Um

PROJECT: Money

SH	OPPER CODE		DATA ENTRY	/			EDITIN	IG					_	35	KIAL	NO.	Residence (I
	19	Name		Num	ber	Name		Nu	imber	Nan	ne		1	0	1	1	1
	الرقم التساسا						التدقيق				ے	المعلوماد	ادخال			متسوق	ر مز ا
9		الرقم		الاسع		الرقم		الاسم		رقم			لاسم	1			
Α.	Deta	ls of Call											ل	الاتصا	كالمة/	سيل الم	أ- يَقَاص
			Bank I	Dhofar								ظفار	ينك				
			Bank I	Muscat	Us Gii							مسقط	بنك				
1.	Name of F	ank to which	Nation	nal Ban	k of C)man				4	العماني	، الوطني	البنك		:: ::	م البنك ال	.1 1
1.	call was m		HSBC-	OIB			\boxtimes				HSB	C-OIB	بنك		:	م البت تصال به	1. اس الإ
			Bank S	Sohar								صحار	بنك				
			Other	Bank S	pecify	y:	_		_		(77	آخر، (حا	بنك				
2.	Call Centre	e Number	800-	777:	22	-800	746	266						(ت:	الاتصال	م مرکز	2. رة
3.	Date of Ca	П	Date	Mon	11	Year 2 0 1	1 - 1	2	السنة 0 1		ئىھر	م اله	اليو		: .	م الاتصال	3. يو،
4.	Start Time	to Call	Hot	irs 5	1	Minutes	- 7		الدقائق			الساعات 			تصال:	ت بدء الا	4. وق
5.	Total Dura		Hou	ırs		Minutes			الدقانق			الساعات		سال:	ت الاتص	موع وقد	5. سـ
INI	PHONE BAN	T OF ANSWER B' KING AGENT	Y													امن لحظ بل عميل	
	(PBA), UPTO OF PHONEC	COMPLETION	0	0	0	8								G	كالمة)	بن لتهاء الم	1
	0111101120	1227	06:00-	-09 am			T]	اح	الصبا	09 في	:00 -06	:00				
			09:01-	-12 am					باح	ر الصب	:12 في	00 -09	:01				
6.		During which	12:01	noon-0	3pm				يرة	، الظهر	:03 في	00 -12	:01	نصبل		ة الوقت الاتصال	
BIN	call was m NT: SELECT		3:01-6	pm					ساء الباكر	ي المس	06:0 فر	0 - 03	:01			ختر فترة لمناسبة	
		TIME-SLOT, IGLE ANSWER	06:01-	-9pm				1	ماء	ي المس	09:0 فر	0 – 06	:01		تصال.	فلالها الا	
	Accelton	OLE ANOTHER	09:01-	-1am				J.	صف اللي	عد منت	01:0 ب	0 - 09	:01		دة	جابة واد	1
			1:01-5	:59am					اح الباكر	الصبا	5:5 في	9 – 01	:01				
В.	Purp	ose of Call				uery Cod		1 11:	н .	_					سال	ف الاته	<u>ب. هد</u>
1.	General E	CONTRACTOR CONTRACTOR	Product	Name:	. ~(11.0)	———	e ;	موال): 	رمز الســــــــــــــــــــــــــــــــــــ	:	المنتج)	(استم		. 1	,	~ 1	
	regarding Product /		-		11	NT: (Inser	ن :		احث: (ا	. –	-		عن	عام حدد(ة)		- استقد منتح/	1
	110ddct/	Service			_	from list)			القان	_				(*)			
2.	Application		Product	Name:		uery Cod	e :	مؤال):	رمز الســــــــــــــــــــــــــــــــــــ		المنتج)	السد					
	New Prod Service	luct /	Cred	it.		NT: (Inser	ن :		احث: (ا		10			ِل على جديد(ة)		- طلب منت=/	2
	Jervice			and		from list)		<u> </u>	القان					() = -		<u></u>	
3.	Complaint		Complai	nt Cod		ERT FROM	' :	قانمة)	ل من ال	ر (ادخ	الشكوي	رمز			1	10. 4	
	Grievances													لم	ی / نط	- شكاو	3
4.	Other		Plea	se Spec	ify D	etails:	_	:(لتفاصيل]	حدد اا	(رجاءً					. غيرها	-4 .1
			The second second						-								

