li>لا معلومات على الإطلاق</li> </ul>	0
1	<ul> <li>Information provided on at least a quarter / a few of the products and services discussed</li> </ul>		<ul> <li>إعطاء على الأقل ربع/ القليل من المعلومات المتعلقة بالمنتجات والخدمات التي تم مناقشتها</li> </ul>	1
2	<ul> <li>Information provided on at least half of the products and services discussed</li> </ul>	d $\square$	<ul> <li>إعطاء على الأقل نصف المعلومات المتعلقة بالمنتجات والخدمات التي تم مناقشتها</li> </ul>	2
3	<ul> <li>Information provided on at least three quarters or more of the products and services discussed</li> </ul>		<ul> <li>إعطاء على الأقل ثلاثة أرباع أو أكثر من المعلومات المتعلقة بالمنتجات والخدمات التي تم مناقشتها</li> </ul>	3
3	Not Applicable		• لا ينطبق	
g. informat	Did the staff attempt to acquire more custome tion so as to follow-up at the end of the visit?	r	الموظف بمحاولة لمعرفة معلومات أكثر متعلقة بالزبون من أجل تابعة في نهاية الزيارة؟	
3	1. Yes	$\boxtimes$	.1 نعم	3
0	2. No		2. کلا	0
	If 'No', please specify your comments:	_	إذا "كلا"، رجاء قم بايضاح رأيك:	

F.	Timeless		الوقت	٦.
7.1 Tim	neless		الوقت	7.1
	iting time on entering the branch, before aling with the frontline staff:		إنتظار عند دخول الفرع، وقبل التعامل مع الموظفين الموجودين في مامي على مواقع الخدمة:	
INT: SPE	CIFY TIME IN MINUTES:		عدد الوقت حسب الدقائق:	باحث: د
0	Over 15 minutes		<ul> <li>أكثر من 15 دقيقة</li> </ul>	0
1	5-10 minutes	$\boxtimes$	• 5-10 دقائق	1
2	3-5 minutes		• 3-3 فائق	2
3	Under 3 minutes		• أقل من ثلاث دقائق	3
	the customer feel like the queuing system mbering system) functioned properly?		سُعر الزبون بأن نظام الإنتظار (نظام الارقام) في الصف يعمل بشكل	ب. هل أ صحيح؟
0	<ul> <li>Queuing system (numbering system) did not function at all</li> </ul>		<ul> <li>ان نظام الإنتظار (الارقام) في الصف لا يعمل على الإطلاق</li> </ul>	0
1	<ul> <li>Queuing system (numbering system) functioned, but it worked with a few impediments</li> </ul>		<ul> <li>إن نظام الإنتظار في الصف (نظام الارقام) يعمل ولكن مع بعض العوائق</li> </ul>	1
2	<ul> <li>Queuing system (numbering system) functioned and it worked quite easily and efficiently</li> </ul>		<ul> <li>إن نظام الإنتظار في الصف (نظام الارقام) يعمل بسهولة وبشكل فعال إلى حد ما</li> </ul>	2
3	<ul> <li>Queuing system (numbering system) functioned and it worked very easily and efficiently</li> </ul>		<ul> <li>إن نظام الإنتظار في الصف (نظام الارقام) يعمل بسهولة تامة وبشكل فعال</li> </ul>	3
	Not applicable (no numbering system)	$\boxtimes$	<ul> <li>لا ينطبق (لا يوجد نظام ارقام في الفرع)</li> </ul>	-
	ne taken for the "purpose of the customer's visit be fulfilled once reaching the counter:		تُ المتخذ من أجل "تلبية هدف زيارة الزبون عند الوصول إلى مواقع ":	ت. الوقد الخدمة ا
INT: SPE	CIFY TIME IN MINUTES:		بدد الوقت حسب الدقائق:	باحث: د
7.2 Pro	duct /Services applied for and Turn Around		المنتج/ خدمات المطلوب الحصول عليها إستناداً إلى الوقت:	7.2
	a. Product / Service / Request 1:		أ. المنتج/ الخدمة/ الطلبية الأولى:	
	INT: MENTION PRODUCT / SERVICE ABOVE AND TIME TAKEN TO PROCESS REQUEST. Nature of request:		باحث: أنكر المنتج/ الخدمة المذكورة سابقاً مع الوقت المتخذ لإجراء الطلبية. طبيعة الخدمه:	
	Time taken: (days / weeks)		الوقت المتخذ:(الأيام/ الأسابيع)	
	Additional Comments:		اقتراحات إضافية:	

INT: MENTION PRODUCT / SERVICE ABOVE AND	ث: أذكر المنتج/ الخدمة المذكورة سابقاً مع الوقت المتخذ لإجراء الطلبية.
TIME TAKEN TO PROCESS REQUEST.  Nature of request:	عة الخدمه:
Time taken: (days / weeks)	ت المتخذ:
Additional Comments:	احات إضافية:

H. Additional Comments on Visit	د. المقترحات الإضافية المتعلقة بالزيارة:
(If any):	(ان وجدت):
staff should be more helpful and	
cooperative and have more info	
about products.	

End of the Survey - Thank you very much.... نهایة الاستبیان – شکراً جزیلاً

For Offi	ice Use Only	قط	لإستخدام داخل المكتب فا
G. TO	TAL Branch Score (Total unweighted branch so	core, summing all sections):	
Section	Parameter Under Evaluation	Total Points Scored in this Area:	Total Points Allocated / Parameter
С	Branch Presentation and Customer Facilities		
D	Greeting and Soft Skills of Staff		
Е	Staff Capability, Knowledge and Cross-Selling		
F	Timeless		
	TOTAL SCORE		

		ع نقاط الفرع	خ. مجمو
	حة للفرع، جمع كل الأقسام):	(مجموع النقاط غير المرج	
مجموع التقاط المخصصة/ العامل	مجموع النقاط المسجلة في القسم:	العامل الذي يتم اختباره	القسم
		تقديم الفرع والتسهيلات المقدمة للزبون	ت
		الترحيب ومهارات الموظفين	ث
		قدرة الموظف، ومعرفته وعملية البيع الإضافي	٥
		الوقت	٦
			جموع النقاط