1

C.	Appraisal of Interactive Voice Respo	nse (IVR)		(IVR)	تقييم نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية	ت. ن
sys	item:					
	Appraisal of IVR system:				قييم نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية	
1.	How would you rate the IVR system in term Ease of navigation & user-friendliness?	ns of			كيف يمكنك ان تقيم نظام الاستجابة الصوتية التف سهولة التنقل والاستخدام؟	.1
0	No, the IVR was <u>not at all easy to use</u>				كلا، لم يكن نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية الاستخدام	0
1	Yes, the IVR was quite/reasonably easy t	o use		حد ما/بشكل مقبول	نعم، كان نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية الى سهل الاستخدام	1
2	Yes, the IVR was <u>easy to use</u>		\boxtimes	بل الاستخدام	نعم، كان نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية سه	2
3	Yes, the IVR was very easy to use			بل جداً في الاستخدام	نعم، كان نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية سه	3
2.	How would you rate the IVR system in terr clarity of instructions?	ns of		التفاعلية من ناحية	كيف يمكنك ان تصنف نظام الاستجابة الصوتية وضوح التعليمات؟	.2
0	No, the instructions were not clear at all				كلا، لم تكن التعليمات واضحة على الإطلاق	0
1	Yes, the instructions were quite/reasons	ably clear		واضحة	نعم، كانت التعليمات الى حد ما / بشكل مقبول	1
2	Yes, the instructions were <u>clear</u>		\boxtimes		نعم، التعليمات كانت <u>واضحة</u>	2
3	Yes, the instructions were very clear				نعم، التعليمات كانت واضحة جداً	3
D.	Greeting					ث. التر
5.1	Greeting & Purpose of call				رحيب والغرض من الاتصال	5.1 الت
1.	Once you selected option '9' on the IVR,	D Scc			ل اختيارك الاحتمال "9" في نظام الاستجابة	1. لدو
	("To speak to a call centre agent, press	(Mentior	1		موتية التفاعلية ، ("للتكلم مع موظف مركز	
	9"), how long did it take for you to speak	seconds o	-	(حدد الثواني أو	صالات / اضغط 9")، كم من الوقت استغرقت	
	to a PBA?	seconds c	21	الدقائق)	يدث مع PBA؟	
INT	: Specify duration in the space provided	minutes	5)	(0	دد الوقت في المساحة المعطاة)	باحث: (٠
INT	: Answer this question only if you selected the 'C	all back'		تمال "معاودة	جاوب على هذا السوال <u>فقط</u> في حال اختيارك احا	
	ion via the automated voice service				تصال" عبر خدمة الصوت الآلي):	
2.	Were you called back by a PBA?				تمّ اعادة الاتصال بك من قبل PBA؟	2
3	Yes		1		نعم	0
0	No	•	Ш		2K	0
	If 'no', specify any additional comments here: interviewers: This is not a mandatory field. Pl any additional observations, if relevant. Othe blank. This applies to this option for all future	ease fill in rwise, leave		حظات الإضافية	اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية هنا: *ملاح حقل الإجابة هذا ليس إلزامياً. رجاءً، حدد الملا ذات الصلة. وإلا أترك الإجابة فارغة. هذا ينطبغ الخيارات المتعلقة بالإجابات التالية.	
3	N/A		\boxtimes		لا ينطبق	<u>3</u>
3.	On picking up your call, did the PBA wish yo	ou, 'Good		باح الخير/نهارك	, رفعك السماعة، هل قام ال PBAبتمني لك، "ص	
-	morning/ afternoon/ evening'?				د/ مساء الخير "؟	
3	Yes				نعم	3
0	No				2K	0
	If 'no', specify any additional comments here				اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا:	
4.	Did the PBA greet you in the same language selected through the IVR system?	you		نظام الاستجابة	رحب بك ال PBA بنفس اللغة التي اخترتها في : وتية التفاعلية؟	
3	Yes		Ø		نعم	3
0	No				کلا	0
	If 'no', specify any additional comments here	:			اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية هنا:	

+

		+		+
D.	Greeting			ث. التر
5.1	Greeting & Purpose of call		رحيب والغرض من الاتصال	≟) 5.1
5.	Rate the PBA's greeting on his/her level of			
٥.	courteousness:		ترحيب ال PBAوفقا لمستوى اللباقة لديه(١):	5. قَيْم
0	No, the PBA was not at all courteous		كلا، لم يكن ال PBA لبق على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA was quite/reasonably courteous		نعم، كان ال PBA ليق الى حد ما / بشكل مقبول	1
2	Yes, the PBA was courteous	\boxtimes	نعم، كان ال PBA ليق	2
3	Yes, the PBA was very courteous		نعم، كان ال PBA لبق جدا	3
6.	Rate the PBA's greeting on his/her clarity & pace of speech:		ترحيب ال PBA وفقًا لوضوح كلامه ووتيرته(١):	6. قَيْم
0	No, the PBA did not speak clearly & steadily		كلا، لم يتكلم ال PBA بوضوح وإعتدال	0
1	Yes, the PBA spoke quite clearly & steadily		نعم، يتكلم ال PBAالى حد ما / بشكل مقبول بوضوح وإعتدال	1
2	Yes, the PBA spoke clearly & steadily	\boxtimes	نعم، تكلم ال PBAبوضوح وإعتدال	2
3	Yes, the PBA spoke very clearly & steadily		نعم، تكلم ال PBAبشكل واضح جدا وإعتدال	3
7.	Did the PBA introduce himself/herself by name?		، عرّف ال BPA عن نفسه(۱) بالاسم؟	7. هل
3	Yes		نعم	3
0	No	\boxtimes	2K	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية هنا:	
8.	Did the PBA then enquire after the purpose of your call?		، قام ال BPA من بعد ذلك بالاستفسار عن غرض اتصالك؟	8. هل
3	Yes		نعم	3
0	No		ZK	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية هنا:	
	<answer an="" as="" customer="" existing="" if="" is="" mystery="" ng="" only="" question="" shopper="" the="" this=""> Did PBA ask for customer details for the purpose of verification?</answer>		جاوب على هذا السوال فقط في حال كان المتسوق السرى يتصل قيقي)	کزیون 🛚
3	Yes	\boxtimes	نعم	3
0	No		2K	0
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)		لا ينطبق	<u>لا</u> ينطبق
10.	Did the PBA proceed to listen to (or probe for) the customer's query/grievance/complaint?		تابع ال PBA الاستماع (او الاستفسار عن) الى تساؤل/ تظلم/ وى الزبون؟	
0	No, the PBA did not do this at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this a lot		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
E.	Soft Skills & Telephony Skills		لهارات الشخصية ومهارات الاتصالات الهاتفية	ج. الم
6.1	Hold Procedure		اجراءات الانتظار	
1.	Did the PBA ask, "May I put you on hold briefly, while I get the required information?" prior to putting you on hold?		ل سألك ال PBA "هل يمكنني ان اتركك تتنظر قليلا، في حين اكون د حصلت على المعلومات المطلوبة؟" قبل وضعك في حالة الانتظار؟	

3

Yes

E.	Soft Skills & Telephony Skills		هارات الشخصية ومهارات الاتصالات الهاتفية	ج. الم
0	No		2K	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية هنا:	
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)		لا ينطبق	<u>لا</u> ينطبق
	Did the PBA speak with anybody else prior to placing you on hold?		ل تكلم ال PBA مع شخص آخر قبل وضعك في حالة الانتظار ؟	۵ .2
0	Yes		نعم	0
3	No		كلا	3
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية هنا:	
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)		لا ينطيق	<u>لا</u> بنطيق
3.	INT: Answer this question only if the PBA kept you on hold for over 60 seconds Did the PBA inform you that he/she needs more time and apologize for the same?		(جاوب على هذا السؤال فقط في حال تركك ال PBAتنتظر اكثر من 60 ثانية) را علمك ال PBA انه يريد/تريد المزيد من الوقت واعتذر عن ذلك مر؟	ر 3. ها الا
3	Yes		نعم	3
0	No		24	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا:	
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)		لا ينطبق	<u>لا</u> بِنطبق
	PBA Attributes		ت ال PBA	6.2 سما
	Select 'yes' or 'no' based on whether the PBA fulfilled each of these attributes:		ر "نعم" او "كلا" في حال تطابق ال PBA مع كل من هذه السمات:	1. اختر
	Active listening skills:		ت الاستماع النشيط	1. مهارا
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent		نعم، <u>لقد فعل ذلك</u> ال PBA الي حد ما	1
2	Yes, the PBA <u>had this attribute</u>	\boxtimes	نعم، <u>لقد فعل ذلك</u> ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal		نعم، <u>لقد فعل ذلك</u> ال PBA <u>تماماً</u>	3
2)	Effective questioning skills:		ت الاستجواب الفعال	2. مهارا
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute	\boxtimes	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal		نعم، لقد فعل ذلك ال PBAتماماً	3
3)	Confident:			3. واثق
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الي حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal		نعم، لقد فعل ذلك ال PBAتماما	3
4)	Professional:		ف	4. محتر
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما	1
2	Yes the PBA had this attribute		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2

E.	Soft Skills & Tel	ephon	y Skil	ls					تفية	ت الها	اتصالاه	مهارات الشخصية ومهارات الا	ج. الـ
3	Yes, the PBA had this	s attrib	ute a c	great d	leal							نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
5)	Friendly:											<u>3</u>	5. ودو
0	No, the PBA did not	have th	nis attı	ribute	at all						طلاق	كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA had thi	s attrib	ute to	some	exten	t					ما	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA had thi	s attrib	ute				\boxtimes					نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had thi	s attrib	ute a c	great c	leal							نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
6)	Used simple langua	ge & p	hrase	S:								عمل كلمات وجمل بسيطة	6. است
0	No, the PBA did not	do this	at all								طلاق	كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA did this	to son	ne ext	ent							ما	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA did this	5					\boxtimes					نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this	a lot										نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماما	3
7)	Overall, maintained enthusiastic attitude		tive, f	friend	ly &			<u>:</u>	حماسي	ودي و	ي إداء	فظ على إداء ايجابي بشكل عام، أ	7. يحا
0	No, the PBA did not	do this	at all								طلاق	كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA did this	to son	ne ext	ent							ما	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA did this	;										نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this	a lot					\boxtimes					نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
8)	Used positive langu										7311-	عمل لغة ايجابية	
0	No, the PBA did not											كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA did this	-	ne exte	ent		-						نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA did this											نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this	-				-						نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماما	3
	Overall, Was 'Custon			<u>/':</u>		-					TN L	ل عام، كان ودوداً مع الزيون: كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	
0	No, the PBA did not											عد، لقد فعل ذلك ال PBA عنى ال	0
1	Yes, the PBA did this		ie exte	ent								نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى كد نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this					-	H					نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
5	Yes, the PBA did this	alot										44 PBA 6, CLI 62 18	3
	Overall, rate the PBA on: Greeting: INT: Circle a number	Very Poor	Poor	Average	Cood	Very Good	جبد جدا	胩	متوسط	معرف	ضعيف جدا	كل عام، قيم ال PBA فيما يخص: الترحيب: (ضع دانرة على الرقم المناسب	<u>اُ)</u> باحث:
	from 1-5 for each attribute, as relevant	<u>1</u>	<u>2</u>	<u>3</u>	<u>4</u> <u></u>	<u>5</u>	<u>5</u>	<u>4</u>	<u>3</u>	<u>2</u>	<u>1</u>	مي 5 لكل صفة، وفقا لتطابقها	
B)	Extent of Customer Focus & Friendliness:	<u>1</u>	<u>2</u>	<u>3</u>	<u>4</u> <u></u>	<u>5</u>	<u>5</u>	<u>4</u> <u>□</u>	<u>3</u>	<u>2</u>	<u>1</u>	ى الإهتمام بالزبون والودية:	ب) مد
C)	Soft Skills & Telephony Skills	<u>1</u>	<u>2</u>	<u>3</u>	<u>4</u>	<u>5</u>	<u>5</u>	<u>4</u>	<u>3</u>	<u>2</u>	<u>1</u>	هارات الخفيفة ومهارات على الهاتف	_

A)Ap b) Ge servi	swer this segment if: plication for a new product/service: eneral enquiry relating to a specific product, ce and/or facility: her purpose of call		م الاجابة على هذا الجزء في حال كان "III- هدف الاتصال" - طلب منتج او خدمة جديدة - استفسار عام متعلق بمنتج او خدمة او تسهيل معين. - غرض أخر من المكالمة	1 2
	nformation provided, Product Knowledge & s Selling		معلومات المقدمة، المعرفة عن المنتج وال بيع الاضافى	7.1 ال
v e	BA provided sufficient detail to the customer, with a clear explanation of the requirements/ ligibility criteria/ documentation needed for this particular product/service.		. اعطى ال.PBA معلومات كافية للزبون، مع شرح واضح عن تطلبات / المعابير المؤهلة / المستندات اللازمة لهذا المنتج/الخدمة ديدا.	الم
0	No, the PBA did not do this at all		كلا، لم يفعل ال PBAذلك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent	\boxtimes	نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this		نعم، لقد فعل ال PBAذلك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نعم، لقد فعل ال PBAذلك بشكل كبير	3
	BA provided a clear and thorough explanation of the steps that shall follow in terms of:		د قدم ال PBAشرح واضح وشامل عن الخطوات التي يجب ان ع من حيث:	
	rocess:		العملية :	1) سير
0	No, the PBA did <u>not do this at all</u>		كلا، لم يفعل ال PBAذلك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent	\boxtimes	نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this		نعم، لقد فعل ال PBAذلك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نعم، لقد فعل ال PBAذلك بشكل كبير	3
2) T	ïme taken:		ت المستغرق:	2) الوة
0	No, the PBA did not do this at all		كلا، لم يفعل ال PBAذلك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent	\boxtimes	نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this		نعم، لقد فعل ال PBAذلك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نعم، لقد فعل ال PBAذلك بشكل كبير	3
3) R	equirements (such as documentation):		ليات (مثل المستندات):	3) متط
0	No, the PBA did not do this at all		كلا، لم يفعل ال PBAذلك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent	\boxtimes	نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this		نعم، لقد فعل ال PBAذلك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نعم، لقد فعل ال PBAذلك بشكل كبير	3
	The PBA was able to clarify any questions the ustomer had:		. كان PBAقادر على توضيح اي من الاسئلة التي طرحها الزبون:	3. لقد
0	No, the PBA was <u>unable to do this</u>		كلا، لم يستطع ال PBAفعل ذلك	0
1	Yes, the PBA was somewhat able to do this		نعم، لقد استطاع الPBA فعل ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA was able to do this		نعم، لقداستطاع ال PBAفعل ذلك	2
3	Yes, the PBA was very able to do this		نعم، لقد استطاع ال PBAفعل ذلك بشكل كبير	3
N/A	Not applicable (Interviewers: Choose this option only if no		لا ينطبق (الباحثون: إختر هذا الخيار فقط قي حال لم يتم طرح الأسئلة)	<u>لا</u> ينطبق

+

+

		200		
	questions were posed)			
, c	The PBA was able to explain the points of differentiation and comparative advantage of the product/service (Versus offerings of local competing banks):		د استطاع ال PBAان يشرح الصفات التي تميز وتفضل المنتج/ خدمة (مقابل العروض التي تقدمها البنوك المحلية المنافسة):	
0	No, the PBA was <u>unable to do this</u>		كلا، لم يستطع ال PBA <u>فعل ذلك</u>	0
1	Yes, the PBA was somewhat able to do this		نعم، لقد استطاع ال PBAفعل ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA was able to do this	\boxtimes	نعم، <u>لقداستطاع</u> ال PBA <u>فعل ذلك</u>	2
3	Yes, the PBA was very able to do this		نعم، <u>لقد استطاع</u> ال PBA <u>فعل ذلك بشكل كبير</u>	3
N/A	Not applicable (Interviewers: Choose this option only if asking about a specific product/service,		لا ينطبق (الباحثون: إختر هذا الخيار فقط في حال سأل عن منتج/خدمة معينة)	<u>لا</u> ينطبق
5. F	Please rate the PBA on each of these attributes:		جاءً ، قيم ال PBA وفقاً لكل سمة من هذه السمات:	5. رح
_	effort to fulfill the purpose for which the call was made:		الجهد لتحقيق الغرض من وراء الاتصال:	1) بذل
0	No, the PBA <u>did not make this effort/possess</u> <u>this attribute</u> at all		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة الى حد ما	1
2	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute	\boxtimes	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة	2
3	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> attribute a great deal		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة بشكل كبير	3
2) <u>E</u>	extent of product/service knowledge:		المعرفة بالمنتج / الخدمة:	2) مدى
0	No, the PBA <u>did not make this effort/possess</u> this attribute at all		كلا، لم يقع ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة الى حد ما	1
2	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة	2
3	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> attribute a great deal		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة بشكل كبير	3
3) (Cross-Selling effort/attempt made:		هد المبذول او المحاولة المبذولة من اجل البيع الاضافي:	3) الجو
0	No, the PBA <u>did not make this effort/possess</u> this attribute at all		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة الي حد ما	1
2	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> attribute		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة	2
3	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> attribute a great deal		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة بشكل كبير	3
N/A	Not Applicable (Interviewers: tick this option only if cross selling was not possible due to the nature of your inquiry)		لا ينطبق (الباحثون: قم بوضع علامة على هذا الإحتمال فقط في حال لم يكن ال cross selling ممكنا بسبب طبيعة سؤالك)	لا ينطبق
_	Provision of adequate explanation in esponse to questions posed		م الشرح الوافي ردا على الأسنلة المطروحة	4) تقدی
0	No, the PBA did not make this effort/possess		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمثلك هذه السمة على الإطلاق	0

1	Yes, the PBA made to attribute to some ex		ort/po	ssesse	d this		\boxtimes	ند ما	مة الى د	هذه الس	و يمتلك	عم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد/ هو	1
2	Yes, the PBA made t		ort/po	ssesse	ed this				سمة	ه هذه ال	هو يمتلا	عم، <u>نقد قام</u> ال PBAبهذا الجهد / م	3 2
3	Yes, the PBA made t		ort/po	ssesse	d this			كل	سمة بشا	ك هذه ال	هو يمتلأ	عم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / ه بير	
N/	Not Applicable	nis opti	on on l	y if no	furth	er		ل لم	لا في حا	خيار فقم	ي هذا ال	ر ينطبق (الباحثون: ضع علامة على كن هناك طرح أسئلة إضافية)	1 3
2.	Overall, rate the PBA					-				1		T	
<u>A)</u>	on: Product knowledge & information/assistanc	Very Poor	Poor	Average	Cood	Very Good	संद सं	1.5	متوسط	, G.	ضعیف جد	عام، قيم ال PBA فيما يتعلق المعرفة بالمنتجات/المعلومات المتعلقة بها والمساعدة التي	2. بشك <u>ا</u> <u>ب:</u> أ)
	e provided: INT: Circle a number from 1-5 for each attribute, as relevant	<u>1</u>	2	<u>3</u>	<u>4</u> ⊠	<u>5</u>	5	<u>4</u>	<u>3</u>	2	<u>1</u>	يقدمها: سع دانرة على الرقم المناسب 5 لكل صفة ، وفقا لتطابقها	
<u>B)</u>	Cross Selling:	1	2	3	<u>4</u>	<u>5</u>	5	4	3	2	1	:Cross Selling	(<u></u>
	Answer this segment if express customer Cor Complaints & Griev PBA demonstrated act customer was relaying Yes No If 'no', specify any addition	nplaint ances ive liste g his/he	ening s	skills v	s: when t						لنشيط ع	حد ما للCross Selling) ب على هذا الجزء إذا "الغره بشكاوي/ تظلمات الزبانن شكاوى والتظلمات لهر ال PBA مهارات الاستماع ا كواه/ا: نعم كلا اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية	خ. أجب خاص 8.1 ال 1. أذ
2.	PBA made a concerted	effort	to und	derstar	nd the					للم	ئو ي/التخ	د قام ال PBA بجهد كافي لفهم الشك	ء لقا
3	complaint/grievance: Yes											نعم کلا	3
	No If 'no', specify any additio	nal com	ments h	nere:			Ш				<u> هنا:</u>	حد اذا "كلا"، <u>حدد اي تعليقات اضافي</u> ة	
3. INT	The PBA clearly explait the customer: The customer:					to		كيز	، تمّ التر			د شرح ال PBA بوضوح كل من اا (اختر احدى الحالتين نعم او كلا لكا	باحث: عليها)
1)	Complaint Resolution	n Prod	cess:									لية حل/معالجة الشكوى نعم	12
0	No											کلا	0
	If 'no', specify any additio	nal com	ments h	nere:	_						<u>: هنا</u>	اذا "كلا"، <u>حدد</u> اى تعليقات اضافية	
2)	Time taken for reso	lution									ىكو <u>ى</u>	قت المستغرق لحل / معالجة الشّ	
3	Yes											نعم	3

0	No											کلا	0
	If 'no', specify any addition	nal comi	ments h	nere:						اهنا:	ت اضافیة	اذا "كلا"، حدد اى تعليقاه	
					-	_							
4.	The PBA possessed ad- complaint resolution p			ledge	of the			ى:	بة الشكو:	ة حل/معالم	رفة لعمليا	لقد كان ال PBA يمثلك المع	.4
0	No, the PBA did not po			nowled	lge	- 1					ي معرفة	کلا، لا بمثلك ال PBAاء	0
1	Yes, the PBA possesses	d a littl	le kno	wledg	e	I					فة قليلة	نعم، يمتلك ال PBA <u>معرا</u>	1
2	Yes, the PBA possesse	d know	ledge								فة	نعم، يمثلك ال PBA معر	2
3	Yes, the PBA possesses	d a gre	at dea	l of kr	nowledg	e l				المعرفة	كبير من	نعم، يمتلك ال PBA <u>قدر</u>	3
5.	Please rate the PBA on scale of 1-5:					on a			A CONTRACTOR OF THE PARTY OF TH	Date to the second		رجاءً، قيم ال PBA وفقاً للس : (ضع دائرة حول رقم من أما)	7745
INI	: Circle a number from 1-5 f		attribu	te, as r	eievant	ום	+				1-	(4	
		Very Poor	Poor	Average	Cood	Very Good	فبد فدا	詐	متوسط	رف صغرف ص	ضعیف جد	*	
1)	Overall customer experience for complaint resolution:	1	2	3	4	5	5	4	3	2	1	رة الموظف في معالجة ي العملاء	,
2)	Extent of PBA knowledge on resolution process:	1	2	3	4	5	5	4	3	2	1	ى معرفة ال PBA ب المعالجة:	
3)	Effort made to provide full & additional information:	1	2	3	4	5	5	4	3	2	1	جهد المبذول لاعطاء بات اضافية وشاملة	
	H. Call Closing:											ء الاتصال/المكالمة:	د. انها
	C)PBA asked if he/she co	ould <u>of</u>	fer fur	ther as	sistance	2		دة	يم مساع	الممكن تقد	كانت من)سأل ال PBAما اذا كان / مافية للزبون:	
3	Yes						\boxtimes					عم	12
0	No											كلا	0
	C) PBA thanked the cus	tomer	and sa	id goo	dbye:					اللقاء:	وقال الى	القد شكر ال PBA الزبون	ئ
3	Yes											عم	
0	No											کلا 	0
	E)The PBA attempted to information from the cu			w-up				ن:	مع الزيو	ت للمتابعة	ں معلومان)حاول ال PBAا لحصول علم	ζ.
3	Yes	3.01116										عم	3
0	No											25	0
	F) Overall, rate the PBA on Call closing: INT: Circle a number from 1-5 for each attribute, as relevant	T Very Poor	2	□ w Average	9005 4	Dood Very Good	5 جند جدا	4		2 1	على	إ بشكل عام، قيم ال PBA باء الاتصال: (ضع دانرة على الرقم المن بى 5) وفقا لتطابقها	خ انه باحث: من 1 ال

For Office Use Only

للإستخدام داخل المكتب فقط

. TOTAL Branch Score

Section	Parameter Under Evaluation	Total Points Scored in this Area:	Total Points Allocated / Parameter
С	Appraisal of interactive voice response (IVR)		
D	Greeting	-	20 10
E	Soft skills & Telephony skills		
F	Other questions		
G	Questions related to complaints/ Grievances		
н	Call closing		
	TOTAL SCORE		

ر. مجموع النقاط

القسم	العامل الذي يتم اختباره	مجموع النقاط المسجلة في القسم:	مجموع النقاط المخصصة/ العامل
ت	تقييم الاستجابة الصوتية التفاعلية		
ئ	التحية		
٤	المهارات الشخصية و مهارات الاتصالات الهاتفية		
٦	أسنلة الحرى		
ċ	اسنلة متعلقة بالشكاوى و التظامات		
د	انهاء الاتصال		
موع النقاط			